



# ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ГОДОВОГО ОТЧЕТА IFC 2022

В 2022 финансовом году IFC осуществила рекордный объем инвестиций в размере 32,8 млрд долларов США в частные компании и финансовые учреждения в развивающихся странах, используя потенциал частного сектора в целях искоренения крайней бедности и ускоренного повышения общего благосостояния по мере того, как экономики преодолевают последствия осложняющих друг друга глобальных кризисов.

## ОБРАЩЕНИЕ МАХТАРА ДИОПА, Управляющего директора IFC



Наращивание усилий в период неопределенности.

Название нашего Годового отчета отражает решимость IFC действовать безотлагательно, когда мир нуждается в нас больше всего.

В период неопределенности единственный путь вперед – это решительное и твердое противостояние растущим вызовам.

### Глобальные вызовы

Низкие темпы вакцинации в развивающихся странах и появление новых штаммов вируса привели к затягиванию последствий пандемии COVID-19. Война на территории Украины привела к гуманитарному кризису в регионе, спровоцировала глобальный продовольственный кризис и стала причиной дальнейших сбоев в глобальных цепочках поставок. Растущая инфляция усугубила бедность и поставила под угрозу важнейшие инвестиции в страны с формирующимися рынками. Нарастание частоты и интенсивности климатических явлений продемонстрировало зловещие перспективы последствий продолжающегося пренебрежительного отношения к планете.

В совокупности эти вызовы показывают истинное положение дел: возврата к прежней ситуации нет. Мы вступили в условия «новой нормальности», которые потребуют формирования новых партнерств и творческих подходов, чтобы проложить путь к более устойчивому, жизнестойкому и инклюзивному будущему.

Какие требования эта «новая нормальность» выдвигает к IFC? Я очень много размышлял над этим в прошедшем году. Я чрезвычайно горжусь тем, чего добился наш коллектив в условиях беспрецедентной неопределенности и растущей нестабильности во всем мире. 2022 финансовый год стал годом еще одного рекорда: общий объем инвестиционных обязательств составил 32,8 миллиарда долларов США. Благодаря этим инвестициям были созданы региональные производственные центры, способные производить вакцины и другие товары первой необходимости, была налажена торговля в нестабильных и затронутых конфликтами районах, а климатические проекты продолжали осуществляться в соответствии с планами в условиях, когда опасения, связанные с экономическими аспектами, могли помешать их реализации.

Когда я оглядываюсь назад и размышляю над всеми достижениями IFC, появляется общая тема: способность нашей организации противостоять неопределенности и добиваться результатов, которые меняют жизнь. Наша способность нарастить усилия в самых сложных обстоятельствах и увлечь за собой других. Наша готовность идти на риск и использовать возможности.

### Формирование устойчивости

Страны по всему миру несут бремя одновременно развивающихся кризисов. Они ощущают необходимость сосредоточить свои усилия, накопить ресурсы и сконцентрироваться на решении собственных проблем. Однако построение сильных государств и формирование тесных глобальных связей не являются взаимоисключающими целями и не должны быть таковыми.

Для того, чтобы международная торговля в неспокойные времена не прекращалась, IFC выделила рекордные суммы помощи развивающимся странам, особенно странам с низким уровнем дохода, в рамках поддержки финансирования торговли.

Еще одним примером возможного служит создание цепочек поставок медицинских препаратов для борьбы с пандемией. С марта 2020 года IFC инвестировала из собственных средств и привлекла более 2,2 млрд долларов США, чтобы помочь доставить вакцины, средства индивидуальной защиты и медицинские товары на развивающиеся рынки, уделяя особое внимание объектам и каналам распределения в Африке, которые смогут служить местному населению в течение длительного времени после окончания кризиса, вызванного COVID-19.

Потенциальные последствия такого подхода выходят далеко за рамки здравоохранения. По нашему мнению, аналогичные возможности для создания устойчивых экосистем существуют в таких областях, как сельское хозяйство, - и, соответственно, обеспечение продовольственной безопасности, - а также жилищное строительство. Более того, мы планируем использовать нашу Глобальную платформу здравоохранения в качестве образца для решения проблемы дефицита продовольствия и оказания адресной помощи фермерам, предприятиям пищевой промышленности и дистрибьюторам удобрений в развивающихся странах.

Мы также продолжим поддерживать возможности, благодаря которым люди могут пройти обучение, получить цифровые ресурсы и капитал для организации бизнеса. Эти инвестиции имеют ключевое значение для того, чтобы поддерживать функционирование экономики стран с формирующимися рынками и продвигать инновации, способные изменить мир.

## Многомерное развитие

Посмотрим на энергетический кризис в развивающихся странах, где только в Африке 600 миллионов человек до сих пор живут без доступа к электричеству. Необходимость решения этой проблемы не подлежит обсуждению. Однако постоянно ухудшающиеся последствия изменения климата означают, что нельзя действовать по-старому. Нам необходимо найти новый путь вперед: такой, который объединит прогресс в области устойчивых технологий, масштабные инвестиции в меры по адаптации с инновационными торговыми соглашениями и инструментами финансирования. Только так мы сможем добиться успеха в обеспечении электроэнергией Африки – при одновременной декарбонизации отрасли, которая является одним из крупнейших в мире источников выбросов парниковых газов, - и помочь странам со средним уровнем дохода осуществить энергетический переход.

Это лишь один из примеров многомерного развития, но есть и бесчисленное множество других. Нам необходимо как расширять доступ к капиталу для малого бизнеса, так и способствовать повышению активности женщин и недостаточно представленных меньшинств. Требуется как строить доступное жилье, так и инвестировать в более экологичные строительные материалы.

Сложно недооценить потенциал этих возможностей. Благодаря им можно создать действительно беспроигрышные сценарии, которые принесут пользу бизнесу, странам и всему мировому сообществу. Но они также требуют постоянного приложения усилий, формирования новых партнерств и тесного сотрудничества между государственным и частным секторами и международными организациями развития, такими как IFC.

## Делая IFC сильнее

В этой ситуации «новой нормальности» все мы должны быть готовы принимать больше вызовов, что означает больше рисковать и выходить за рамки привычного. Нам необходимо ставить перед собой более амбициозные цели с точки зрения формирования будущего этого мира, делать больше, чтобы достичь их, и быть «лучшими версиями себя».

IFC уже предприняла немало важных шагов, отвечая требованиям текущего момента. Мы продолжаем наращивать объемы наших обязательств, связанных с климатом, и выдерживаем график, согласно которому к 2025 году все наши прямые инвестиции должны быть увязаны с положениями Парижского соглашения. Мы также опираемся на наш опыт в части установления глобальных стандартов, формируя новые «зеленые» таксономии для проектов, не оказывающих негативного влияния на климат, или выпускающая руководства в отношении «синих» финансов, с помощью которых предполагается содействовать развитию «синей» экономики и спасти наши океаны.

Мы продолжаем наращивать наш потенциал, чтобы смело рисковать, действуя при этом осмотрительно. Мы знаем, насколько важна наша готовность выходить на сложные рынки, и по-прежнему стремимся прокладывать пути, которые побудят других следовать за нами. Мы намерены расширять использование инструментов смешанного финансирования, чтобы перераспределить риски для частных инвесторов, и мы по-прежнему будем рисковать в отношении революционных идей и инноваций. Мы знаем, что не все инвестиции оправдаются, но потенциальная отдача от тех, что окажутся удачными, намного перевешивает издержки.

Меня особенно радует рост масштабов нашей программы создания благоприятных условий для перспективных проектов, которая получила широкое распространение и действительно стала одним из ключевых направлений нашей деятельности. Теперь применительно к реализации мы переключаем свое внимание на надежный портфель коммерчески жизнеспособных проектов и преобразование этих идей в инвестиции, которые помогают добиться прогресса и позволяют создать новые или расширить существующие рынки, в том числе в нестабильных странах.

Но даже с учетом всех этих инициатив мы можем и должны сделать еще больше. Именно поэтому мы активно совершенствуем работу нашей организации по всему миру. Мы вносим в организационную структуру IFC и систему принятия решений изменения, которые позволяют устранить разобщенность, усилить сотрудничество и упорядочить процесс принятия решений, чтобы сотрудники, работающие на местах и лучше всех знающие местную специфику, могли быстро и эффективно реагировать на запросы клиентов.

# «В период неопределенности единственный путь вперед - это решительное и твердое противостояние растущим вызовам.»

Выражаю надежду, что эти изменения помогут оптимизировать IFC для будущего. Я хочу, чтобы мы были организацией, которая принимает перемены и воспитывает таланты. Я хочу, чтобы наша культура была многообразной, живой и инклюзивной. Проще говоря, я хочу, чтобы мы были лучшими в области глобального развития – для наших клиентов, для людей и сообществ, которым мы служим, и для нас самих.

Новая норма – это не то, чего мы должны бояться. Это то, что должно вдохновлять нас на работу по созданию лучшего и светлого завтра.



**Махтар Диоп**

Управляющий директор IFC

# ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня

	2022	2021	2020	2019	2018
<b>Инвестиционные обязательства<sup>1</sup></b>	32 825	31 500	28 430	24 890	30 699
<b>Долгосрочные инвестиционные обязательства</b>					
ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ IFC	12 569	12 474	11 135	8 920	11 629
Число проектов	296	313	282	269	366
Количество стран	68	71	67	65	74
ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА <sup>2</sup>	10 596	10 831	10 826	10 206	11 671
Синдицированные займы	3 475	3 647	4 989	5 824	7 745
Инициативы IFC и другие инициативы	3 311	3 693	3 370	2 857	2 619
Фонды Компании IFC по управлению активами (АМС)	248	244	50	388	263
Средства, привлеченные в результате оказания консультационных услуг <sup>3</sup>	3 562	3 246	2 417	1 137	1 044
ВСЕГО ДОЛГОСРОЧНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	23 166	23 305	21 961	19 126	23 301
<b>Краткосрочные инвестиционные обязательства</b>					
Ежегодные зарезервированные обязательства <sup>4</sup>	9 659	8 195	6 469	5 764	7 398
<b>Оплаченные инвестиции</b>					
За счет собственных средств IFC	13 198	11 438	10 518	9 074	11 149
Синдицированные займы	2 589	1 309	2 231	2 510	1 984
ВСЕГО ОПЛАЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	15 787	12 747	12 749	11 584	13 133
<b>Объем портфеля обязательств<sup>5</sup></b>					
Количество фирм	1 848	1 822	1 880	1 930	1 977
За счет собственных средств IFC	63 763	64 092	58 650	58 847	57 173
Синдицированные займы	15 235	15 658	16 161	15 787	16 210
СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	78 998	79 750	74 811	74 635	73 383
<b>Консультационные услуги</b>					
Расходы на программу консультационных услуг	250,6	244,0	274,4	295,1	273,4
Доля программы в странах-клиентах MAP <sup>6</sup>	51%	54%	57%	59%	57%

- Инвестиционные обязательства включают долгосрочные инвестиционные обязательства и краткосрочные инвестиционные обязательства.
- Определяются как «основные привлеченные средства» — финансирование не по линии IFC или финансирование на основании соглашения о распределении рисков на коммерческих условиях, которое стало доступно клиенту благодаря активному и прямому участию IFC в привлечении средств. Без учёта передачи не обеспеченных резервами рисков на сумму 895 млн долл. США, относимых на счет собственных средств IFC.
- Показатель «средства, привлеченные в результате оказания консультационных услуг» включает финансирование из сторонних частных источников, привлеченное для государственно-частных партнерств благодаря выполнению IFC роли ведущего консультанта по операции. Кроме того, этот показатель включает корпоративные финансовые услуги в отношении проектов, для которых IFC предоставляла операционные консультационные услуги с тем, чтобы помочь клиентам из частного сектора расширить свою деятельность на новые рынки, диверсифицировать и реструктурировать хозяйственную деятельность или привлечь новых инвесторов в акционерный капитал.
- В Годовом отчете за 2020 ф.г. был отражен средний непогашенный остаток краткосрочного финансирования (ККФ) за 2017–2019 ф.г. В Годовом отчете за 2021 ф.г. используется показатель «ежегодные зарезервированные обязательства» за 2017–2021 ф.г. Указанный в Годовом отчете за 2020 ф.г. объем ежегодных зарезервированных обязательств, равнявшийся 6 473 млн долл. США, был пересмотрен и составляет 6 469 млн долл. США. Краткосрочное финансирование включает в себя Глобальную программу финансирования торговли (GTFP) и Глобальную программу финансирования торговых поставщиков (GTSF).
- Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал. С 1 июля 2018 года, с учетом изменения стандартов отчетности, влияющих на порядок представления отчетов о принадлежащих ей акциях, IFC использует новый термин «Объем портфеля обязательств», в котором вместо понятия «предоставленные средства и непогашенный остаток» используется понятие «рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал». Соответственно, данные об объеме портфеля обязательств IFC начиная с 2019 ф.г. не могут быть напрямую сопоставлены с данными за предыдущие годы.
- Все представленные в настоящем отчете процентные доли расходов на консультационные программы в странах-клиентах MAP, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах приводятся без учета глобальных проектов.

## Основные финансовые показатели

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня

	2022	2021	2020	2019	2018
Чистый доход (убыток) <sup>1</sup>	(464)	4 209	(1 672)	93	1 280
Гранты в бюджет МАР	—	213	—	—	80
Доход (убыток) до вычета грантов в бюджет МАР	(464)	4 422	(1 672)	93	1 360
Совокупные активы	99 010	105 264	95 800	99 257	94 272
Инвестиции	44 093	44 991	41 138	43 462	42 264
<b>Основные коэффициенты</b>					
Общий коэффициент ликвидности	111%	114%	96%	104%	100%
Соотношение заемных и собственных средств	1,6	2,1	2,2	2,2	2,5
Совокупные имеющиеся в наличии средства (млрд долл. США)	32,5	30,7	28,2	27,8	24,7
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США)	20,1	20,5	20,3	21,8	20,1
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов	4,4%	4,9%	6,3%	4,7%	5,1%

1. Финансовые показатели невозможно сопоставить напрямую, поскольку вследствие перехода 1 июля 2019 года на стандарт бухгалтерского учета ASU 2016–01 с 2019 ф.г. все нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в акционерный капитал отражаются в рамках чистого дохода.

## Расходы на программу консультационных услуг в 2022 ф.г.

Млн долл. США

Всего	250,6	100%
-------	-------	------

### По регионам

Африка	98,7	39%
В глобальном масштабе	31,2	12%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	28,9	12%
Латинская Америка и Карибский бассейн	26,1	10%
Южная Азия	20,0	8%
Европа	19,9	8%
Ближний Восток	14,9	6%
Центральная Азия и Турция	10,9	4%

### По направлениям деятельности

Консультационные услуги по отраслям деятельности IFC	169,7	68%
<i>Группа финансовых учреждений</i>	62,3	25%
<i>Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги</i>	44,0	18%
<i>Консультирование операционной деятельности</i>	35,1	14%
<i>Инфраструктура и природные ресурсы</i>	22,6	9%
<i>Инновационные технологии и фонды</i>	5,7	2%
Консультационные услуги по другим вопросам, включая окружающую среду, социальную сферу и государственное управление	28,9	12%
Региональные консультационные услуги по созданию рынков	52,0	21%

**«МЫ ВСТУПИЛИ В УСЛОВИЯ «НОВОЙ НОРМАЛЬНОСТИ», КОТОРЫЕ ПОТРЕБУЮТ ФОРМИРОВАНИЯ НОВЫХ ПАРТНЕРСТВ И ТВОРЧЕСКИХ ПОДХОДОВ, ЧТОБЫ ПРОЛОЖИТЬ ПУТЬ К БОЛЕЕ УСТОЙЧИВОМУ, ЖИЗНЕСТОЙКОМУ И ИНКЛЮЗИВНОМУ БУДУЩЕМУ.»**

**МАХТАР ДИОП, УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР IFC**



## Долгосрочные обязательства в 2022 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2022 года

Всего	12 569	100,00%
-------	--------	---------

### По отраслям

Финансовые рынки	6 189	49,24%
Инфраструктура	1 596	12,70%
Промышленное производство	1 093	8,69%
Здравоохранение и образование	809	6,44%
Фонды	765	6,09%
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	706	5,62%
Телекоммуникации и информационные технологии	656	5,22%
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	655	5,21%
Природные ресурсы <sup>1</sup>	100	0,80%

### По регионам

Латинская Америка и Карибский бассейн	3 164	25,17%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	2 965	23,59%
Африка	2 643	21,02%
Южная Азия	1 605	12,77%
Центральная Азия и Турция	1 024	8,15%
Европа	906	7,20%
Ближний Восток	254	2,02%
В глобальном масштабе	8	0,07%

### По продуктам

Займы <sup>2</sup>	10 190	81,07%
Долевое финансирование <sup>3</sup>	1 622	12,90%
Гарантии	720	5,72%
Продукты по управлению рисками	38	0,30%

1. С учётом операций IFC в нефтегазовой и горнорудной отраслях.

2. Включает продукты квазидолгового финансирования, аналогичные займам.

3. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные долевого финансированию.

## Объем портфеля обязательств в 2022 ф.г.<sup>4</sup>

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2022 года

Всего	63 763	100%
-------	--------	------

### По отраслям

Финансовые рынки	24 312	38%
Инфраструктура	9 058	14%
Фонды	6 605	10%
Промышленное производство	4 471	7%
Здравоохранение и образование	4 037	6%
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	3 951	6%
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	3 826	6%
Финансирование торговли	3 406	5%
Телекоммуникации и информационные технологии	2 644	4%
Природные ресурсы <sup>1</sup>	1 451	2%

### По регионам<sup>5</sup>

Африка	13 345	21%
Латинская Америка и Карибский бассейн	12 956	20%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	12 593	20%
Южная Азия	8 637	14%
В глобальном масштабе	5 641	9%
Центральная Азия и Турция	4 357	7%
Европа	3 620	6%
Ближний Восток	2 614	4%

### По продуктам

Займы <sup>2</sup>	44 011	69%
Долевое финансирование <sup>3</sup>	14 504	23%
Гарантии	4 883	8%
Продукты по управлению рисками	364	1%

4. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.

5. Без учёта доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

## ОБ IFC

Международная финансовая корпорация (IFC), входящая в состав Группы Всемирного банка, является крупнейшим глобальным учреждением содействия развитию, специализирующимся на работе с частным сектором в развивающихся странах.

Мы работаем более чем в 100 странах, используя свой капитал, экспертные знания и влияние для создания рынков и возможностей в развивающихся странах.



221 PENNSYLVANIA AVENUE, NW  
WASHINGTON, DC 20433 USA

## ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ

Веб-сайт IFC: [ifc.org](http://ifc.org)

Facebook: [facebook.com/IFCwbg](https://facebook.com/IFCwbg)

Twitter: [twitter.com/IFC\\_org](https://twitter.com/IFC_org)

LinkedIn: [linkedin.com/company/IFClinkedin](https://linkedin.com/company/IFClinkedin)

YouTube: [youtube.com/c/  
InternationalFinanceCorporation](https://youtube.com/c/InternationalFinanceCorporation)

Instagram: [instagram.com/ifc\\_org/](https://instagram.com/ifc_org/)