# ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ГОДОВОГО ОТЧЕТА IFC 2019

В 2019 ф.г. объем осуществленных ІFС инвестиций составил 19,1 млрд долл. США, включая средства, привлеченные от других инвесторов, в размере 10,2 млрд долл. США. Применяемый Корпорацией комплексный подход помогал предприятиям внедрять инновации, строить конкурентоспособные на международном уровне секторы промышленности и создавать достойные рабочие места.

#### ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

3,6

6,2

891

3,0

МЛРД ДОЛЛ. США МЛРД ДОЛЛ. США МЛРД ДОЛЛ. США МЛН ДОЛЛ. США МЛРД ДОЛЛ. США МЛРД ДОЛЛ. США

АМЕРИКА И

КАРИБСКИЙ БАССЕЙН

БЛИЖНИЙ ВОСТОК И СЕВЕРНАЯ

АФРИКА К ЮГУ ОТ

ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

ЕВРОПА И **ШЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ** 

АФРИКА

# Основные показатели операционной деятельности

Млн долл. США, по итогам года, закончившегося 30 июня

	2019	2018	2017	2016	2015
Долгосрочные инвестиционные обязательства					
ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ІГС	8 920	11 629	11 854	11 117	10 539
Число проектов	269	366	342	344	406
Количество стран	65	74	75	78	83
ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА <sup>1</sup>	10 206	11 671	7 461	7 739	7 133
Синдицированные займы	5 824	7 745	3 475	5 416	4 194
Инициативы IFC и другие инициативы	2 857	2 619	2 207	1 054	1 631
Фонды Компании IFC по управлению активами (AMC)	388	263	531	476	761
Государственно-частные партнерства (ГЧП) <sup>2</sup>	1 137	1 044	1 248	793	548
ВСЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	19 126	23 301	19 316	18 856	17 672
Оплаченные инвестиции					
За счет собственных средств IFC	9 074	11 149	10 355	9 953	9 264
Синдицированные займы	2 510	1 984	2 248	4 429	2 811
ВСЕГО ОПЛАЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	11 584	13 133	12 602	14 382	12 075
Объем портфеля обязательств <sup>3</sup>					
Количество фирм	1 930	1 977	2 005	2 006	2 033
За счет собственных средств IFC	58 847	57 173	55 015	51 994	50 402
Синдицированные займы	15 787	16 210	16 047	16 550	15 330
СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	74 635	73 383	71 062	68 544	65 732
Краткосрочное финансирование					
Средний непогашенный остаток	3 256	3 435	3 185	2 807	2 837
Консультационные услуги					
Расходы на программу консультационных услуг	295,1	273,4	245,7	220,6	202,1
Доля программы в странах-клиентах МАР <sup>4</sup>	59%	57%	63%	62%	65%

<sup>1.</sup> Определяются как «основные привлеченные средства» — финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств. Без учета передачи не обеспеченных резервами рисков на сумму 607 млн долл. США, относимых на счет собственных средств IFC.

<sup>2.</sup> Финансирование, поступающее от третьих сторон, которое стало доступно для проектов государственно-частных партнерств благодаря выполнению IFC роли уполномоченного ведущего консультанта для соответствующего общенационального, местного или иного государственного органа.

<sup>3.</sup> Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал. С 1 июля 2018 года, с учетом изменения стандартов отчетности, влияющих на порядок представления отчетов о принадлежащих ей акциях, IFC использует новый термин «Объем портфеля обязательств», в котором вместо понятия «предоставленные средства и непогашенный остаток» используется понятие «рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал». Соответственно, данные об объеме портфеля обязательств IFC за 2019 ф.г. не могут быть напрямую сопоставлены с данными за предыдущие годы

<sup>4.</sup> Все представленные в настоящем отчете процентные доли расходов на консультационные программы в странах-клиентах МАР, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах приводятся без учета глобальных проектов

#### ОБРАЩЕНИЕ ФИЛИППА ЛЕ УЭРУ

Генерального директора IFC

2019 финансовый год стал вторым полным годом осуществления новой масштабной стратегии IFC по созданию рынков и привлечению инвестиций и решений частного сектора, в первую очередь, в регионах с самыми высокими показателями бедности и нестабильности. Для реализации этой стратегии, которую мы называем «Стратегией 3.0», нам потребовалось провести кардинальный пересмотр нашей бизнес-модели и процессов нашей деятельности. Мы стали чаще действовать на упреждение, изобретательнее подходить к поиску рыночных возможностей и применять инновационные подходы к разработке прибыльных проектов, способных оказывать максимальное воздействие на развитие.

За минувший финансовый год мы добились существенных успехов в разработке новых инструментов и подходов, способствующих полномасштабному осуществлению Стратегии 3.0. В целях повышения эффективности нашей деятельности на уровне отдельных стран мы внедрили страновые стратегии. Чтобы сконцентрировать усилия на разработке новых проектов, мы создали стратегические подразделения. Мы завершили внедрение Системы оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (АІММ) и начали применять ее ко всем инвестиционным проектам, чтобы повысить эффективность оценки воздействия проектов на развитие. Кроме того, мы ввели в действие новый Рамочный механизм подотчетности и принятия решений, предназначенный для уточнения функций и обязанностей в процессах принятия решений и повышения эффективности операционной деятельности.

Мы также продолжили интеграцию созданных ранее Механизма поддержки частного сектора в рамках МАР-18, Диагностических оценок состояния частного сектора на страновом уровне и нашего «каскадного» подхода к продвижению решений, предлагаемых частным сектором, – при условии их устойчивости – и сбережению дефицитных государственных средств для использования там, где нужда в них особенно велика.

Наряду с этими мерами мы проводили организационные преобразования, которые помогут нам более эффективно удовлетворять потребности наших клиентов и акционеров. Мы организовали мероприятия по кадровому планированию, чтобы обеспечить соответствие сотрудников всех подразделений IFC занимаемым ими должностям.

#### ДОСТИЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ НА НЕСТАБИЛЬНЫХ РЫНКАХ

Из-за нестабильности макроэкономических условий в странах с формирующейся рыночной экономикой истекший год стал трудным для инвесторов. Валюты многих крупных стран, где ведет работу IFC, обесценились на 10-30 процентов. Во многих других странах замедлился рост экономики, снизилась стоимость акций.

Радикальные внутрикорпоративные реформы и нестабильная обстановка на рынках не помешали нам осуществить в 2019 ф.г. долгосрочное финансирование 269 проектов на сумму в 19,1 млрд долл. США. Более трети этой суммы было направлено на развитие частного сектора в беднейших странах мира, соответствующих критериям кредитования Международной ассоциации развития (МАР) Всемирного банка, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах (НКР). Кроме того, IFC осуществила краткосрочное финансирование торговли в объеме 4,5 млрд долл. США, из которых 2,5 млрд долл. США были предоставлены странам-клиентам МАР и НКР.

Мы продолжали уделять приоритетное внимание оказанию консультационных услуг на проблемных рынках. В 2019 ф.г. мы оказали почти 60 процентов услуг в рамках консультационной программы IFC нашим клиентам в странах, соответствующих критериям кредитования MAP, а 21 процент услуг – клиентам в НКР. Наивысшая доля наших консультационных услуг – почти

треть их общего объема – была оказана в 2019 ф.г. странам Африки к югу от Сахары.

#### ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ НА СТРАНОВОМ УРОВНЕ

Способность Корпорации обеспечить масштабную реализацию Стратегии 3.0 будет во многом зависеть от наших усилий по приданию упреждающего и стратегического характера нашей работе на страновом уровне. Новые страновые стратегии IFC, разработанные в 2019 ф.г., позволили выявить области с потенциалом осуществления проектов и создания рынков. Они будут способствовать формированию более эффективных портфелей проектов и во все возрастающей мере определять распределение средств IFC. За минувший финансовый год IFC разработала 25 стратегий и планирует разработать еще 26 стратегий в 2020 ф.г.

Еще одним важным шагом, способствующим повышению эффективности деятельности на страновом уровне, стало создание стратегических подразделений IFC. Эти подразделения, созданные в 2019 ф.г., начнут свою работу в 2020 ф.г. Они будут исходить из приоритетных задач, поставленных в наших страновых стратегиях, служить «инкубаторами» и интеграторами в процессе выдвижения и разработки новых проектов, а также содействовать координации стратегических мероприятий в рамках Группы Всемирного банка.

## ВЫСВОБОЖДЕНИЕ «ЗЕЛЕНЫХ РОСТКОВ»

Проект строительства гидроэлектростанции «Нахтигаль» в Камеруне наглядно свидетельствует, чего может достичь Корпорация в рамках стратегического подхода IFC 3.0 к созданию рынков, сотрудничая с правительствами, партнерами из частного сектора, другими учреждениями по финансированию развития и коллегами из Группы Всемирного банка. Благодаря осуществлению этого проекта мощность электростанций Камеруна вырастет почти на треть, миллионы жителей страны получат доступ к экологически чистой и недорогой электроэнергии. Кроме того, проект будет содействовать поддержанию устойчивых темпов экономического роста и позволит Камеруну сократить затраты на производство электроэнергии на 100 млн долл. США в год.

Аналогичным образом ведется работа в Руанде. Банковская система этой страны выдала около 3 000 ипотечных кредитов более чем 3 млн домохозяйств. IFC и Всемирный банк сообща закладывают фундамент рынка ипотечных кредитов, содействуя развитию рынка капитала и расширяя доступ к жилищному финансированию. Благодаря осуществлению Проекта строительства доступного жилья в Руанде будут созданы условия для создания компании по рефинансированию ипотечных кредитов, предоставляющей кредиторам стимулы для расширения масштабов жилищного финансирования за счет предоставления долгосрочного финансирования на строительство доступного жилья.

В 2019 ф.г. IFC также продолжила воспроизведение успешной программы Группы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии», распространив ее за пределы четырех африканских стран и начав ее реализацию в Узбекистане.



«Масштабное освоение солнечной энергии» – это программа, действующая по принципу «одного окна»; благодаря ей правительства получают возможность быстро развертывать подключенные к энергетическим системам проекты по использованию солнечной энергии, финансируемые за счет средств частного сектора и предлагающие энергию по конкурентным тарифам. В Узбекистане для производства электроэнергии используется, главным образом, природный газ, однако к 2030 году страна намеревается ввести в строй солнечные электростанции совокупной мощностью до 5 гигаватт. В рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии» в стране уже проведен начальный тендер на строительство солнечных энергоустановок мощностью не менее 100 мегаватт.

В 2019 ф.г. IFC и ее клиенты получили более 40 престижных наград. Например, журнал «IJGlobal» признал IFC учреждением года в области финансирования развития на Ближнем Востоке и в Северной Африке. Журнал «Project Finance International» признал наш проект строительства гидроэлектростанции «Нахтигаль» многосторонней операцией года в области развития, а журнал «IJGlobal» признал этот проект операцией года в области развития электроэнергии в Африке. Журнал LatinFinance вручил IFC премию за выдающиеся достижения в области развития местных рынков капитала в Латинской Америке.

## ОЦЕНКА НАШЕГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

В минувшем финансовом году мы распространили действие системы АІММ на все новые инвестиционные проекты, что свидетельствует о серьезности наших намерений по обеспечению воздействия на развитие. Мы провели оценку и определили рейтинг более 750 проектов. С июля 2019 года началось экспериментальное применение системы АІММ для оценки консультационных услуг.

#### УСТАНОВЛЕНИЕ СТАНДАРТОВ

IFC убеждена: важно проявлять инициативу и подавать пример. На протяжении двадцати лет мы играли ведущую роль в разработке экологических и социальных стандартов, способствуя формированию и продвижению таких инициатив, как «Экваториальные принципы» и Принципы «зеленых» облигаций. Опираясь на этот опыт, в 2019 году, в рамках Весенних совещаний Группы Всемирного банка и Международного валютного фонда, IFC вместе с партнерами официально выдвинула Операционные принципы управления целевыми социальными инвестициями.

Эти Принципы призваны установить рыночные стандарты надежных целевых социальных инвестиций. К концу июня 2019 года эти принципы подписали 63 учреждения; в настоящее время мы ведем переговоры об их подписании еще более чем с 40 учреждениями. Кроме того, IFC опубликовала доклад «Оказание воздействия: перспективы целевых социальных инвестиций», в котором представила аналитическое обоснование этих Принципов.

#### ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОДОТЧЕТНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ

Для IFC нет ничего важнее подотчетности. Мы отчитываемся перед людьми, жизнь которых улучшают проекты, осуществляемые при нашей поддержке, и которых эти проекты затрагивают, а также перед нашими кредиторами и заемщиками, акционерами и партнерами по развитию.

В целях содействия нашему переходу к работе на более проблемных рынках мы приняли решение перевести с июля 2019 года наш Департамент консультаций и решений по экологическим, социальным и управленческим вопросам (ЭСУ) в состав Управления Вице-президента по операционной деятельности. Это позволит повысить заинтересованность групп специалистов по инвестиционным и консультационным проектам в решении вопросов ЭСУ и даст нам возможность уделять более пристальное внимание воздействию ЭСУ на уровне проектов и секторов. В то же время, в целях повышения эффективности управления экологическими и социальными рисками, усиления полотчетности на всех этапах проектного цикла и обеспечения независимости этого направления работы от операционной деятельности в июле 2019 года мы объявили о создании нового Департамента по вопросам экологической и социальной политики и рисков. Он станет «регуляторным органом» по экологическим и социальным вопросам и будет подчинен непосредственно Генеральному директору IFC.

В 2019 ф.г. мы также представили Совету директоров наш первый квартальный отчет об операционной деятельности. Этот отчет способствует повышению прозрачности: в нем отражена операционная деятельность IFC за период с начала года, включая обзоры программ, портфеля, операционных рисков и текущих проектов. В частности, впервые в истории IFC мы представили Совету директоров обзор портфеля текущих проектов за несколько лет.

#### ДАЛЬНЕЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

IFC привержена созданию рынков и возможностей в рамках реализации своей стратегии 3.0, особенно в странах, наиболее обделенных доступом к инвестициям и решениям, осуществляемым при ведущей роли частного сектора. Стремясь обеспечить эффективную широкомасштабную реализации Стратегии 3.0 и оправдать ожидания наших клиентов и акционеров, мы продолжим совершенствовать наши инструменты и подходы, содействующие реализации нашей стратегии, и будем наращивать усилия, направленные на плодотворные инвестиции. В этих целях мы будем больше работать на упреждение и активнее внедрять инновации, ускорять темпы осуществления стратегических инициатив, а также претворять в жизнь «каскадный» подход с тем, чтобы активнее привлекать частный сектор к решению задач в области развития.

Филипп Ле Уэру

Филипп Ле Уэру Генеральный директор IFC

### ОБЗОР ДОСТИЖЕНИЙ ЗА ГОД

# Основные финансовые показатели

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня\*

Milit doni: CELA, no vitoram roda, sakari-vibalomeroen so vilonn					
	2019	2018	2017	2016	2015
Чистый доход (убыток), относимый к IFC	93	1 280	1 418	(33)	445
Гранты в бюджет МАР	-	80	101	330	340
Доход до вычета грантов в бюджет МАР	93	1 360	1 523	296	749
Совокупные активы	99 257	94 272	92 254	90 434	87 548
Займы, инвестиции в акционерный капитал и долговые ценные бумаги, нетто	43 462	42 264	40 519	37 356	37 578
Расчетная рыночная стоимость инвестиций в акционерный капитал	13 113	14 573	14 658	13 664	14 834
Основные коэффициенты					
Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ)	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%	0,5%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ)	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%	1,8%
Денежные и ликвидные инвестиции в процентах от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года	104%	100%	82%	85%	81%
Соотношение заемных и собственных средств	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1	2,6:1
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США)	21,8	20,1	19,4	19,2	19,2
Совокупные имеющиеся в наличии средства (млрд долл. США)	27,8	24,7	23,6	22,5	22,6
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%	7,5%

<sup>\*</sup> Из-за введения нового стандарта бухгалтерского учета финансовые показатели за 2019 год невозможно напрямую сопоставить с показателями за предыдущие периоды. Полное разъяснение проведенных изменений и их последствий см. в документе «Анализ и обсуждение результатов деятельности руководством и консолидированная финансовая отчетность», с которым можно ознакомиться на веб-сайте: http://www.ifc.org/FinancialReporting.

Подробнее см. раздел «Сводка финансовых результатов» на стр. 108 Годового отчета IFC 2019.

# Расходы на программу консультационных услуг в 2019 ф.г.

Млн долл. США



IFC привержена созданию рынков и возможностей в рамках реализации своей стратегии 3.0, особенно в странах, наиболее обделенных доступом к инвестициям и решениям, осуществляемым при ведущей роли частного сектора.

# Долгосрочные обязательства в 2019 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2019 года

Всего	8 920	100,00%	
По отраслям			
Финансовые рынки	5 024	56,32%	
Инфраструктура	1 056	11,84%	_
Промышленное производство	534	5,98%	
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	522	5,85%	
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	501	5,61%	
Фонды	499	5,60%	
Здравоохранение и образование	374	4,20%	
Природные ресурсы <sup>1</sup>	280	3,13%	
Телекоммуникации и информационные технологии	131	1,47%	
По регионам <sup>2</sup>			
Латинская Америка и Карибский бассейн	2 491	27,93%	
Южная Азия <sup>3</sup>	1 848	20,72%	
Африка к югу от Сахары	1 724	19,32%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	1 575	17,66%	
Европа и Центральная Азия	745	8,36%	
Ближний Восток и Северная Африка	520	5,83%	
В глобальном масштабе	16	0,18%	
По продуктам			
Займы⁴	7 138	80,02%	
Долевое финансирование⁵	999	11,20%	
Гарантии	742	8,32%	
Продукты по управлению рисками	42	0,47%	

# Объем портфеля обязательств в 2019 ф.г.<sup>6</sup>

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2019 года

58 847	100%	
22 622	38%	
11 193	19%	
4 950	8%	
4 580	8%	
3 809	6%	
2 792	5%	
2 760	5%	
2 255	4%	
1 962	3%	•
1 926	3%	
12 245	21%	
10 856	18%	
9 311	16%	
8 728	15%	
8 263	14%	
5 161	9%	
4 282	7%	
	22 622 11 193 4 950 4 580 3 809 2 792 2 760 2 255 1 962 1 926 12 245 10 856 9 311 8 728 8 263 5 161	22 622 38% 11 193 19% 4 950 8% 4 580 8% 3 809 6% 2 792 5% 2 760 5% 2 255 4% 1 962 3% 1 926 3% 1 926 3% 1 926 3% 1 926 18% 9 311 16% 8 728 15% 8 263 14% 5 161 9%

- 1. С учетом операций IFC в нефтегазовой и горнорудной отраслях.
- 2. Суммы включают доли регионов в инвестициях, официально отнесенных к категории глобальных проектов.
- 3. Включает Пакистан и Афганистан.
- 4. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные займам.
- 5. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные долевому финансированию.
- 6. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.
- 7. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.



IFC, входящая в состав Группы Всемирного банка, является самой крупной организацией глобального развития, деятельность которой сосредоточена на частном секторе развивающихся стран.

Основанная в 1956 году, IFC находится в собственности 185 странчленов, которые совместно определяют ее политику.

Мы привлекаем наши продукты и услуги – а также продукты и услуги других учреждений Группы Всемирного банка – для создания рынков, позволяющих решать сложнейшие задачи нашего времени, с которыми сталкиваются развивающиеся страны. Мы используем наши финансовые ресурсы, технические навыки, глобальный опыт и инновационное мышление для разработки устойчивых рыночных решений, приносящих масштабные выгоды.

IFC также играет ведущую роль в привлечении средств третьих сторон для осуществления проектов. Благодаря нашей готовности к работе в трудных условиях и ведущей роли, которую мы играем в привлечении средств из частных источников, мы оказываем воздействие на развитие, намного превышающее наши непосредственные возможности.

#### **ИНФОРМАЦИЯ ОБ ІГС В СЕТИ ИНТЕРНЕТ**

Веб-сайт IFC

ifc.org

**Facebook** 

facebook.com/IFCwbg

Twitter

twitter.com/IFC\_org

YouTube

youtube.com/IFCvideocasts

Instagram

instagram.com/IFC\_org/

Ознакомьтесь с полным текстом Отчета

ifc.org/AnnualReport



Создание рынков, создание возможностей

2121 Pennsylvania Avenue, NW Washington, DC 20433 USA

ifc.org