



Трансформация

Годовой отчет 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Обращение **Совета директоров IFC** 2
Обращение **Дэвида Малпасса**,
Президента Группы Всемирного банка 4
Обращение **Филиппа Ле Уэру**,
Генерального директора IFC 8
Высшее руководство IFC 13

СТРАТЕГИЯ В ДЕЙСТВИИ 14

IFC: Обзор достижений за год 38
Основные финансовые показатели за 2020 ф.г. 40
Основные показатели операционной деятельности за 2020 ф.г. 41
Группа Всемирного банка:
сводные результаты деятельности за 2020 ф.г. 44

ПРИМЕРЫ РАБОТЫ В СТРАНАХ 48

Создание рынков 50
Поддержка экономического роста 60
Наращивание устойчивости 70

ОБ IFC 78

Цель деятельности IFC 79
Оценка деятельности 89
Персонал и процедуры IFC 97

Дополнительная информация представлена на веб-сайте Годового отчета IFC за 2020 год: www.ifc.org/AnnualReport.

Обложка: Кризис, спровоцированный вспышкой COVID-19, преобразил привычный нам мир и лег тяжким бременем на плечи всех жителей планеты, но прежде всего – на плечи самых бедных и самых уязвимых. За последние четыре года преобразилась и IFC. Благодаря этим изменениям Корпорация сегодня гораздо лучше подготовлена к тому, чтобы содействовать созданию основ более стабильного, более всеобъемлющего и более устойчивого восстановления. Для развивающихся стран это может сыграть действительно преобразующую роль.

IFC, входящая в состав Группы Всемирного банка, является крупнейшим глобальным учреждением содействия развитию, специализирующимся на работе с частным сектором в странах с формирующимся рынком.

Мы работаем более чем в 100 странах, используя свой капитал, экспертные знания и влияние для создания рынков и возможностей в развивающихся странах.

В 2020 финансовом году IFC осуществила инвестиции объемом 22 млрд долл. США в частные компании и финансовые учреждения в развивающихся странах, эффективно используя потенциал частного сектора в целях искоренения крайней бедности и ускоренного повышения общего благосостояния.

Для получения более подробной информации посетите веб-сайт: www.ifc.org.

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ IFC

В области развития наступил один из самых сложных периодов с момента создания в 1944 году Всемирного банка. Пандемия COVID-19 затронула все страны и все слои общества; она обернулась тяжкими последствиями для жизни миллионов людей, для малых и крупных компаний по всему миру и для современной мировой экономики в том виде, в котором мы ее знаем. Действия Группы Всемирного банка, объединившей усилия всех ее учреждений по обузданию этой пандемии, были быстрыми и всеобъемлющими. Мы выражаем сердечную благодарность нашим сотрудникам, без устали занимавшимся мобилизацией ресурсов для преодоления этого беспрецедентного мирового кризиса в медицинской, социальной и экономической сферах. Руководствуясь нашими двумя взаимосвязанными целями – искоренить крайнюю бедность и способствовать обеспечению общего благосостояния – и положениями документа о стратегии противодействия кризису COVID-19 «Спасение жизни», Группа Банка взяла на себя обязательство предоставить в течение 15 месяцев не менее 160 млрд долл. США в порядке оказания помощи странам в борьбе с кризисом, и по состоянию на конец 2020 финансового года Банк уже оказывал помощь более чем 100 странам. Мы рассчитываем, что эти средства будут способствовать повышению устойчивости к потрясениям и социальной интеграции, а также стимулировать инвестиции с высоким преобразующим потенциалом, которые, в свою очередь, помогут странам успешнее возвратиться к нормальной жизни. Мы рассматриваем наше постоянное сотрудничество с правительствами, партнерами, представляющими государственный и частный сектор, и с широким спектром заинтересованных сторон как ключевое условие возвращения на устойчивый путь восстановления и развития.

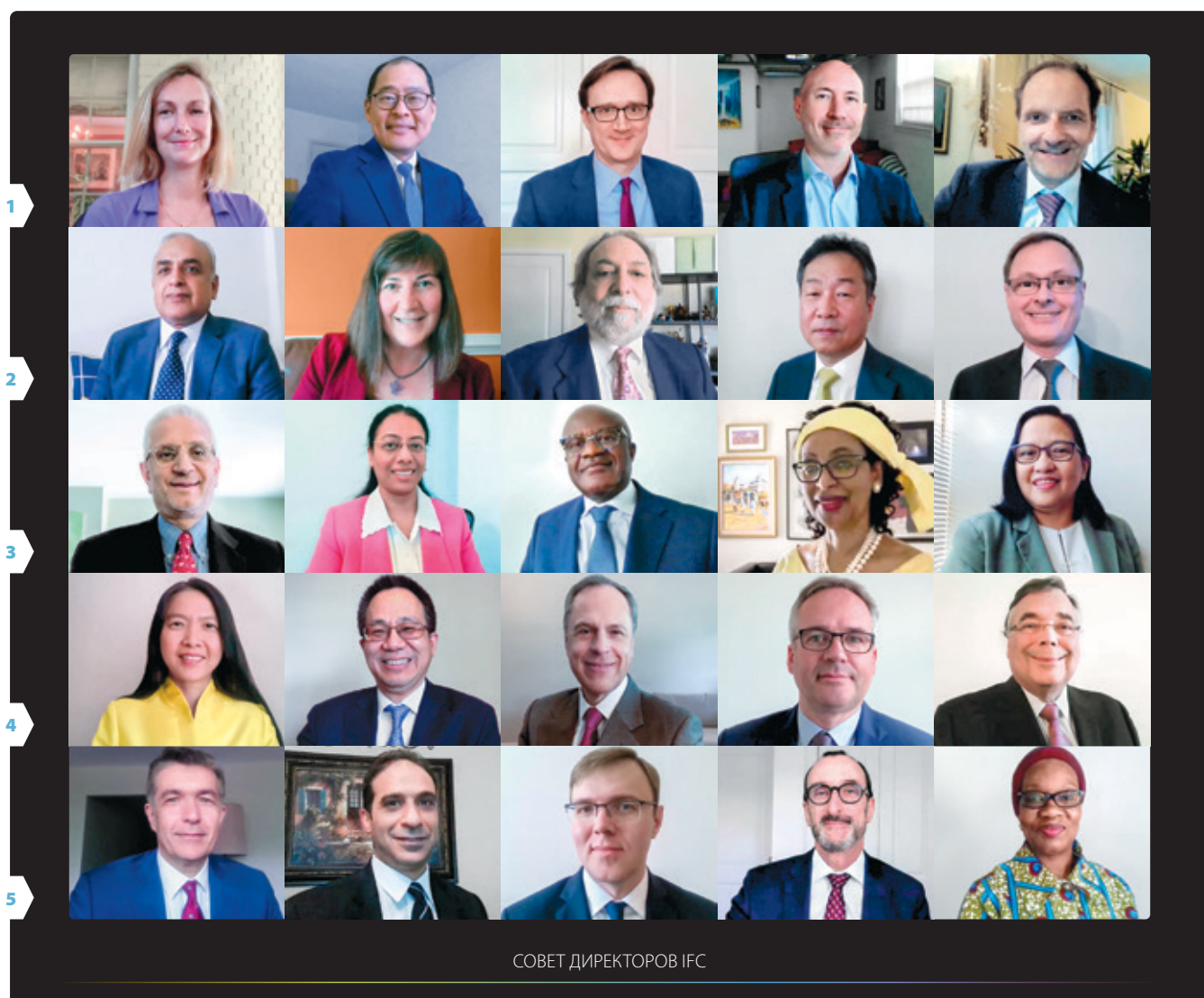
Стремясь содействовать дальнейшему продвижению по пути достижения двух взаимосвязанных целей Банка и Целей в области устойчивого развития, мы поддержали разработанную Группой Всемирного банка Стратегию преодоления нестабильности, конфликтов и насилия (НКН). Опираясь на опыт продолжающегося и сегодня успешного осуществления принятой в 2016 году стратегии «Взгляд в будущее» и обязательств по пакету капитала, принятых в 2018 году, эта стратегия ставит своей задачей повышение

эффективности поддержки, оказываемой странам в их усилиях по преодолению причин и последствий НКН и повышению устойчивости к потрясениям с основным акцентом на наиболее уязвимых и маргинализированных группах населения.

Ранее в 2020 финансовом году мы обсуждали стратегические и операционные вопросы, касающиеся занятости, экономических преобразований, миграции, глобальных производственно-сбытовых цепочек и цифровых преобразований. Мы обсуждали вопросы торговли и финансирования торговли, промышленного производства, подходы к управлению акционерным капиталом и портфелем проектов, финансовый потенциал IFC, государственные предприятия и инвестиции в акционерный капитал.

Мы обсуждали критически важные для нашей *организации* вопросы, например, размещение сотрудников ближе к клиентам и используемые нами методы измерения результатов в области развития, независимые механизмы *подотчетности*, а также структуру *управления* и проведенный в 2020 году Обзор структуры акционерного капитала. Помимо этого, мы обсудили и одобрили стратегию и перспективы деятельности IFC на 2021-2023 финансовые годы и бюджет на 2021 финансовый год – документы, помогающие определить направление работы Группы Банка в предстоящем финансовом году.

Совет решительно выступает за соблюдение принципов расовой справедливости и расового равенства в Группе Банка и в нашей деятельности. Мы намерены и впредь уделять первостепенное внимание обеспечению многообразия и инклюзивности повсюду в нашей организации и при оказании содействия клиентам и общинам. Мы считаем чрезвычайно важным обеспечить постоянный учет расовой и этнической проблематики в нашей работе в области развития и в осуществляемых по всему миру программах, а также убеждены, что содействие утверждению многообразия и инклюзивности на рабочих местах является отражением наших ключевых ценностей. Решению этих задач мы намерены уделять первостепенное внимание и в следующем году.



По рядам, слева направо:

1	Д. Дж. Нордквист Соединенные Штаты	Масанори Йосида Япония	Ричард Хью Монтгомери Соединенное Королевство	Арно Бюйсе Франция	Юрген Карл Цаттлер Германия
2	Шахид Ашраф Тарар Пакистан	Луиза Левонян Канада	Адриан Фернандес Уругвай	Кунил Хван Корея	Гюнтер Шенляйтнер Австрия
3	Мерза Хусейн Хасан Кувейт (<i>дуайен</i>)	Апарна Субрамани Индия	Жан-Клод Чачуанг Камерун	Энни Кабагамбе Уганда	Эльза Агустин Филиппины (<i>заместитель</i>)
4	Кулайя Тантитемит Таиланд	Ян Инмин Китай	Хорхе Алехандро Чавес Преса Мексика	Кун Давидсе Нидерланды	Гейр Х. Хорде Исландия
5	Патрицио Пагано Италия (<i>ко-дуайен</i>)	Хишам Алогил Саудовская Аравия	Роман Маршавин Российская Федерация	Вернер Грубер Швейцария	Ларай Шуайбу Нигерия

ПОСЛАНИЕ ДЭВИДА МАЛПАССА ПРЕЗИДЕНТА ГРУППЫ ВСЕМИРНОГО БАНКА

В истекшем финансовом году пандемия COVID-19 создала для стран беспрецедентные проблемы, вынуждая их оперативно реагировать на масштабные потрясения, затронувшие сферу здравоохранения, экономическую деятельность и источники доходов. Группа Всемирного банка находится на переднем крае этой борьбы, сумев быстро мобилизовать свои силы на оказание странам так нужной им поддержки в деле организации жизненно важных поставок, сохранения жизней людей и преодоления экономических трудностей, защиты доставшихся дорогой ценой достижений в области развития и выполнения нашей миссии по сокращению бедности и ускоренному обеспечению благосостояния для всех. Предпринимая все эти усилия, мы стремимся улучшать, как сегодня, так и в долгосрочной перспективе, положение самых бедных и уязвимых категорий населения.

С началом вспышки COVID-19 Группа Банка предприняла масштабные и решительные меры по развертыванию механизма оперативного реагирования, призванного помочь странам быстро начать борьбу с этим кризисом. В 15-месячный срок – до 30 июня 2021 года – мы рассчитываем предоставить до 160 млрд долл. США в рамках осуществления новых и реструктуризации ранее начатых операций на помощь странам в удовлетворении широкого спектра потребностей, возникших вследствие пандемии. Эта сумма включает свыше 50 млрд долл. США, предоставляемых из средств MAP в виде грантов и льготных кредитов.

К началу мая мы достигли важной вехи: экстренные программы в области здравоохранения осуществлялись уже в 100 странах. Первоначально наши проекты были направлены на ограничение распространения пандемии и наращивание потенциала служб здравоохранения. Мы помогали странам получать важные материалы и оборудование медицинского назначения, оказывая содействие в их закупках и перевозке и даже ведя от их имени переговоры с поставщиками. Многие развивающиеся страны вынуждены ввозить материалы и оборудование, что делает их крайне уязвимыми перед лицом ценовых колебаний и торговых ограничений. Силами IFC и MIGA мы предоставляли жизненно важный оборотный капитал и средства для финансирования торговли частному сектору в развивающихся странах, прежде всего, компаниям, работающим в ключевых отраслях, а также помогали финансовому сектору продолжать кредитование конкурентоспособных местных компаний.

В марте Всемирный банк и МВФ обратились к официальным двусторонним кредиторам с призывом приостановить взимание платежей по долгам со стран, отвечающих критериям кредитования MAP. В апреле

лидеры стран «Группы двадцати» достигли исторического соглашения о приостановке с 1 мая и до конца 2020 года взимания официальных платежей по обслуживанию двусторонних займов и призвали коммерческих кредиторов принять аналогичные меры. Это – убедительный пример международного сотрудничества в деле помощи беднейшим странам.

Помимо решения неотложных задач в сфере здравоохранения, Группа Банка помогает странам «перезапустить» их экономику, восстанавливать рабочие места и услуги и закладывать фундамент устойчивого восстановления. Многие страны из числа наших клиентов смогли повысить свою прозрачность и привлекательность для новых инвестиций благодаря более полному раскрытию финансовых обязательств своего государственного сектора. Банк помогает наиболее уязвимым странам повышать прозрачность и экономическую приемлемость их долговых обязательств, что крайне важно для достижения весомых результатов в области развития.

Группа Банка поддерживает усилия стран по наращиванию масштабов их систем социальной защиты. К числу таких мероприятий относятся и операции по предоставлению денежных пособий – как очно, так и с использованием цифровых технологий, чтобы дать правительствам возможность эффективно оказывать эту чрезвычайно важную помощь самым уязвимым слоям населения их стран. Кроме того, Банк совместно с правительствами занимается устранением или перенаправлением дорогостоящих и вредных для окружающей среды топливных субсидий и снижением торговых барьеров для продуктов питания и товаров медицинского назначения.

В 2020 финансовом году чистый объем зарезервированных средств МБРР вырос до 28 млрд долл. США; на высоком уровне оставался и объем предоставленных средств.



Чистый объем зарезервированных средств МАР составил 30,4 млрд долл. США, что на 39 процентов больше, чем в предыдущем году. В марте было утверждено решение о 19-м пополнении ресурсов МАР, гарантирующее предоставление в течение следующих трех лет пакета финансирования в сумме 82 млрд долл. США 76 беднейшим странам мира. Это позволит увеличить объемы нашей помощи странам, затронутым нестабильностью, конфликтами и насилием (НКН), а также повысить прозрачность долговых обязательств и шире распространить практику экономически приемлемых заимствований.

За последний год мы перестроили структуру персонала и руководства Банка, ориентируя их на осуществление скоординированных страновых программ и применение высококачественных информационных продуктов как центрального элемента проводимых Банком операций и политики в области развития. Мы расширяем наше глобальное присутствие, чтобы быть ближе к операциям, которые проводим на местах. Кроме того, мы стали уделять больше внимания Африке и создали два управления во главе с вице-президентами Банка: начиная с 2021 финансового года, одно из них будет заниматься Западной и Центральной Африкой, а другое – Восточной Африкой и Югом Африки. После перехода Кристаллины Георгиевой на пост главы МВФ я назначил четырех руководителей высшего звена: Аншулу Кант на должность Управляющего директора и Главного финансового директора, Мари Пангесту на должность Управляющего директора по вопросам политики в области развития и партнерским отношениям, Хироси Матано на должность исполнительного вице-президента MIGA и Акселя ван Тротсенбурга на должность Управляющего директора по вопросам операционной деятельности. Помимо этого, в течение прошедшего года состоялось 12 назначений или переназначений на должности вице-президентов. Команда эффективных руководителей Банка и в высшей степени преданные своему делу и мотивированные сотрудники стремятся общими усилиями построить самое эффективное в мире учреждение в сфере развития, опирающееся на устойчивую и быстро реагирующую на изменения обстановки бизнес-модель и способное помочь всем странам и регионам добиться более весомых результатов в области развития.

В октябре мы представили на наших Ежегодных совещаниях новый показатель, позволяющий отслеживать «бедность по образованию» – процентную долю детей, достигших десятилетнего возраста и не способных прочесть и понять короткий текст. Снижение уровня «бедности по образованию» потребует проведения комплексных

реформ, но итоговый результат – формирование у детей навыков, необходимых им, чтобы преуспеть и раскрыть во взрослом возрасте все свои потенциальные возможности, – жизненно важен для развития.

Помогая странам внедрять новые цифровые технологии, мы расширяем доступность дешевых финансовых операций, прежде всего, для женщин и других уязвимых категорий населения. Обеспечение доступа к цифровым сетям связи является одной из множества важных мер, помогающих женщинам в полной мере раскрыть свой экономический потенциал. Осуществляемая под эгидой Группы Банка Инициатива по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям (We-Fi) способствует снижению нормативно-правовых барьеров, с которыми сталкиваются женщины, и помогает им получить доступ к финансированию, рынкам и сетям, необходимым им для того, чтобы преуспеть. Кроме того, в своей деятельности Банк стремится также расширить возможности женщин принимать участие в жизни своих общин и высказывать свое мнение, гарантировать девочкам возможность плодотворного и безопасного обучения в школах и обеспечивать качественную медицинскую помощь матерям и детям.

Мы помогаем странам повышать эффективность их частного сектора, который играет ключевую роль в деле создания рабочих мест и ускорения экономического роста. В 2020 финансовом году долгосрочные финансовые обязательства IFC выросли до 22 млрд долл. США; сюда входят обязательства из собственных средств корпорации на сумму 11 млрд долл. США, а также привлеченные средства, обязательства частных инвесторов и средства из иных источников на такую же сумму. Кроме того, IFC увеличила объем своего краткосрочного финансирования до 6,5 млрд долл. США. Зарезервированные обязательства MIGA составили в общей сложности 4 млрд долл. США при средней стоимости одного проекта 84 млн долл. США. В перспективе линейка продуктов, кадровые ресурсы и стратегический уровень работы MIGA, в том числе его ориентация на осуществление проектов меньшего размера в странах, отвечающих критериям кредитования МАР, и в странах, затронутых НКН, могут быть очень полезны для Группы Банка в ее борьбе с пандемией COVID-19.

Все эти достижения оказались возможными только благодаря самоотверженному труду наших сотрудников и успешному переходу на удаленную работу в период пандемии. Сотрудники Банка, работая по всему миру и на всех уровнях, продолжали искать пути удовлетворения наиболее насущных потребностей стран. Я выражаю им глубокую благодарность за их самоотверженность и гибкость, особенно в этих сложных условиях.

Сегодня, когда повсюду в мире жители развивающихся стран стремятся справиться с пандемией и глубоким экономическим спадом, Группа Всемирного банка по-прежнему думает об их будущем и оказывает им помощь и содействие, необходимые для преодоления этого кризиса и обеспечения устойчивого и всеобъемлющего восстановления.

Дэвид Малпасс
Президент Группы Всемирного банка
и председатель
Совета исполнительных директоров

Группа Всемирного банка: противодействие пандемии COVID-19

В начале 2020 года в разных странах мира вспыхнула пандемия коронавируса (COVID-19), ставшая тяжелейшим вызовом для систем здравоохранения и повлекшая за собой повсеместную приостановку работы организаций и учреждений, закрытие школ и предприятий, сокращение занятости. Почти все страны столкнулись с беспрецедентным спадом экономики.

Группа Всемирного банка находится в авангарде борьбы с пандемией, которую ведет мировое сообщество. В марте Совет исполнительных директоров утвердил новый механизм оперативной помощи, призванный помочь странам в удовлетворении их неотложных потребностей в области здравоохранения и ускорении восстановления экономики. В апреле Всемирный банк приступил к осуществлению в рамках этого механизма первой группы проектов, направленных на совершенствование систем здравоохранения, эпидемиологического надзора и проводимых медицинских мероприятий. В целях смягчения тяжести последствий для экономики IFC и MIGA приняли оперативные меры по предоставлению финансирования и расширению доступа к капиталу, чтобы помочь компаниям продолжить свою деятельность и выплачивать заработную плату своим работникам.

В течение 15 месяцев – до конца июня 2021 года – Группа Всемирного банка планирует направить до 160 млрд долл. США на поддержку принимаемых странами мер борьбы с COVID-19 в рамках ряда новых операций, реструктуризации осуществляемых ныне проектов, активации опционов отсроченной выборки кредитных средств в случае природной катастрофы и поддержки реализуемых силами частного сектора устойчивых решений, способствующих реструктуризации и восстановлению. Из-за пандемии за чертой крайней бедности в 2020 году может оказаться еще около 100 млн человек. Особенно уязвимы к медицинским, социальным и экономическим последствиям пандемии страны, подверженные НКН. Приоритетные направления нашей помощи таким странам – это инвестиции в упреждающие меры, продолжение работы в кризисных ситуациях, защита человеческого капитала и поддержка наиболее уязвимых и маргинализированных групп, в том числе насильственно перемещенного населения. Беднейшие и наиболее уязвимые страны сталкиваются и с проблемами в области продовольственной безопасности, поскольку сбои в производственно-сбытовых цепях и ограничения на экспорт угрожают поставкам продовольствия. Для решения этих проблем Банк настоятельно призывает страны обеспечить бесперебойную и надежную работу цепочек поставок продовольствия и помогать им отслеживать влияние пандемии на способность людей приобретать продукты питания. Банк решительно выступал за принятие эффективных программ социальной защиты беднейших и наиболее уязвимых категорий населения, которые обеспечивали бы людям возможность приобретать питание и получить доступ к основным продовольственным товарам, и при этом помогать им сохранить источники доходов.

Банк анализировал масштабные последствия пандемии в своих исследованиях и информационных материалах. К их числу относятся доклады об экономике регионов и

о сокращении мировых потоков денежных переводов, а также аналитическая записка о шоковом воздействии пандемии на образование и будущее детей. Однако даже после того, как сам кризис отступит, странам еще долгое время нужна будет помощь в смягчении его последствий и ускорении долгосрочного экономического роста. В наших рекомендациях по вопросам политики мы предложили странам способы решения этих задач, в том числе путем совершенствования управления и улучшения делового климата, преодоления сбоев на финансовых рынках, инвестиций в образование и здравоохранение в целях повышения качества человеческого капитала, привлечения новых инвестиций за счет увеличения прозрачности долговых обязательств, расширения систем социальных денежных пособий для малоимущих, пересмотра политики ценообразования на энергоресурсы и проведения реформ, которые дали бы возможность капиталу и трудовым ресурсам оперативно приспособиться к ситуации после пандемии.

Взаимодействие с частным сектором играет огромную роль в преодолении этой чрезвычайной ситуации, и в качестве своего вклада в усилия Группы Банка IFC рассчитывает оказать финансовую помощь в размере 47 млрд долл. США до конца июня 2021 года. В настоящее время IFC предоставляет начальный пакет помощи объемом 8 млрд долл. США, чтобы помочь компаниям продолжить хозяйственную деятельность и сохранить рабочие места в период кризиса. Этот пакет помощи позволит оказать поддержку нынешним клиентам в уязвимых секторах, в том числе в инфраструктурных отраслях, обрабатывающей промышленности, сельском хозяйстве и сфере услуг, и обеспечить ликвидностью финансовые учреждения, чтобы они могли предоставлять торговое финансирование компаниям, занимающимся импортом и экспортом товаров, а также кредиты, позволяющие бизнесу сохранить свой оборотный капитал.

Сейчас IFC также разрабатывает второй этап антикризисных мер, на котором Корпорация окажет поддержку своим нынешним и новым клиентам. Одной из составляющих этой помощи станет создание Глобальной платформы здравоохранения, призванной расширить доступ к жизненно важным товарам медицинского назначения, в том числе маскам, аппаратам ИВЛ, тест-системам, а в конечном итоге – и к вакцинам. Она станет источником финансирования для производителей, поставщиков важнейших видов сырья и поставщиков услуг. Эти средства позволят им расширить возможности обеспечения развивающихся стран такими товарами и услугами. IFC выделит на эти цели 2 млрд долл. США из собственных средств и дополнительно привлечет средства своих партнеров из частного сектора в аналогичном размере. Кроме того, Корпорация окажет содействие реструктуризации и рекапитализации компаний и финансовых учреждений в период восстановления их деятельности.

MIGA также привело в действие механизм оперативной помощи объемом 6,5 млрд долл. США, задача которого – помочь частным инвесторам и кредиторам в странах с низким и средним уровнем дохода в преодолении последствий пандемии. Механизм позволяет предоставлять гарантии по упрощенной и ускоренной процедуре. Он предлагает правительствам и их ведомствам услуги повышения качества кредитов на приобретение остро необходимого медицинского оборудования, средств индивидуальной защиты, лекарственных средств и услуг, а также на финансирование мер по восстановлению

**Нигерия**

50 млн долл. США

в виде займа IFC местному банку с целью помочь ему расширить кредитование малых и средних предприятий, которое позволит им продолжать хозяйственную деятельность и сохранять рабочие места, что станет составной частью усилий по содействию устойчивому восстановлению.

**Бангладеш**

25 млн долл. США

в виде займа IFC с целью помочь местной агропромышленной компании удовлетворить ее долгосрочные потребности в оборотном капитале и дополнительных капиталовложениях.

**Монголия**

27 млн долл. США

из средств Всемирного банка на помощь в повышении квалификации врачей, среднего медицинского персонала и парамедиков, работающих в системе экстренной медицинской помощи; на закупку медицинского и лабораторного оборудования и расходных материалов; на ремонт медицинских учреждений и наращивание потенциала страны в борьбе с кризисами в сфере здравоохранения.

**Кыргызская Республика**

12 млн долл. США

из средств Всемирного банка на помощь в наращивании потенциала бригад скорой помощи, больниц и лабораторий путем предоставления материалов для больниц и лабораторий, оборудования для ОИТ и средств для обеспечения готовности больниц.

**Йемен**

27 млн долл. США

из средств Всемирного банка на оказание в партнерстве с Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ) помощи Йемену в замедлении распространения COVID-19 и смягчении сопряженных с этим рисков.

**Колумбия**

385 млн долл. США

в виде гарантий MIGA с целью поддержки краткосрочного финансирования микро-, малых и средних предприятий, столкнувшихся с ограничениями доступа к кредиту вследствие пандемии.

экономики. Кроме того, он предусматривает инструменты снижения рисков для коммерческих банков и финансовых учреждений, а также поддержку предоставления торгового финансирования местными банками.

IFC и MIGA дополняют своей поддержкой торгового финансирования более масштабные усилия Группы Банка по сохранению глобальных производственно-сбытовых цепей, прежде всего - в сфере производства и распределения важнейших товаров медицинского назначения. Банк оперативно принял меры для оказания странам помощи в получении таких товаров, установив контакт с поставщиками от имени правительств. Кроме того, Банк предостерегал правительства от принятия протекционистских мер, которые могут привести к снижению объемов глобальных поставок, повышению цен и созданию препон к получению развивающимися странами необходимых товаров.

Банк и Международный валютный фонд (МВФ) призвали приостановить платежи стран-клиентов МАР в счет обслуживания двусторонней задолженности, с тем чтобы обеспечить наличие у этих стран ликвидных средств, необходимых для преодоления проблем, вызванных вспышкой коронавируса, и дать возможность провести оценку их потребностей в финансировании. 15 апреля лидеры стран «Группы двадцати», последовав этому призыву, приняли соглашение о смягчении бремени задолженности, приостановив с 1 мая взимание с бедных стран платежей по обслуживанию двусторонних займов. В своем выступлении на заседании Комитета по развитию в ходе проходивших в виртуальном формате Весенних совещаний Группы Банка и МВФ Президент Дэвид Малпасс следующим образом прокомментировал это историческое решение: «Облегчение бремени задолженности – эффективная и быстродействующая мера, способная принести реальную пользу населению бедных стран».

В июне 2020 года Совет исполнительных директоров утвердил концептуальный документ с подробным изложением мер, принимаемых Банком для борьбы с пандемией COVID-19. В этом документе – «Спасение жизней,

наращивание воздействия и возвращение к нормальной жизни» – разъясняется, каким образом Банк выстраивает свою антикризисную стратегию в три этапа: экстренная помощь, реструктуризация и устойчивое восстановление. Первый этап предусматривает экстренные меры по преодолению непосредственного воздействия COVID-19 на здравоохранение, социальную сферу и экономику. Затем, после того, как страны возьмут пандемию под контроль и приступят к возобновлению экономической деятельности, начнется этап реструктуризации. Здесь главной задачей станет повышение эффективности систем здравоохранения в преддверии будущих кризисов, возвращение людей к нормальной жизни и восстановление источников их доходов за счет образования, трудоустройства и обеспечения доступа к медицинской помощи, а также помощь компаниям и финансовым учреждениям в восстановлении своих позиций. Этап устойчивого восстановления предполагает оказание помощи странам в строительстве более надежного, учитывающего интересы всех категорий населения и стабильного будущего в мире, преобразившемся под воздействием пандемии.

Банк будет и далее оказывать помощь, действуя при этом масштабно и оперативно, стремясь достичь максимальной результативности и обеспечивая финансовые возможности для эффективной борьбы с пандемией. Объединяя усилия всех учреждений Группы Банка, мы будем и впредь изыскивать правильное соотношение решений, осуществляемых силами государственного и частного секторов, и совместно с клиентами и партнерами вести борьбу с пандемией.

Несмотря на беспрецедентные масштабы кризиса и то, каким образом Банк реорганизовал свою помощь странам, наша долгосрочная миссия не претерпела изменений. Мы привержены нашим целям – искоренению крайней бедности и ускорению устойчивого повышения общего благосостояния. Для этого Банк сосредоточит свои усилия прежде всего на том, чтобы помочь странам устойчиво преодолеть последствия пандемии и, в конечном итоге, восстановиться и стать еще сильнее.

ОБРАЩЕНИЕ ФИЛИППА ЛЕ УЭРУ

Генерального директора IFC

Отчет IFC за истекший финансовый год носит название «Трансформация».

В 2020 году пандемия COVID-19 затронула миллионы людей и спровоцировала глобальный спад в экономике, который, судя по всему, окажется самым глубоким со времен Второй мировой войны. Этот кризис наносит огромный ущерб бедным слоям населения и угрожает свести на нет многолетние усилия по повышению уровня жизни в развивающихся странах.

По мере продолжения борьбы с пандемией множество компаний оказываются на грани банкротства. Сохранение жизнеспособных компаний будет способствовать защите рабочих мест и источников доходов, предотвращению дальнейших финансовых потрясений и возобновлению долгосрочного роста экономики. В более широком смысле это означает, что для восстановления прежних темпов развития потребуются настойчивые усилия по развитию инвестиционных возможностей, реструктуризации и рекапитализации компаний, а также по направлению инвестиций в растущие и новые предприятия. В рамках этой деятельности мы должны заложить основы жизнеспособного, всеобъемлющего и устойчивого восстановления. Речь идет об укреплении производственно-сбытовых цепочек, ускорении темпов перехода к «зеленой» энергетике и схемам ответственного потребления и производства, а также об обеспечении более равноправного доступа к трудоустройству и финансированию. В итоге эти действия способны привести к настоящей трансформации в развивающихся странах.

Я выхожу в отставку после насыщенных четырех с половиной лет работы на посту Генерального директора IFC, спустя тридцать три года после того, как я присоединился к Программе молодых специалистов Группы Всемирного банка. Я горжусь тем, что возглавлял организацию, которая на сегодняшний день – после продолжавшихся четыре с половиной года масштабных внутренних реформ – располагает всеми необходимыми средствами для оказания развивающимся странам помощи в восстановлении после пандемии и улучшения условий жизни людей в наиболее проблемных и нестабильных районах. Благодаря внутрикорпоративной трансформации IFC обретает более широкие, чем когда-либо прежде, возможности для привлечения частного капитала на сложнейшие рынки в наиболее трудных условиях.

Закладка основ трансформации

В течение последних четырех лет IFC переживала сложный процесс перестройки наших институтов и установок, предусматривавший достижение конечной цели – обеспечить более эффективное воздействие на развитие. В 2016 году мы приступили к реализации нашей новой «Стратегии 3.0», которая предусматривает осуществление инициативных мер по созданию рынков и возможностей, а также широкомасштабную мобилизацию капитала. В ее основе лежит понимание того, что именно частные инвестиции должны быть в центре усилий по достижению целей мирового сообщества в области развития. С тех пор мы осуществили множество реформ, должным образом подготовив IFC к ведению этой работы. Кроме того, наши акционеры расширили предоставляемую нам поддержку, и ее кульминацией стало историческое увеличение нашего капитала до 5,5 млрд долл. США. В рамках соглашения об увеличении капитала IFC должна будет к 2030 году увеличить объем своих годовых инвестиций более чем вдвое, а также более чем втрое увеличить объем инвестиций за счет собственных средств, направляемых в беднейшие и самые нестабильные страны. IFC продолжит уделять приоритетное внимание странам Африки к югу от Сахары и Южной Азии, где проживает большая часть бедного населения планеты.

Благодаря этим реформам мы углубили понимание уникальных потребностей и приоритетных проблем стран в области развития, перестроили принципы нашей деятельности по решению этих проблем, разработали методы измерения воздействия инвестиций частного сектора на развитие и приняли на себя обязательство осуществлять более тесное и прозрачное сотрудничество с общинами и заинтересованными сторонами на местах.

Филипп Ле Уэру

Генеральный директор IFC



Мы внедрили Диагностические оценки состояния частного сектора на страновом уровне, позволяющие оценить имеющиеся в любой стране возможности экономического роста при ведущей роли частного сектора. Результаты этих диагностических оценок учитываются в более масштабных страновых стратегиях, четко определяющих области, в которых директивным органам следует сосредоточить свои усилия по проведению реформ в целях привлечения инвестиций. Исходя из этого, мы придали нашей деятельности более инициативный характер и начали участвовать в процессах развития отраслей и разработки проектов на гораздо более ранних этапах, в том числе выявляя возможности устранения препятствий к развитию важнейших отраслей экономики и осуществляя наши собственные технико-экономические исследования в целях создания возможностей для немедленного привлечения инвестиций. Мы называем такой подход деятельностью по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. В истекшем финансовом году мы наняли на работу 233 сотрудника на условиях полной занятости, и в настоящее время они занимаются разработкой и подготовкой новых проектов для представления потенциальным клиентам.

Кроме того, мы разработали принципиально новые инструменты направления целевых инвестиций в развивающиеся страны. Используя нашу внутреннюю систему измерения воздействия, мы можем оценить воздействие каждого проекта на развитие. Мы использовали эту методику для разработки Операционных принципов управления целевыми социальными инвестициями, обнародованных в апреле 2019 года. Эти Принципы служат «дорожной картой», на базе которой все больше учреждений (их число возросло с 60 в 2019 ф.г. до 101 в 2020 ф.г.) осуществляют надёжные социальные инвестиции. В общей сложности в управлении этих учреждений находятся целевые социальные активы, объем которых превышает 300 млрд долл. США.

Мы начали на более систематической основе объединять усилия с нашими коллегами из Всемирного банка и MIGA в рамках «каскадного» подхода. В соответствии с этим подходом сотрудники Группы Всемирного банка, работающие с клиентами IFC, начинают с поиска решений проблем в области развития с привлечением частного сектора, если такие решения представляются целесообразными и могут быть действенными. Государственное финансирование для осуществления проектов привлекается только в тех случаях, когда применить решение с участием частного сектора невозможно. Кроме того, мы стали теснее взаимодействовать с нашими коллегами из Всемирного банка, стимулируя проведение реформ в странах и секторах с помощью разработанных Банком инструментов кредитования на цели поддержки политики в области развития.

Мы создали Механизм поддержки частного сектора (PSW) MAP для привлечения инвестиций частного сектора в страны, отвечающие критериям предоставления помощи Международной ассоциации развития (МАР) - фонда Группы Банка для беднейших стран мира. PSW включает четыре механизма: смягчения рисков, смешанного финансирования, финансирования в национальных валютах и гарантий MIGA; благодаря ему мы располагаем инструментами снижения рисков по проектам и устранения дефицита финансирования в национальных валютах.

Мы также принимали систематические меры по повышению прозрачности и подотчетности, в том числе путем создания нового департамента по вопросам экологической и социальной политики и рисков. Мы придали нашему сотрудничеству с затрагиваемыми общинами и организациями гражданского общества более инициативный и систематический характер, а также начали чаще предоставлять нашему Совету директоров и заинтересованным сторонам подробные отчеты.

Весомые результаты в беспокойные времена

Несмотря на пандемию, IFC добились в истекшем финансовом году заметных успехов. Мы зарезервировали 22 млрд долл. США в рамках долгосрочного финансирования (что почти на 15 процентов больше по сравнению с предыдущим годом), в том числе 11,1 млрд долл. США за счет собственных средств IFC. Кроме того, общий объем обязательств IFC на цели краткосрочного финансирования, включая финансирование торговли, составил 6,5 млрд долл. США, увеличившись на 12 процентов по сравнению с предыдущим финансовым годом. 25 процентов обязательств IFC на цели долгосрочного финансирования за счет собственных средств пришлось на долю стран, отвечающих критериям кредитования МАР, и нестабильных стран, а 30 процентов – на работу в сфере климата. Кроме того, IFC зарезервировала 1,8 млрд долл. США в целях предоставления долгосрочного финансирования финансовым учреждениям, оказывающим целевую поддержку женщинам.

В то же время мы предприняли активные усилия, чтобы помочь мировому сообществу в борьбе с пандемией. Корпорация ввела в действие механизм оперативного финансирования в условиях пандемии COVID-19 с бюджетом в 8 млрд долл. США. Он призван оказать поддержку компаниям с тем, чтобы они могли продолжать свою деятельность и сохранять рабочие места. С помощью этого механизма IFC предоставляла прямое кредитование своим существующим клиентам, которые представили доказательства явного влияния пандемии на их бизнес. Кроме того, мы оказывали поддержку клиентским финансовым учреждениям, чтобы они имели возможность продолжать кредитование малых и средних предприятий, пострадавших от вспышки COVID-19.

По состоянию на сентябрь 2020 года IFC зарезервировала 3,9 млрд долл. США из средств этого механизма, включая всю сумму в 2 млрд долл. США, предусмотренную в рамках пакета мер по финансированию торговли. Это помогло сохранить приток ликвидности в предприятия, зависящие от торговли, особенно микро-, малые и средние предприятия. Мы также заложили основы для развертывания Глобальной платформы здравоохранения - инновационной модели финансирования, призванной расширить доступ развивающихся стран к жизненно важным товарам медицинского назначения, в том числе маскам и аппаратам ИВЛ, а в конечном итоге – и к вакцинам, а также помочь этим странам оперативно нарастить их собственный производственный потенциал.

Важно отметить, что этот кризис побудил IFC изменить методы деятельности. Мы научились работать в виртуальном пространстве, например, проводить виртуальные экспертизы и надзор за портфелем проектов. IFC ввела в действие модернизированную систему принятия решений для механизма оперативного финансирования в условиях пандемии COVID-19, позволяющую максимально повысить скорость принятия решений, обеспечивая при этом проверку на предмет основных рисков. Рекордом стало утверждение операции за 29 дней. Мы также внедрили рационализированные процедуры управления портфелем проектов, позволяющие нам гибко реагировать на запросы клиентов о приостановке обслуживания задолженности.

В 2020 ф.г. мы начали применять наш новый подход к инвестициям в акционерный капитал, повышая эффективность управления инвестициями в акционерный капитал на всех этапах «от вхождения до выхода» и уделяя более пристальное внимание макроэкономическим вопросам в наших новых процедурах бизнес-анализа и принятия решений по управлению портфелем проектов. Наряду с этими мерами мы включили в состав IFC Компанию по управлению активами (AMC) и видоизменили ее функции как платформы IFC по мобилизации

инвестиций в акционерный капитал. Мы также добились определенных успехов в реализации нашей стратегии «экологизации» активов под управлением финансовых посредников (ФП). Этот упреждающий подход помогает ФП повысить экологичность своих портфелей и существенно снизить свою зависимость от угольных активов.

Решающий момент в деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор

Наращивание потенциала деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор на этапах реструктуризации и восстановления после пандемии является ключевым условием осуществления «Стратегии 3.0» Корпорации и эффективности принимаемых ею антикризисных мер. Полномасштабная реализация концепции деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор представляет собой последний и, возможно, наиболее важный этап внутрикорпоративных реформ, осуществляемых на протяжении последних четырех лет.

Деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор предполагает создание, углубление и расширение рынков за счет разработки и принятия целенаправленных мер на уровне секторов и проектов, способствующих привлечению частных инвестиций. Она требует систематического подхода к изучению регуляторных ограничений, препятствующих притоку частного капитала в виде производительных инвестиций, и устранения этих ограничений посредством широкого участия Группы Всемирного банка в проведении реформ экономической политики на уровне стран и секторов. Для этого также необходимо подойти к делу творчески и заблаговременно разработать портфель приемлемых для банковского финансирования, плодотворных проектов, соответствующих нашим страновым стратегиям.

В 2020 ф.г. деятельность Корпорации по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор заметно активизировалась. В январе IFC утвердила проект преобразования системы общественного транспорта в Касабланке, позволяющий связать с городом маргинализированные пригороды. В мае IFC подвела финансовые итоги революционного проекта по превращению крупнейшего мусорного полигона Белграда в новый комплекс по переработке и утилизации отходов. В июне Корпорация утвердила исторический новый проект в Афганистане, предоставив финансирование на строительство электростанции, благодаря которой объем производимой в стране электроэнергии вырастет на 30 процентов. Все эти инвестиции стали итогом предшествующей деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор.

Наряду с этими мерами IFC многократно увеличила численность сотрудников, занимающихся вопросами создания благоприятных условий для инвестиций в частный сектор: в июне 2019 года их было трое, а к концу 2020 ф.г. их число возросло до 233, включая 170 сотрудников, привлеченных на условиях внешнего найма. Таким образом Корпорация получила доступ к необходимым навыкам и опыту работы в различных отраслях, требующимся для подготовки концепций проектов, проведения технико-экономических исследований и разработки проектов, и дополняющим наш солидный и широко признанный опыт в области финансирования и реструктуризации. По состоянию на



2016



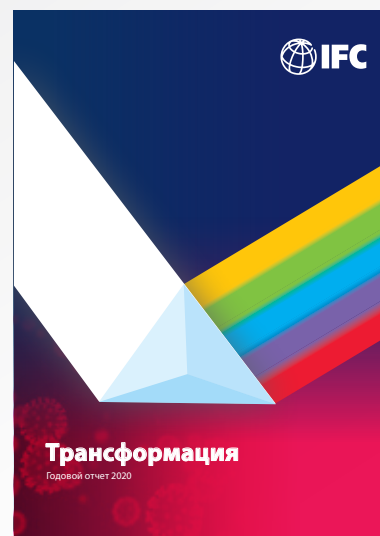
2017



2018



2019



2020

ГОДОВЫЕ ОТЧЕТЫ IFC ЗА 2016–2020 ГОДЫ

Пять обложек годовых отчетов IFC, подготовленных в период работы Филиппа Ле Уэру в должности Генерального директора IFC, отражают ход развития нашей организации в течение последних пяти лет: ее деятельность, опирающуюся на более чем 60-летний опыт; начало реализации «Стратегии 3.0», или стратегии создания рынков; акцент на измерение и экономический анализ как на новые движущие силы развития частного сектора; одобрение увеличения капитала на рекордную сумму в 5,5 млрд долл. США; и последствия пандемии COVID-19 и ответные меры IFC и других организаций по оказанию странам и компаниям помощи в восстановлении.

Цвета обложек выбраны неслучайно. К желтому, зеленому, голубому и фиолетовому цветам обложек отчетов за первые четыре года прибавлен красный цвет: вместе они образуют радугу на обложке отчета за этот год.

Наращивание потенциала деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор на этапах реструктуризации и восстановления после пандемии является ключевым условием осуществления «Стратегии 3.0» Корпорации и эффективности принимаемых ею антикризисных мер.

конец 2020 ф.г. портфель перспективных разработок IFC – то есть, перспективных инвестиций, которые IFC сможет предоставить в течение следующих пяти лет благодаря своим усилиям по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, – составил почти 4,9 млрд долл. США. IFC перенаправляет на деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор весомую долю своих ресурсов. В 2021 ф.г. на эту деятельность будут направлены почти 22 процента общего операционного бюджета IFC, или 215 млн долл. США. Мы также разрабатываем новые стимулы для сотрудников, включая поощрительные выплаты, возможности профессионального развития и внутрикорпоративное признание.

Усиление диверсификации

На протяжении 2020 ф.г. IFC продолжала обращать пристальное внимание на повышение многообразия своего персонала, отдавая себе отчет в том, что многообразие способствует укреплению организации. Женщины и сотрудники из стран Африки к югу от Сахары и Карибского бассейна составили, соответственно, 54 процента и 16 процентов новых сотрудников IFC. Кроме того, 32 процента новых сотрудников IFC являлись гражданами недостаточно представленных стран.

Вспыхнувшие в Соединенных Штатах и других частях света протесты против расизма и насилия привлекли внимание к сохраняющемуся расовому неравенству в мире. Мы преисполнены решимости обеспечивать интеграцию, поддерживать терпимость, защищать достоинство и предоставлять возможности для всех. Эти важнейшие ценности отражены в нашей миссии по созданию возможностей и более качественных рабочих мест для бедных слоев населения. Но мы также должны проверять на соответствие этим ценностям нашу работу с клиентами, а также деятельность нашей собственной организации. И мы должны действовать активнее в этом направлении. IFC активизирует свои усилия по расширению многообразия и обеспечению равных возможностей, борьбе с бессознательными предубеждениями и созданию безопасного пространства, в котором наши сотрудники могут обсуждать проблемы расизма и любые другие виды дискриминации.

В конце 2020 ф.г. IFC также объявила о преобразовании Группы по обеспечению гендерного равенства в бизнесе в Группу по обеспечению гендерного равенства и экономической

интеграции, расширив сферу деятельности группы с тем, чтобы она могла уделять внимание недостаточно обслуживаемым группам населения, таким как группы населения, находящиеся «у основания пирамиды», лица с ограниченными возможностями, представители сексуальных и гендерных меньшинств. Среди всего прочего группа будет заниматься проведением дальнейших исследований и обеспечением идейного лидерства, обосновывающего экономическую необходимость интеграции, и содействовать мобилизации средств на основе принципов целевых социальных инвестиций и выпуска социальных облигаций.

Дальнейшие перспективы

Согласно Статье 1 Статей соглашения IFC, целью Корпорации является «содействие экономическому развитию путем поддержки роста производительных частных компаний в государствах-членах Корпорации, в особенности в наименее развитых регионах». В нынешних беспрецедентных условиях деятельность IFC как ведущего проводника развития с опорой на частный сектор оказывается актуальной как никогда. За последние четыре года мы преобразовали нашу организационную структуру и методы нашей деятельности. И что еще важнее – мы изменили устроение. В условиях дальнейшей борьбы с пандемией COVID-19 и осуществления «Стратегии 3.0» решающую роль сыграют инновации, упорство, сосредоточенность и усердный труд. Я выхожу в отставку, будучи твердо уверенным в том, что IFC располагает достаточным запасом финансового капитала, таланта, находчивости и решительности для того, чтобы достичь поставленных перед собой целей и выполнить обязательства перед своими акционерами. Вопросы развития занимают центральное место в деятельности IFC, и вместе с остальными учреждениями Группы Всемирного банка IFC переосмысливает концепцию финансирования мирового развития.



Филипп Ле Уэру
Генеральный директор IFC

ВЫСШЕЕ РУКОВОДСТВО IFC

Руководство IFC следит за эффективным размещением ресурсов Корпорации, уделяя при этом особое внимание достижению максимальных результатов в области развития и удовлетворению потребностей ее клиентов. Высшее руководство IFC олицетворяет сплав многолетнего опыта работы в области развития, обширного спектра профессиональных знаний и дополняющих друг друга культурных взглядов. Коллектив руководителей формирует стратегию и политику Корпорации, позволяющие ей создавать возможности там, где они наиболее необходимы.



Филипп Ле Уэру

Генеральный директор IFC



Стефани фон Фридебург

Руководитель операционной деятельности



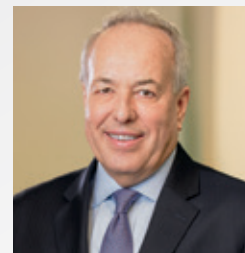
Джорджина Бейкер

Вице-президент, Латинская Америка и Карибский бассейн и Европа и Центральная Азия



Елена Бурганская

Руководитель аппарата



Маркос Брухис*

Генеральный директор, Компания IFC по управлению активами



Карин Финкельстон

Вице-президент, Партнерства, коммуникации и информационно-просветительская деятельность



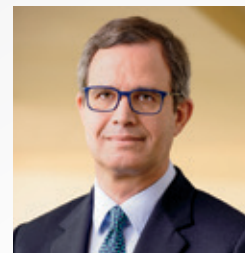
Джон Гандольфо

Вице-президент и Казначей



Мохамед Гулед

Вице-президент, Риск и финансовая устойчивость



Ханс Петер Ланкес

Вице-президент, Экономика и развитие частного сектора



Мониш Махуркар

Вице-президент, Корпоративная стратегия и ресурсы



Сержиу Пимента

Вице-президент, Ближний Восток и Африка



Кристофер Стивенс

Вице-президент, Правовые и комплаенс-риски и устойчивость, и Генеральный юрисконсульт



Нена Стоилькович

Вице-президент, Азия и Тихоокеанский регион

* Вышел в отставку в мае 2020 года

СТРАТЕГИЯ В ДЕЙСТВИИ

IFC 30

СТРАТЕГИЯ
СОЗДАНИЯ РЫНКОВ

Вопросы развития находятся в центре внимания IFC...

Корпоративная «Стратегия 3.0», действующая в IFC с декабря 2016 года, приобрела еще бóльшую актуальность в то время, когда Корпорация оказывает своим государствам-членам поддержку в преодолении потрясений, вызванных кризисом вокруг COVID-19, и предпринимает усилия по содействию устойчивому, стабильному и социально справедливому восстановлению экономики.

Окончательно доработанный на настоящий момент план действий нашей организации опирается на преимущества предшествующих концепций «Стратегия 1.0» и «Стратегия 2.0», приоритетное внимание в которых уделялось поиску наиболее эффективных путей обслуживания стран-клиентов за счет предоставления им консультаций и финансирования в целях привлечения частного сектора к решению их задач в области развития. При разработке нашей стратегии мы использовали свой более чем шестидесятилетний опыт осуществления инвестиций на формирующихся рынках и создания стандартов устойчивости, взаимосвязанные знания и умения разнообразных опытных сотрудников, а также непосредственное присутствие более чем в 100 странах, обеспечивающее близкие контакты с клиентами.

«Стратегия 3.0» носит упреждающий, а не реактивный характер. IFC принимает на себя обязательства не только по финансированию проектов, но и по **созданию рынков** — и по широкомасштабной мобилизации частного капитала, предусматривающей обращение более пристального внимания на беднейшие, нестабильные и затронутые конфликтами страны. «Стратегия 3.0» объединяет в себе ряд основополагающих компонентов; в них, среди прочего, входят метод AIMM, используемый для оценки предполагаемого воздействия, новые принципы смешанного финансирования и другие инструменты снижения рисков, страновые стратегии, опирающиеся на совместные диагностические оценки IFC и Всемирного банка, используемые для определения важнейших реформ экономической политики, и наш подход к развитию новых инвестиционных возможностей, основанный на деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. «Стратегия 3.0» стала основой для увеличения капитала IFC до 5,5 млрд долл. США, одобренного акционерами в 2018 году и вступившего в силу в 2020 году. *(Подробная информация представлена на последующих страницах.)*

«Стратегия 3.0» сводит воедино новые способы решения проблем в области развития. Благодаря «Стратегии 3.0» IFC применяет новые навыки и повышает эффективность использования новых и существующих финансовых и консультационных продуктов, тем самым получая возможность для мобилизации решений частного сектора и инвестиций там, где это особенно необходимо. Это всеобъемлющая, ультрасовременная архитектура начатого в 1956 году осуществления миссии IFC, сформулированной при создании Корпорации: содействовать экономическому развитию путем поддержки роста производительных частных компаний в государствах-членах Корпорации, в особенности в наименее развитых регионах.

«Стратегия 3.0» ставит вопросы развития в центр внимания IFC и приближает Корпорацию к достижению ее главной цели:

Обеспечить центральную роль IFC в процессе развития

АРХИТЕКТУРА СОЗДАНИЯ РЫНКОВ

ОСНОВНЫЕ КОМПОНЕНТЫ «СТРАТЕГИИ 3.0»

IFC

ОДОБРЕНИЕ
СТРАТЕГИИ

МЕХАНИЗМ
ПОДДЕРЖКИ
ЧАСТНОГО
СЕКТОРА MAP

«КАСКАДНЫЙ»
ПОДХОД

СИСТЕМА AIMM

ДИАГНОСТИЧЕСКИЕ
ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ
ЧАСТНОГО СЕКТОРА НА
СТРАНОВОМ УРОВНЕ

ПЕРСОНАЛ И

ИНСТРУМЕНТЫ И ПОДХОДЫ «СТРАТЕГИИ 3.0»: ХРОНОЛОГИЯ*



* Указаны календарные годы.

3.0

УВЕЛИЧЕНИЕ
КАПИТАЛА

СТРАНОВЫЕ
СТРАТЕГИИ

ПАРТНЕРСТВА

ИДЕЙНОЕ
ЛИДЕРСТВО

СОЗДАНИЕ
БЛАГОПРИЯТНЫХ
УСЛОВИЙ ДЛЯ
ИНВЕСТИЦИЙ В
ЧАСТНЫЙ СЕКТОР

ОПЫТ РАБОТЫ



Увеличение капитала:

К 2030 году, в рамках соглашения по увеличению капитала до 5,5 млрд долл. США, IFC:

- увеличит совокупный ежегодный объем предоставляемой поддержки более чем в два раза
- увеличит ежегодный объем инвестиций за счет собственных средств, направляемых в беднейшие и наиболее нестабильные страны, более чем в три раза
- увеличит ежегодный объем собственных средств, зарезервированных на цели поддержки наиболее бедных стран (под которыми понимаются страны-клиенты МАР с низким уровнем дохода и нестабильные и затронутые конфликтами страны-клиенты МАР) более чем в пять раз
- увеличит ежегодный объем связанного с климатом финансирования за счет собственных средств в три раза, а ежегодный объем финансирования за счет собственных средств, предназначенного на цели поддержки женщин и принадлежащих женщинам МСП, – в четыре раза

Кадровое планирование:

Приведение приоритетных целей «Стратегии 3.0» в соответствие с имеющимися кадровыми ресурсами за счет изменения баланса структуры должностей IFC в целях расширения регионального и странового потенциала Корпорации и перенаправления навыков в сторону создания рынков



Страновые стратегии:

В этих планах действий указывается, каким образом IFC может расширить свое взаимодействие с частным сектором в конкретных странах, принимая во внимание имеющиеся в них условия для проведения реформ, в соответствии с утверждениями типа «если/то», прогнозирующими потенциальные результаты частных инвестиций в зависимости от реформ экономической политики, на основе которых разрабатываются операции Всемирного банка по поддержке политики в области развития

Стратегия «зеленых» инвестиций в акционерный капитал:

Новая концепция, позволяющая клиентам из числа финансовых учреждений нарастить кредитование на цели, связанные с климатом, и снизить свою зависимость от угольных проектов



Партнерства:

Укрепление сотрудничества с другими учреждениями по финансированию развития в интересах наращивания воздействия в нестабильных и затронутых конфликтами странах



2019

Идейное лидерство:

Подтверждение обязательства по внесению вклада в глобальную дискуссию об эффективной практике и установлении стандартов в области развития частного сектора, начатое с разработки новых принципов социальных инвестиций

Реформа в сфере экологической, социальной и управленческой (ЭСУ) проблематики:

Создание двух отдельных департаментов в целях разработки новой системы сдержек и противовесов для решения вопросов ЭСУ



Создание благоприятных условий для инвестиций в частный сектор:

Упреждающий подход к созданию рынков и разработке более приемлемых для банковского финансирования проектов в интересах привлечения в стратегически важные сектора новых частных инвестиций, способствующих экономическому росту и созданию рабочих мест



2020

Дальнейшие перспективы:

Благодаря внедрению этих новых стратегических инструментов и подходов IFC располагает всеми необходимыми возможностями для реализации пакета мер реагирования на глобальный кризис, вызванный вспышкой COVID-19, и значительного увеличения объема предоставляемого финансирования в соответствии с целями на 2030 год

Компания IFC по управлению активами:

Компания включена в структуру IFC, однако продолжает самостоятельно принимать решения и осуществлять фидуциарные обязанности перед своими инвесторами

Компания по найму сотрудников:

Для содействия осуществлению «Стратегии 3.0» были наняты более 200 сотрудников категории специалистов

Новая модель партнерских отношений:

Экспериментальные страновые программы партнерства с УФР направлены на расширение воздействия партнеров по развитию в нестабильных и особо сложных условиях

ПРОДВИЖЕНИЕ К ВОССТАНОВЛЕНИЮ

Возрастающее значение «Стратегии 3.0»

«Стратегия 3.0» IFC никогда еще не была так важна, как сегодня, когда развивающиеся страны пытаются справиться с парализующим воздействием глобальной пандемии COVID-19 на экономику – и рассчитывают использовать открывающиеся возможности для того, чтобы улучшить мир, в котором мы живем.

В рамках более масштабного пакета антикризисных мер, представленного Группой Всемирного банка в марте 2020 года, Корпорация начала предоставление оперативного финансирования на сумму в 8 млрд долл. США существующим клиентам, столкнувшимся с ограничениями своей деятельности и испытывающими трудности в соблюдении своих платежных обязательств. Опираясь на опыт, приобретенный в ходе предыдущих кризисов, в том числе во время мирового финансового кризиса 2008 года, мы отдаем себе отчет в том, что предоставление компаниям оперативной поддержки в целях сохранения их платежеспособности играет важнейшую роль в сохранении рабочих мест и сокращении экономического ущерба. Наш пакет антикризисных мер разбит на три обширных категории: **экстренная помощь, реструктуризация и восстановление.**

На первом этапе Корпорация сосредоточилась на оказании экстренной помощи. Вот некоторые примеры проделанной работы:

- Корпорация предоставила одному из ведущих производителей бумажной продукции в Индии – JK Paper Limited – заем на сумму в 34 млн долл. США, чтобы помочь этой компании удовлетворить ее потребности в оборотном капитале в условиях воздействия COVID-19 и избежать возможного сокращения генерируемых денежных потоков. Благодаря полученному финансированию компания продолжит рассчитываться с основными поставщиками сырья (в том числе 50 000 мелких фермеров) и финансировать свою сбытовую сеть, состоящую, главным образом, из микро-, малых и средних предприятий.
- Корпорация предоставила банку Zenith Bank Plc в Нигерии, занимающему шестое место среди крупнейших банков Африки, заем на сумму до 100 млн долл. США, чтобы помочь ему справиться с проблемами, вызванными сохраняющимися ограничениями доступа к иностранной валюте, оборотному капиталу и торговому финансированию. Предоставленное финансирование будет использовано для поддержки клиентов банка Zenith – преимущественно МСП – в сфере здравоохранения, фармацевтической и пищевой промышленности, торговли.
- Корпорация предоставила банку Banco Daycoval, ведущему банку среднего размера в Бразилии, заем на сумму в 100 млн долл. США, чтобы помочь ему предоставить расширенный доступ к финансированию в целях сохранения рабочих мест 4000 малых и средних предприятий, включая 500 предприятий, принадлежащих женщинам.

- Корпорация оказала поддержку малым и средним предприятиям в девяти странах (Албании, Боснии и Герцеговине, Косове, Молдове, Румынии, Северной Македонии, Сербии, Украине и Эквадоре), предоставив заем на сумму в 100 млн долл. США холдингу ProCredit с тем, чтобы эти средства были направлены банкам ProCredit и использованы для оказания примерно 2270 малых и средних предприятий помощи в сохранении уровней занятости и удержании занимаемых позиций на своих рынках.

В настоящее время IFC уже не ограничивается оказанием экстренной помощи и сотрудничает со странами, содействуя им в проведении реструктуризации и обеспечении устойчивого и климатосберегающего восстановления в интересах всех слоев населения. Это означает, что Корпорация предоставляет компаниям прямую поддержку, помогая им повышать свою устойчивость к потрясениям: выживать, возвращаться к нормальному функционированию и повышать темпы восстановления после кризиса, обеспечивая воссоздание рабочих мест и источников доходов.

Деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор становится настоятельной необходимостью. Объемы инвестиций в развивающиеся страны существенно сократились. IFC должна сотрудничать со всеми учреждениями Группы Всемирного банка, способствуя проведению реформ экономической политики, которые позволяют Корпорации обеспечить возвращение на эти рынки отечественных и зарубежных частных инвесторов. Осуществление реформ в конкретных секторах позволит IFC проводить экспертизы осуществимости проектов, снижать риски по проектам и создавать портфели инвестиций, чтобы стимулировать выход частных инвесторов на наиболее нуждающиеся в них рынки.

В 2020 финансовом году, отдавая себе отчет в наличии гигантских неудовлетворенных потребностей в финансировании на цели устранения последствий COVID-19 для системы здравоохранения, IFC также подготовила почву для запуска Глобальной платформы здравоохранения с бюджетом в 4 млрд долл. США. Создание этого механизма финансирования стало первой мерой, принятой Корпорацией на втором этапе ее деятельности по противодействию пандемии. Он обеспечит расширение доступа развивающихся стран к товарам медицинского назначения, необходимым для борьбы с COVID-19, в том числе маскам, аппаратам ИВЛ, тест-системам, а в конечном итоге – и к вакцинам. Чтобы привлечь дополнительное финансирование, IFC будет сотрудничать с многосторонними банками развития, учреждениями по финансированию развития и другими партнерами.

Принимая во внимание масштабы кризиса COVID-19, мы можем ускорить темпы глобального восстановления лишь при условии объединения ресурсов и совместного использования накопленного опыта. Являясь крупнейшим глобальным учреждением содействия развитию, специализирующимся на работе с частным сектором в странах с формирующимся рынком, IFC объединяет усилия учреждений по финансированию развития с тем, чтобы усилить их совместное воздействие и мобилизовать финансовые средства из частных источников.

Пакет помощи IFC в борьбе с пандемией на сумму в 8 млрд долл. США
Экстренная помощь. Реструктуризация. Восстановление.

2 млрд
долл.
США

Механизм реагирования на кризисные
ситуации в реальном секторе экономики

2 млрд
долл.
США

Программа финансирования мировой
торговли

2 млрд
долл.
США

Программа решения проблем оборотного
капитала

2 млрд
долл.
США

Глобальная программа предоставления
ликвидности и Программа финансирования
производства критически важных товаров

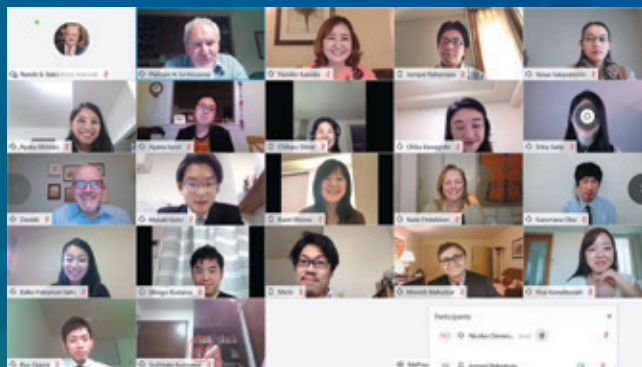


ПЕРЕСТРОЙКА НАШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПЕРИОД НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Несмотря на глобальные потрясения, вызванные пандемией COVID-19, наши сотрудники продолжали энергично осуществлять миссию IFC, отдавая себе отчет в том, что оперативные действия имеют решающее значение для обеспечения восстановления мировой экономики.

Быстрая адаптация к новой реальности предполагала работу в дистанционном режиме, в условиях карантина, без возможности совершать поездки и проводить очные встречи с клиентами и партнерами. Наши сотрудники приняли ряд мер, позволивших им успешно действовать в новых условиях, включая:

- **Круглосуточную работу** в целях оперативного предоставления займов нуждающимся в них клиентам в рамках механизма оперативного финансирования IFC на цели борьбы с COVID-19 с бюджетом в 8 млрд долл. США. В рамках этого механизма мы внедрили процесс принятия решений, предусматривающий особый акцент на выявление важнейших факторов риска и оперативность предоставления средств.
- **Проведение онлайн-конференций** в целях поддержания устойчивого глобального диалога по важным вопросам. В июне более 6000 зрителей приняли участие в «Обмене опытом по вопросам устойчивости – 2020» - интерактивном мероприятии IFC, собравшем глобальных лидеров из всех инфраструктурных отраслей. Это виртуальное мероприятие, продлившееся полдня, состоялось взамен предполагавшегося трехдневного очного мероприятия в Вене.
- **Оптимальное использование технологий** для поддержания связей с клиентами и осуществления важнейших бизнес-процессов. Сотрудники начали проводить виртуальные совещания вместо очных. Для проведения подробных оценок клиентов, являющихся необходимым условием завершения сделок, использовались все возможные технологии – от Webex до WhatsApp.



Это позволило продолжать эффективно работать над проектами и без промедления завершать сделки.

Чтобы обеспечить беспрепятственный переход к работе в новых условиях, IFC внесла изменения в свои внутренние процедуры. Работавшие в Корпорации специалисты в области информационных технологий предоставляли круглосуточную поддержку, решая проблемы с различными уровнями пропускной способности, поставщиками услуг интернета и созданием домашних офисов, обеспечивая бесперебойный доступ к технологиям. Специалисты управления кадрами IFC организовали виртуальный найм сотрудников и проводили обучение в режиме онлайн.

Несмотря на все трудности, наши сотрудники приспособились к новым условиям, и это преобразило работу IFC, обеспечив Корпорации возможность продолжить осуществление ее мандата.

Фотография: в условиях пандемии COVID-19 IFC «перешла в цифровой формат», чтобы продолжать работу и поддерживать взаимодействие с заинтересованными сторонами по всему миру, в том числе с представителями правительств (фон) и молодыми специалистами из Японии (врезка).

МНЕНИЯ СОТРУДНИКОВ: ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КРИЗИСА ДЛЯ СОЗДАНИЯ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

В 2020 году всем нашим сотрудникам, вне зависимости от разнообразия их профессий, опыта и происхождения, пришлось решать одну и ту же задачу – преодолевать кризисную ситуацию, вызванную COVID-19. Вот что некоторые из них рассказали об этом:



Манале эль-Хаддад

Финансовый ассистент, Ливан

«Мы уже привыкли к политической и экономической нестабильности и небезопасным условиям. Но сейчас все выглядит по-другому и намного сложнее».



Робин Волк

Младший сотрудник по инвестициям, Вашингтон, округ Колумбия

«Проблемы, которые создает COVID-19, делают нашу работу увлекательной, но и заставляют понервничать – в конце концов, мы хотим, чтобы наши клиенты добились успеха».



Джотеворк Айеле

Младший оперативный сотрудник, Эфиопия

«Я горжусь тем, что работаю в организации, создающей возможности для частного сектора, особенно в такие трудные времена, как сейчас».



Рана Карадшех

Региональный директор по промышленности, Сингапур

«Я вижу, как люди из различных отделов работают вместе, стремясь найти нужные решения. Все понимают, где в нас сейчас нуждаются. Мы вместе прилагаем усилия к тому, чтобы изыскать возможность оказать поддержку нашим клиентам».

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО СОЗДАНИЮ БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧАСТНЫЙ СЕКТОР

IFC создает возможности для привлечения высокоэффективных инвестиций, благодаря которым страны решают свои проблемы в области развития.

Для этого Корпорации необходимо «вступать в игру» на раннем этапе и заблаговременно налаживать сотрудничество с коллегами из Всемирного банка и MIGA, создавая возможности для привлечения новых инвестиций. Поскольку в мире наблюдается дефицит приемлемых для банковского финансирования проектов, направленных на решение приоритетных задач в области развития, Корпорация занимается их созданием, а также созданием рынков. Мы применяли подобный подход и в прошлом, но никогда еще он не отличался такими масштабами и размахом, как сейчас, когда он охватывает все регионы и все отрасли промышленности.

Мы называем этот подход **деятельностью по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор**.

Пандемия COVID-19 спровоцировала широкомасштабный отток капитала и нанесла серьезный ущерб местной экономике. Наши страны-клиенты, особенно страны с большой численностью крайне бедного населения или страны, пережившие многолетние периоды конфликтов и нестабильности, обращаются к нам с просьбами о более масштабной поддержке в то время, как они принимают меры по урегулированию кризиса и встают на путь восстановления, ставя своей целью повышение устойчивости к потрясениям.

В рамках деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор мы сосредотачиваем внимание на отраслях, в которых наблюдаются существенные пробелы. Мы сотрудничаем со всеми учреждениями Группы Всемирного банка, оказывая поддержку в создании благоприятной политической и регуляторной среды с четким прицелом на будущее привлечение инвестиций. Мы не просто реагируем на запросы о предоставлении финансирования, а берем на себя инициативу по разработке приемлемых для банковского финансирования проектов по мере осуществления реформ экономической политики в отраслях. Эта деятельность предусматривает разработку инновационных решений, которые могут быть реализованы силами частного сектора и позволят улучшить условия жизни людей, оценку осуществимости этих решений и привлечение инвесторов к сотрудничеству с Корпорацией в целях реализации этих решений. В истекшем финансовом году Корпорация наняла 233 новых сотрудника непосредственно для участия в деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор и создала новый Глобальный департамент по этой проблематике во главе с директором, также исполняющим обязанности координатора IFC наряду с опытными руководителями наших ключевых отраслевых групп.

К примеру, именно деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор лежит в основе программы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии», в рамках которой Корпорация способствует реформированию экономической политики в энергетической отрасли в целях разработки проектов использования солнечной энергии и уменьшения их рисков, а также предоставляет финансирование, страхование, услуги по смягчению рисков и пр. Благодаря программе «Масштабное освоение солнечной энергии», первоначально осуществлявшейся в Африке, Узбекистан получил возможность привлечь компанию Masdar Clean Energy из Объединенных Арабских Эмиратов к строительству солнечной электростанции мощностью 100 мегаватт, которая будет поставлять солнечную электроэнергию по ценам, относящимся на сегодняшний день к числу самых низких в странах с формирующимся рынком.



ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ УСТОЙЧИВЫХ

РЕШЕНИЙ НА ОСНОВЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО СОЗДАНИЮ

БЛАГОПРИЯТНЫХ УСЛОВИЙ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЧАСТНЫЙ СЕКТОР

• Шельфовые ветроэлектростанции

впервые появились в Северном море и до сих пор преимущественно используются в Европе. Но, чтобы внести реальный вклад в смягчение последствий изменения климата, ветроэнергетика должна стать конкурентоспособной. Благодаря доступным ресурсам, усовершенствованным технологиям и экономической эффективности сегодня ветроэнергетику начинают рассматривать как возможный вариант в странах Азии. IFC способствовала началу реализации Программы Группы Всемирного банка в области развития шельфовой ветроэнергетики. Это – финансируемая Соединенным Королевством инициатива с бюджетом в 5 млн долл. США, в рамках которой ведется совместная работа с правительствами стран с формирующимся рынком по ускорению внедрения шельфовой ветроэнергетики. К числу рынков с высоким потенциалом, оценка которых проводится в настоящее время, относятся Индия, Филиппины и Шри-Ланка.

• **Электробусы** быстро завоевывают популярность как эффективное средство улучшения качества воздуха и сокращения объема выбросов парниковых газов от городского транспорта. Ожидается, что заложенные в конструкцию электробусов технические решения и удешевление их эксплуатации в итоге приведут к изменению давно устоявшейся парадигмы, в основе которой лежит использование дизельного топлива; вместе с тем, предстоит еще многое сделать, чтобы привлечь в эту сферу масштабные частные инвестиции. Консультационные и инвестиционные группы IFC работают над ускорением темпов этого перехода в крупных городах стран с формирующимся рынком, таких как Хошимин (Вьетнам), Кали (Колумбия) и Львов (Украина).

• Минисетевые системы электрообеспечения

– это системы производства и распределения электроэнергии, снабжающие электричеством ограниченное число потребителей в отдаленных районах или предоставляющие электроэнергию большему числу пользователей в населенных пунктах или городах так, как это не могут сделать обычные электростанции. Большинство подобных систем состоит из источника энергии (как правило, солнечных батарей), а также из аккумулятора и местной системы распределения электроэнергии. Одним из ключевых рынков таких систем является Нигерия: страна стремится привлечь частных инвесторов к разработке 10 000 минисетевых систем электрообеспечения к 2023 году, чтобы обеспечить электроэнергией 14 процентов своего населения. IFC организовала семинар-практикум на тему разработки подхода к расширению масштабов использования минисетевых систем электрообеспечения в Нигерии за счет привлечения большего объема инвестиций частного сектора.

ИННОВАЦИОННАЯ

ОПЕРАЦИЯ В МАРОККО

Усилия IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор помогли Марокко изыскать инновационные решения для удовлетворения своих обширных потребностей в финансировании инфраструктуры. После продолжавшегося два года политического диалога с правительством Марокко при участии Всемирного банка IFC, в партнерстве с правительством Японии, помогла заложить основы новой эффективной программы финансирования субнациональных образований, не требующей предоставления суверенных гарантий. Наряду с поддержкой, оказанной Всемирным банком, IFC предоставляет Марокко заем на сумму в 100 млн долл. США, включающий финансирование, мобилизованное по линии ее Программы МСРР. Эти средства предназначены для строительства новой сети трамвайных линий в Касабланке, которая сократит время в пути в будние дни на 35 процентов, и для модернизации сельских дорог протяженностью в несколько сотен километров в отдаленных сельских районах региона Касабланка-Сеттат. Благодаря этой модернизации около 400 000 человек получают доступ к школам, больницам и другим услугам. Впервые в истории Марокко субнациональный орган местного самоуправления получил коммерческое финансирование без суверенных гарантий, и это открывает другим регионам и субнациональным органам местного самоуправления возможность пойти тем же путем и способствовать осуществлению в Марокко масштабной программы децентрализации.

Фотография: при поддержке предоставленного IFC пакета финансирования объемом 100 млн долл. США Марокко расширяет сеть трамвайных линий в Касабланке.

IFC расширяет масштабы своей деятельности в Африке.

Это регион с крупнейшими неудовлетворенными потребностями в инвестициях частного сектора в области развития. Поэтому для расширения масштабов своего воздействия на страновом уровне IFC использует Механизм поддержки частного сектора MAP и все прочие компоненты «Стратегии 3.0». IFC наращивает объем выделяемых Африке ресурсов и активизирует свою деятельность в этом регионе, но предстоит еще многое сделать, особенно с учетом новых проблем, возникших из-за вспышки COVID-19.

АФРИКА – ПРЕДМЕТ ОСОБОГО ВНИМАНИЯ IFC



IFC расширяет свое присутствие на местах в странах Африки к югу от Сахары, открыв девять новых представительств. До начала пандемии IFC открыла представительства в Анголе, Бенине и Того и создала совместное представительство со Всемирным банком в Сомали. IFC завершила оформление соглашений и наняла сотрудников для работы в представительствах в Буркина-Фасо, Нигере и Чаде; эти представительства будут работать в виртуальном режиме до тех пор, пока не будут сняты ограничения, введенные в связи с пандемией COVID-19, и Корпорация не получит возможность их полноценного открытия. Завершается разработка аналогичных планов в отношении Мали и Уганды.

Решающее значение для нашего успеха имеет деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. Необходимо применять инновационные подходы к созданию рабочих мест и улучшению условий жизни. На протяжении четырех лет IFC предоставляла консультационные услуги в Эфиопии, способствуя существенному повышению качества продукции и производительности труда более 30 000 мелких фермеров, выращивающих ячмень, за счет применения новых семян, удобрений и методов земледелия. Сегодня эти фермеры входят в настоящую цепь поставок, соединяющую их с крупными покупателями. Они продают большую часть выращиваемого ячменя для переработки в муку для выпечки хлеба, а также ведущим пивоваренным компаниям, таким как Habesha, – для переработки в солод. Получив 50 млн евро в виде финансирования IFC и привлеченных средств, компания Habesha расширяет свой бизнес. Корпорация применяет в Африке бесприкрышную модель действий: создание рынков, увеличение доходов, улучшение условий жизни.

Бесприкрышная модель

Фотографии: благодаря поддержке со стороны IFC улучшается положение более чем 30 000 мелких эфиопских фермеров – производителей ячменя.



ЭНЕРГИЯ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В Африке возникает новое поколение предпринимателей-новаторов, активно использующих новые технологии. IFC помогает расширять эти новые компании, предоставляя им поддержку на ранних этапах развития.

В рамках состоявшейся в истекшем финансовом году выставки-ярмарки CES в Лас-Вегасе – ведущей мировой платформы для представления преобразующих технологий, на которую съехалось более 175 000 специалистов из этой отрасли, – мы дали старт инициативе #GlobalTechChallenge, глобальному технологическому конкурсу Группы Всемирного банка. IFC возглавила эту инициативу, стремясь создать связи между развивающимися инновационными компаниями в области медицинских технологий и поставщиками медицинских услуг в Восточной Африке – одном из регионов мира с самыми высокими потребностями в этой области. В рамках инициативы «Развивающиеся технологии в области здравоохранения в Восточной Африке» Корпорация выявила более 50 предпринимателей, способных удовлетворить насущные потребности Кении, Уганды и Эфиопии. Ряд отобранных инновационных компаний получит финансирование и руководящие указания от группы специалистов IFC, осуществляющей инициативу «Развивающиеся технологии», с тем чтобы начать экспериментальный вывод своих продуктов на рынок Восточной Африки. Конечная цель заключается в организации более широкого коммерческого сбыта этой продукции.

IFC также уделяет особое внимание бизнес-акселераторам – организациям, которые предоставляют новым компаниям возможности для создания потенциала, помогают им расширять масштабы своей деятельности и привлекать инвестиции. Обращение к бизнес-акселераторам часто

является первым шагом для африканских предпринимателей, которым IFC оказывает поддержку в виде стартового капитала, прямых инвестиций и венчурного капитала.

Согласно недавно проведенному Корпорацией исследованию, в прошлом бизнес-акселераторы скорее способствовали расширению гендерного разрыва в финансировании для женщин-предпринимателей в странах с формирующимся рынком: как правило, они помогали новым компаниям, возглавляемым мужчинами, привлечь гораздо больший объем акционерного капитала, чем компаниям, возглавляемым женщинами. Одновременно IFC начала осуществление программы ScaleX, чтобы устранить гендерный разрыв в финансировании для женщин-предпринимателей в странах с формирующимся рынком. Корпорация побуждала бизнес-акселераторы помогать женщинам-предпринимателям в преодолении гендерных предрассудков и привлечении большего объема инвестиций в акционерный капитал. На первоначальном экспериментальном этапе программы ScaleX ее цель заключается в том, чтобы стимулировать привлечение в акционерный капитал «стартапов», возглавляемых женщинами, новых инвестиций объемом 40 млн долл. США.

Фотография: африканские предприниматели входят в число основных получателей поддержки IFC.



IFC в Африке

60

лет операционной
деятельности

10

МЛРД ДОЛЛ. США
– общий объем портфеля
зарезервированных
инвестиций

4

МЛРД ДОЛЛ. США
– общий объем
привлеченных
синдицированных
кредитов

366

инвестиционных клиентов
из 43 стран

267

действующих
проектов по оказанию
консультационных услуг
примерно в 40 странах

78

совместных мероприятий
с правительствами по
проведению регуляторных
реформ в целях
поддержки частного
сектора

12

проектов по борьбе с
COVID-19, осуществляемых
при участии клиентов,
и еще ряд проектов,
находящихся в стадии
разработки

СИЛА ПАРТНЕРСТВ

В основе усилий Корпорации, направленных на повышение ее эффективности, лежит приверженность углубленному сотрудничеству – как с учреждениями Группы Всемирного банка, так и с другими учреждениями в области развития. Потребности в финансировании развития существенно превышают возможности IFC, но при помощи партнерских отношений с другими организациями Корпорация может предоставить намного больше средств, чем в одиночку.

Осуществляемая Группой Всемирного банка **Совместная программа развития рынков капитала (J-CAP)**, ставшая одним из первых компонентов «Стратегии 3.0», состоит из консультационных услуг Всемирного банка и инвестиций IFC. Цель программы J-CAP заключается в повышении эффективности использования ресурсов местных рынков облигаций и акционерного капитала в интересах наращивания объема финансирования в национальных валютах и привлечения капитала с развитых глобальных рынков для удовлетворения местных потребностей в области развития. Финансирование по линии данной программы направляется на решение насущных задач в рамках повестки дня в области развития, например, на содействие строительству доступного жилья, на поддержку малых и средних предприятий (МСП), развитие инфраструктуры и на цели «зеленого» финансирования.

С начала реализации программы J-CAP только в приоритетных для программы странах Корпорация осуществила инвестиционные проекты объемом 530 млн долл. США и выпустила облигации в национальных валютах объемом свыше 150 млн долл. США, в том числе в виде определенных классов продуктов и активов, имеющих приоритетное значение как для связанной с рынками капитала консультационной деятельности Всемирного банка, так и для инвестиционной деятельности IFC. В рамках программы J-CAP были мобилизованы дополнительные средства объемом 74 млн долл. США.

Например, в истекшем финансовом году программа J-CAP стимулировала привлечение новых крупных объемов финансирования в национальной валюте, предназначенных для МСП в Кот-д'Ивуаре. С этой целью потребовалось провести инновационную операцию: впервые в истории коммерческий банк из Западноафриканского валютного союза, объединяющего восемь стран, произвел секьюритизацию займов. IFC выступила в роли основного инвестора, вложив средства в произведенную банком NSIA Banque операцию по секьюритизации займов на сумму, эквивалентную 67 млн долл. США, на региональном рынке Абиджана, при поддержке организованной Механизмом поддержки частного сектора МАР кредитной линии в национальной валюте.

Осуществление программы J-CAP стало возможным благодаря поддержке правительств Австралии, Германии, Люксембурга, Нидерландов, Норвегии, Швейцарии и Японии.

Подробнее сведения о наших партнерах и источниках финансирования, в том числе об обязательствах наших партнеров в области развития, см. на стр. 101-104.



ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

С УФР

В настоящее время IFC и другие учреждения по финансированию развития (УФР) в порядке эксперимента совместными усилиями разрабатывают инновационные модели усиления своего воздействия в пяти нестабильных и затронутых конфликтами странах с низким уровнем дохода – Демократической Республике Конго, Мадагаскаре, Непале, Сьерра-Леоне и Эфиопии.

Чтобы придать структурированный характер расширяющемуся взаимодействию с УФР, IFC разработала Совместное рамочное соглашение о сотрудничестве (СРСС). Его подписали Prorarco, подразделение Французского агентства развития по работе с частным сектором, и DEG – Германская ассоциация инвестиций и развития. СРСС опирается на существующие рамочные документы по вопросам партнерских отношений, такие как Генеральное соглашение IFC о сотрудничестве, и охватывает целый ряд новых областей сотрудничества, в том числе экспериментальные программы сотрудничества УФР

на страновом уровне. С учетом вызванного COVID-19 кризиса, сделавшего еще очевиднее масштаб и объем поддержки, требующейся частному сектору во всем мире, в соглашение были внесены дополнения, упрощающие сотрудничество в рамках противодействия COVID-19.

СРСС содержит указания по стратегическим направлениям разработки и подготовки проектов при участии других УФР, а также способствует повышению уровня взаимности в механизмах совместного финансирования проектов, что позволяет Корпорации и ее партнерам оперативнее принимать более гибкие меры реагирования на проблемы, возникающие на рынках с повышенным уровнем риска и в условиях пандемий. Ожидается, что СРСС будет содействовать расширению деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, направленной на увеличение портфеля приемлемых для банковского финансирования проектов, способствующих привлечению инвестиций и устойчивому росту экономики частного сектора.

В рамках экспериментальных программ сотрудничества УФР Корпорация поддерживает партнерские отношения с Prorarco, Корпорацией развития Содружества (CDC Group) – учреждением Соединенного Королевства в области финансирования развития, Швейцарским инвестиционным фондом для стран с формирующимся рынком, Африканским банком развития и Африканской финансовой корпорацией.

МЕРЫ ПО ВНЕДРЕНИЮ

«КАСКАДНОГО» ПОДХОДА

Группа Всемирного банка ускоряет внедрение «каскадного» подхода – концепции приоритетного применения решений, предлагаемых частным сектором, для преодоления проблем в области развития там, где это возможно, и оптимизации использования ресурсов государственного сектора. В соответствии с принципами «каскадного» подхода подразделения Группы Всемирного банка обязаны попытаться устранить политические и регуляторные препятствия, мешающие привлечению инвестиций частного сектора, прежде чем использовать ресурсы государственного сектора для финансирования инвестиций. Вот некоторые примеры, относящиеся к 2020 ф.г.:

- **В Кении** Всемирный банк начал осуществление операции по поддержке политики в области развития с бюджетом в 1 млрд долл. США после того, как правительство Кении согласилось провести новые реформы экономической политики, непосредственно улучшающие положение кенийских домохозяйств с низким уровнем дохода. Благодаря этим мерам IFC получила возможность для финансирования операций с участием частного сектора и привлечения новых частных инвестиций в сферы строительства доступного жилья и финансирования МСП.

- **В Кот-д'Ивуаре**, стране с ограниченным доступом к электроэнергии, Всемирный банк и IFC взаимодействовали сходным образом, оказав правительству содействие в реформировании энергетической отрасли: благодаря проведенным реформам отрасль стала в большей мере удовлетворять требованиям банков, а IFC смогла профинансировать строительство двух крупных электростанций и привлечь необходимые инвестиции.

Кроме того, в настоящее время «каскадный» подход служит ценным инструментом оказания Группой Всемирного банка помощи в противодействии пандемии COVID-19 и повышения устойчивости мирового сообщества к потрясениям. Группы сотрудников Всемирного банка, IFC и MIGA, отвечающие за работу с финансовым сектором, согласовали порядок действий, предусматривающий приоритет предоставления кредитных линий и гарантий частным финансовым посредникам по сравнению с использованием ресурсов структур государственного сектора, что позволяет повысить эффективность и направить ограниченные ресурсы государственного сектора на использование в иных целях.



Фотография: Непал является одной из стран, в которых Корпорация поддерживает партнерские отношения с другими учреждениями по финансированию развития в целях наращивания воздействия.

ИДЕЙНОЕ ЛИДЕРСТВО

IFC стремится к внедрению нового подхода к финансированию развития, используя ключевые идеи «Стратегии 3.0» для создания рынков, формирования благоприятных условий для инвестиций в частный сектор в целях разработки и снижения рисков приемлемых для банковского финансирования проектов, а также для привлечения частных инвесторов на рынки в интересах поддержки экономического роста и создания рабочих мест.

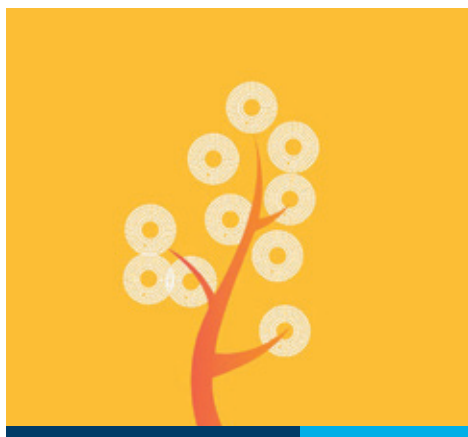
• **Ведущая роль в формировании благоприятных условий для инвестиций в частный сектор:** приемлемых для банковского финансирования проектов в странах с формирующимся рынком на сегодня недостаточно для того, чтобы решить проблемы в области развития, с которыми сталкиваются эти страны. Корпорация совместно со своими партнерами ведет работу по формированию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, направленную на создание портфелей проектов, которые привлекут частных инвесторов на новые рынки, а также побудят их вернуться на те рынки, где, возможно, наблюдалось сокращение инвестиций под воздействием вспышки COVID-19 и других факторов. В минувшем финансовом году Корпорация приложила максимум усилий к полному внедрению и реализации ее программы действий по формированию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, имеющей огромное значение для будущего стран-клиентов IFC. Ведущую роль в этой работе играла Целевая группа IFC по инновациям и созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, обеспечившая оперативное повышение осведомленности и наращивание потенциала путем распространения информации и организации подготовки нынешних сотрудников и 233 новых сотрудников, которые займутся созданием благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. Среди прочего Целевая группа успешно сотрудничала со всеми региональными и отраслевыми подразделениями IFC в вопросах осуществления комплексного плана адаптации этих новых сотрудников, предусматривающего их быструю интеграцию в коллектив Корпорации. IFC также стремилась вовлекать в диалог о создании благоприятных условий для инвестиций в частный сектор своих партнеров в Группе Всемирного банка и за ее пределами, и рассчитывает активизировать этот диалог в ближайшие годы.

• **Активное стимулирование целевых социальных инвестиций:** взаимодействуя с международными финансовыми учреждениями и частными партнерами, IFC сыграла ведущую роль в разработке и представлении Операционных принципов управления целевыми социальными инвестициями, прочертивших четкую границу между целевыми социальными инвестициями – инвестициями, осуществляемыми в целях разработки конкретной, поддающейся измерению политики, – и иными формами устойчивых и ответственных инвестиций. По состоянию на конец 2020 ф.г. свою подпись под Операционными принципами поставил 101 инвестор, что стало важной вехой на пути привлечения частного сектора к участию в финансировании развития. Подписавшие Операционные принципы инвесторы из 26 стран на пяти континентах вместе работают над сведением систем измерения воздействия в единый измерительный комплекс, который расширит возможности инвесторов по сопоставлению плодотворной

деятельности различных фондов и учреждений. Инвесторы, подписавшие Операционные принципы, обязаны ежегодно раскрывать информацию о соответствии своих систем управления воздействием Операционным принципам и регулярно проводить независимые оценки. Согласно оценкам, содержащимся в опубликованном IFC в истекшем финансовом году докладе «Возрастающее воздействие: новый опыт практического осуществления плодотворных инвестиций» (*Growing Impact — New Insights into the Practice of Impact Investing*), размер рынка целевых социальных инвестиций достигает 2,1 трлн долл. США.

Деятельность IFC предусматривает не только оказание инвестиционных и консультационных услуг: Корпорация формирует идеи в области развития частного сектора.

• **Ведение диалога по вопросам обеспечения полноправного участия женщин на рынке труда:** надежные и доступные услуги по уходу за детьми являются необходимым условием для полноправного участия многих женщин на рынке труда. В публикации «Решение проблемы ухода за детьми: руководство по уходу за детьми при поддержке работодателя» (*Tackling Childcare: A Guide for Employer-Supported Childcare*) представлены практические рекомендации для работодателей, затрагивающие различные аспекты ухода за детьми при поддержке работодателя, в том числе вопросы качества, финансовой устойчивости и измерения результатов. В апреле 2020 года IFC выпустила сопроводительную записку к этому документу, в которой представила работодателям актуальные рекомендации по вопросам оказания услуг по уходу за детьми во время пандемии COVID-19. Корпорация опубликовала книгу «Первопроходцы» (*Trailblazers*), в которой представлены 20 историй женщин – руководителей предприятий на формирующихся рынках и на рынках с повышенным уровнем риска. Эта книга вдохновляет женщин на



ВОЗРАСТАЮЩЕЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ

Новые выводы на основе практики целевых социальных инвестиций



максимальную профессиональную самореализацию и обосновывает экономическую выгодность инвестиций в предприятия, принадлежащие женщинам.

- **Перенос акцента на инвестиции в «зеленые»**

здания: строительство «зеленых» зданий относится к числу важнейших инвестиционных возможностей на ближайшее десятилетие. В то время как в ряде докладов были представлены экологические и моральные обоснования необходимости развития рынка «зеленых» зданий, IFC опубликовала в 2019 году доклад «Зеленые» здания: финансовая и политическая концепция для стран с формирующимся рынком» (*Green Buildings: A Finance and Policy Blueprint for Emerging Markets*), в котором представила экономическое обоснование этой необходимости с особой точки зрения частного сектора. Согласно этому докладу, к 2030 году в странах с формирующимся рынком совокупный объем потенциальных инвестиций в «зеленые» здания составит 24,7 трлн долл. США, что будет способствовать ускорению темпов роста экономики и устойчивого развития. Этот доклад, публикация которого была приурочена к Конференции ООН по изменению климата (КС-25), опирается на почти десятилетний опыт инвестиций IFC в строительство «зеленых» зданий.

- **Информационная поддержка противодействия частного сектора эпидемии COVID-19:**

IFC провела оперативный анализ ситуации в конкретных секторах и подготовила рекомендации по вопросам противодействия кризису в нескольких отраслях, включая инфраструктурные отрасли, логистику и сектор прямых инвестиций. Эти записки о ситуации в секторах содержат подробный анализ воздействия пандемии на различные отрасли и предлагают конкретные меры, которые мог бы принять частный сектор, чтобы внести вклад в эффективное урегулирование этого мирового кризиса.



Первопроходцы

ПОРТРЕТЫ ЖЕНЩИН – РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ФОРМИРУЮЩИХСЯ РЫНКАХ И НА РЫНКАХ С ПОВЫШЕННЫМ УРОВНЕМ РИСКА

Новаторы, участники рынка, создатели ценностей

В ПАРТНЕРСТВЕ С



Фотографии: идейное лидерство Корпорации отразилось в ее последних докладах, посвященных целевым социальным инвестициям (слева) и гендерному равенству на формирующихся рынках и рынках с повышенным уровнем риска (справа).

МНОГООБРАЗИЕ И ИНТЕГРАЦИЯ

Толерантность, достоинство и возможности для всех.

Эти принципы лежат в основе миссии Корпорации. Более того, они делают наше учреждение сильнее: мы действуем эффективнее благодаря многообразию опыта и взглядов наших сотрудников.

IFC приветствует различия – различия по признаку национальности, гендера, расы, религии, этнической принадлежности, возраста, сексуальной ориентации и инвалидности. Благодаря им мы формируем рабочую среду, отражающую особенности клиентов, которых мы обслуживаем, и мира, в котором мы живем. Поэтому мы ценим и уважаем всех наших сотрудников, независимо от их гендерной принадлежности, опыта работы или занимаемой должности.

За последние годы Корпорация добилась заметных успехов в повышении многообразия своего персонала. Это многообразие выражается не только в перечисленных выше признаках, но и в разнообразных навыках штатного персонала Корпорации. В настоящее время в штате IFC работает большее количество экономистов, отраслевых специалистов и других сотрудников, повышающих эффективность деятельности IFC по формулированию вопросов и поиску решений в области развития частного сектора в стремительно меняющихся условиях. Корпорация продолжит расти и меняться, но ее персонал останется ее важнейшим активом.

Корпорация существенно обогащает свою повседневную деятельность, взаимодействуя с различными сообществами сотрудников, в том числе с консультативными группами для сотрудников-женщин, лесбиянок, геев, бисексуалов и трансгендерных персон (ЛГБТ); миллениалов; лиц африканского происхождения; и людей с инвалидностью. Эти группы помогают IFC создавать интегрированную культуру рабочих отношений и укреплять чувство общности ее сотрудников. К числу недавних достижений в этой области относятся принятие мер по итогам собеседований с покидающими свои посты женщинами, занимавшими руководящие должности; проведение для сотрудников тренингов по приобретению лидерских навыков; содействие внедрению политики предоставления отпусков по уходу за ребенком и страховых льгот представителям ЛГБТ-сообщества; проведение тренингов и семинаров-практикумов; и особый акцент на многообразие при найме стажеров.

ПРОГРЕСС В ОБЕСПЕЧЕНИИ МНОГООБРАЗИЯ

Граждане стран Африки к югу от Сахары и Карибского бассейна с тарифными разрядами GF+¹

2016 ф.г.: **10,5%**

2020 ф.г.: **13,7%**

Женщины – технические специалисты с тарифными разрядами F+

2016 ф.г.: **45,7%**

2020 ф.г.: **49,4%**

Руководящие работники – женщины

2016 ф.г.: **34,8%**

2020 ф.г.: **39,3%**

Руководящие работники – граждане развивающихся стран²

2016 ф.г.: **40,6%**

2020 ф.г.: **43,2%**

1. Сотрудники категории специалистов

2. Руководящие работники – граждане стран, не объявлявших себя донорами МАР в момент вступления в Группу Всемирного банка



ПРИВЕРЖЕННОСТЬ НАШИМ ЦЕННОСТЯМ

Фотография:

баннер #EndRacism
(#ИскоренитьРасизм) на
здании штаб-квартиры
IFC в Вашингтоне, округ
Колумбия.

Вспыхнувшие во всем мире протесты против расизма привлекают внимание к серьезной проблеме, стоящей перед мировым сообществом. Они напоминают нам о наших основополагающих ценностях: **порядочности, справедливости и мужестве.**

Эти основополагающие ценности лежат в основе миссии IFC по созданию возможностей, в том числе более качественных рабочих мест, для беднейших слоев населения. Кроме того, они укрепляют наше учреждение. Многообразие помогает нам расширять наши знания и наши взгляды, и мы ценим друг друга вне зависимости от национальности, происхождения, расы, религии, гендера или сексуальной ориентации.

Но мы можем сделать гораздо больше в борьбе с расизмом.

Первым шагом на этом пути стало всестороннее участие IFC в работе учрежденной Группой Всемирного банка Целевой группы по проблеме расизма – новой структуры, чье создание было обусловлено ситуацией, которую мы не могли больше игнорировать и которую обязаны изменить общими усилиями. Целевая группа, учрежденная президентом Группы Всемирного банка Дэвидом Малпасом в июне 2020 года и возглавляемая старшим вице-президентом и главным юрисконсультом Группы Всемирного банка Санди Окоро, работает над устранением проблем, связанных с расизмом, в нашем учреждении, в наших программах и в странах, в которых мы работаем. Ее рекомендации определяют курс на перемены, которых мы хотим: сделать Группу Всемирного банка лучше, а нашу деятельность во всем мире – эффективнее.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРЕМИИ 2020

ПРЕМИЯ «ЗА ЦЕЛЕВЫЕ СОЦИАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ»

За вклад IFC в целевые социальные инвестиции

Премии компании COFIDES в области интернационализации и развития



ПРЕМИЯ «МНОГОСТОРОННЕЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ГОДА»

В Азиатско-Тихоокеанском регионе

Премии журнала THE ASSET «За инфраструктуру высочайшей надежности»



ПРЕМИЯ «ГЛОБАЛЬНАЯ МНОГОСТОРОННЯЯ ОПЕРАЦИЯ ГОДА»

За операцию по финансированию проекта компании Guinea Alumina Corporation S.A. по добыче бокситов с бюджетом 1,5 млрд долл. США в Гвинее

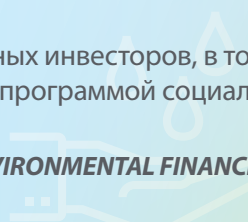
ЖУРНАЛ «PROJECT FINANCE INTERNATIONAL»



ПРЕМИЯ «ИНИЦИАТИВА ГОДА»

За охват розничных инвесторов, в том числе общин диаспор, программой социальных облигаций IFC

ВЕБ-ПОРТАЛ «ENVIRONMENTAL FINANCE»



ПРЕМИЯ «ОПЕРАЦИЯ ГОДА В ОБЛАСТИ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ В АЗИАТСКО- ТИХООКЕАНСКОМ РЕГИОНЕ»

За проект строительства гидроэлектростанции на реке Тина на Соломоновых Островах (см. стр. 62)

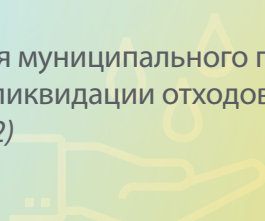
ЖУРНАЛ «IJGLOBAL»



ПРЕМИЯ «ОПЕРАЦИЯ ГОДА В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОТХОДАМИ В ЕВРОПЕ»

За проект создания муниципального полигона для утилизации и ликвидации отходов в Белграде, Сербия (см. стр. 72)

ЖУРНАЛ «IJGLOBAL»



В истекшем финансовом году IFC и ее клиентам было присуждено более 30 престижных премий, которыми отмечены их достижения в самых разных областях.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРЕМИИ

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРЕМИИ

Премия «Социально ответственная инвестиционная операция года»
вручена IFC за выпуск «зеленых» именных обеспеченных облигаций в Германии
Премии веб-портала MTN

Премия «Глобальный спонсор года»
вручена компании ACWA Power, получателю инвестиций IFC, за ее инновационные финансовые операции в секторе солнечной энергетики
Журнал «Project Finance International»

Премия «Глобальный инвестор года»
вручена компании Meridiam, клиенту IFC, за масштабные инвестиции в страны с формирующимся рынком, в том числе в строительство солнечных электростанций в Сенегале в рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии»
Журнал «Project Finance International»

Премия «Выдающиеся женщины в транспортной отрасли – 2020»
вручена **Алексее Роскоу**, руководителю отдела цифровой экономики Группы по гендерной проблематике в бизнесе IFC, и **Адриане Марии Эфтимиз**, старшему операционному сотруднику, IFC
TUMI (Инициатива по преобразованию мобильности в городской среде) и сеть «Женщины мобилизуют женщин»

Премия «Персона года»
вручена **Денизу Одаро**, руководителю отдела по связям с инвесторами, IFC
Веб-портал «Environmental Finance»

Премия «30 сотрудников в возрасте до 30 лет»
вручена **Софи Питерс**, аналитику по связям с инвесторами, IFC
SRI Conference

Премия «За лучший годовой отчет международного учреждения в области финансирования и развития» (третья премия)
вручена IFC за годовой отчет
Премия ARC Awards

Премия «За лучший годовой отчет некоммерческой организации» (первая премия)
вручена IFC за годовой отчет
Американская премия организации Stevie Awards

Премия «За лучший годовой отчет некоммерческой организации» (вторая премия)
вручена IFC за годовой отчет
Международная премия организации Stevie Awards

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕМИИ

ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

Премия «“Зеленый” проект года»
вручена компании AC Energy (Филиппины), клиенту IFC, за выпуск «зеленых» облигаций
Премии журнала The Asset «За инфраструктуру высочайшей надежности в Азии»

Премия «Выбор редакции»
вручена IFC за сотрудничество с Государственным пенсионным инвестиционным фондом Японии и Группой Всемирного банка за учет факторов ЭСУ в осуществлении инвестиций с фиксированной доходностью
Премии веб-портала MTN-i в Азиатско-Тихоокеанском регионе

Премия «Операция года в области социально ответственного инвестирования / «зеленая» операция года»
вручена IFC за выпуск серии социальных облигаций с валютной привязкой в сотрудничестве с банком MUFG, Япония
Премии веб-портала MTN-i Uridashi

Премия «50 самых влиятельных персон в сфере центров обработки данных и облачных вычислений в Азиатско-Тихоокеанском регионе»
вручена **Карлосу Кауэ**, старшему сотруднику IFC по вопросам инвестиций, Сингапур
Журнал «Data Economy»

Премия «Передовая компания года»
вручена банку BDO Unibank Inc. за выпуск «зеленых» облигаций на Филиппинах при финансовой поддержке IFC

Премии «За выдающиеся корпоративные стандарты и устойчивость в Азии» (ACES)

Премия «Операция года в области энергетики в Азиатско-Тихоокеанском регионе»
вручена IFC за участие в совместном финансировании проекта строительства работающей на природном газе электростанции Риау, Индонезия
Организация Proximo

ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И КАРИБСКИЙ БАССЕЙН

Премия «Операция года в области энергетики в Латинской Америке»
вручена за комплексный проект энергоузла на СПГ GNA I, Бразилия
Организация Proximo

БЛИЖНИЙ ВОСТОК И СЕВЕРНАЯ АФРИКА

Премия «Операция года в области возобновляемой энергетики – Ближний Восток и Африка»
вручена компании Lekela Power, клиенту IFC, за проект строительства ветроэлектростанции Западный Бакр, Египет
Журнал «Infrastructure Investor»

ЮЖНАЯ АЗИЯ

Премия «Операция года в области энергетики»
вручена IFC за ее деятельность в качестве спонсора и кредитора Компании по развитию водоснабжения и энергетики Непала
Премии журнала The Asset «За инфраструктуру высочайшей надежности в Азии»

Премия «Операция года в области гидроэнергетики в Азиатско-Тихоокеанском регионе»
вручена за проект строительства гидроэлектростанции Верхняя Тришули-1, Непал
Организация Proximo

Премия «Операция года в области возобновляемой энергетики»
вручена IFC за ее деятельность в качестве международного кредитора программы развития ветроэнергетики «Супер шесть», Пакистан
Премии журнала The Asset «За инфраструктуру высочайшей надежности в Азии»

Премия «Инвестор года в частный акционерный капитал»
вручена компании Cube Highways, получателю инвестиций IFC, за проекты строительства автомобильных и шоссе дорог, Индия
Премии журнала The Asset «За инфраструктуру высочайшей надежности в Азии»

Премия «Операция года в области наземной ветроэнергетики в Азиатско-Тихоокеанском регионе»
вручена за программу развития ветроэнергетики «Супер шесть», Пакистан
Журнал «IJ Global»

АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ

Премия «50 самых инновационных компаний мира»
вручена компании Twiga Foods, клиенту IFC, Кения
Журнал «Fast Company»

Премия «Операция года в области возобновляемой энергетики в Африке»
за проекты солнечных электростанций Кахоне и Туба, Сенегал
Журнал «IJ Global»

Премия «Управляющий фондом года – Ближний Восток и Африка»
вручена компании Meridiam, клиенту IFC, одному из основных организаторов строительства солнечных электростанций в рамках программы «Масштабное освоение солнечной энергии», Сенегал
Журнал «Infrastructure Investor»

Премия «Операция года в горнодобывающей промышленности в Африке»
вручена компании Guinea Alumina Corporation за проект по добыче бокситов, Гвинея
Журнал «IJ Global»

Премия «Операция года в горнодобывающей промышленности в регионе ЕБВА»
вручена компании Guinea Alumina Corporation за проект по добыче бокситов, Гвинея
Организация Proximo

IFC: ОБЗОР ДОСТИЖЕНИЙ ЗА ГОД

В 2020 ф.г. объем осуществленных IFC инвестиций составил 22 млрд долл. США, включая средства, привлеченные от других инвесторов, в размере 10,8 млрд долл. США. Применяемый Корпорацией комплексный подход помогал предприятиям внедрять инновации, строить конкурентоспособные на международном уровне секторы промышленности и создавать достойные рабочие места.



ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И
ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН

4,0

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства



ЕВРОПА И
ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ

2,5

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства



ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА
И КАРИБСКИЙ БАССЕЙН

7,1

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства



БЛИЖНИЙ ВОСТОК И
СЕВЕРНАЯ АФРИКА

1,0

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства



ЮЖНАЯ
АЗИЯ

2,7

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства



АФРИКА К ЮГУ
ОТ САХАРЫ

4,6

млрд долл. США

долгосрочные
инвестиционные
обязательства

Основные финансовые показатели

Млн долл. США, по итогам года, заканчивающегося 30 июня¹

	2020	2019	2018	2017	2016
Чистый доход (убыток), относимый к IFC	(1 672)	93	1 280	1 418	(33)
Гранты в бюджет MAP	—	—	80	101	330
(Убыток) Доход до вычета грантов в бюджет MAP	(1 672)	93	1 360	1 523	296
Совокупные активы	95 800	99 257	94 272	92 254	90 434
Займы, инвестиции в акционерный капитал и долговые ценные бумаги, нетто	41 138	43 462	42 264	40 519	37 356
Расчетная рыночная стоимость инвестиций в акционерный капитал	10 366	13 113	14 573	14 658	13 664

Основные коэффициенты

Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ)	(1,7)%	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ)	(6,3)%	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%
Денежные и ликвидные инвестиции в процентах от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года	96%	104%	100%	82%	85%
Соотношение заемных и собственных средств	2,2:1	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США)	20,3	21,8	20,1	19,4	19,2
Совокупные имеющиеся в наличии средства (млрд долл. США)	28,2	27,8	24,7	23,6	22,5
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов	6,3%	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%

1. Из-за введения нового стандарта бухгалтерского учета финансовые показатели за 2019 и 2020 годы невозможно напрямую сопоставить с показателями за предыдущие периоды. Полное разъяснение проведенных изменений и их последствий см. в документе «Анализ и обсуждение результатов деятельности руководством и консолидированная финансовая отчетность», с которым можно ознакомиться на веб-сайте: <http://www.ifc.org/FinancialReporting>.
Подробнее см. раздел «Сводка финансовых результатов» на стр. 120.

Основные показатели операционной деятельности IFC

Млн долл. США, по итогам года, закончившегося 30 июня

	2020	2019	2018	2017	2016
Долгосрочные инвестиционные обязательства					
ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ IFC	11 135	8 920	11 629	11 854	11 117
Число проектов	282	269	366	342	344
Количество стран	67	65	74	75	78
ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА¹	10 826	10 206	11 671	7 461	7 739
Синдицированные займы	4 989	5 824	7 745	3 475	5 416
Инициативы IFC и другие инициативы	3 370	2 857	2 619	2 207	1 054
Фонды Компании IFC по управлению активами (АМС)	50	388	263	531	476
Средства, привлеченные в результате оказания консультационных услуг ²	2 417	1 137	1 044	1 248	793
ВСЕГО ИНВЕСТИЦИОННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	21 961	19 126	23 301	19 316	18 856
Оплаченные инвестиции					
За счет собственных средств IFC	10 518	9 074	11 149	10 355	9 953
Синдицированные займы	2 231	2 510	1 984	2 248	4 429
ВСЕГО ОПЛАЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	12 749	11 584	13 133	12 602	14 382
Объем портфеля обязательств³					
Количество фирм	1 880	1 930	1 977	2 005	2 006
За счет собственных средств IFC	58 650	58 847	57 173	55 015	51 994
Синдицированные займы	16 161	15 787	16 210	16 047	16 550
СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	74 811	74 635	73 383	71 062	68 544
Краткосрочное финансирование					
Ежегодные зарезервированные обязательства ⁴	6 473	3 256	3 435	3 185	2 807
Консультационные услуги					
Расходы на программу консультационных услуг	274,4	295,1	273,4	245,7	220,6
Доля программы в странах-клиентах MAP ⁵	57%	59%	57%	63%	62%

1. Определяются как «основные привлеченные средства» — финансирование не по линии IFC или финансирование на основании соглашения о распределении рисков на коммерческих условиях, которое стало доступно клиенту благодаря активному и прямому участию IFC в привлечении средств. Без учета передачи не обеспеченных резервами рисков на сумму 1 163 млн долл. США, относимых на счет собственных средств IFC.
2. Показатель «средства, привлеченные в результате оказания консультационных услуг» включает финансирование из сторонних частных источников, привлеченное для государственно-частных партнерств благодаря выполнению IFC роли ведущего консультанта по операции. Кроме того, этот показатель включает корпоративные финансовые услуги, недавно утвержденный вид привлечения средств, используемый в отношении проектов, для которых IFC предоставляла операционные консультационные услуги с тем, чтобы помочь клиентам из частного сектора расширить свою деятельность на новые рынки, диверсифицировать и реструктурировать хозяйственную деятельность и привлечь новых инвесторов в акционерный капитал.
3. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал. С 1 июля 2018 года, с учетом изменения стандартов отчетности, влияющих на порядок представления отчетов о принадлежащих ей акциях, IFC использует новый термин «Объем портфеля обязательств», в котором вместо понятия «предоставленные средства и непогашенный остаток» используется понятие «рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал». Соответственно, данные об объеме портфеля обязательств IFC начиная с 2019 ф.г. не могут быть напрямую сопоставлены с данными за предыдущие годы.
4. Начиная с 2020 ф.г. IFC отслеживает показатель «ежегодные зарезервированные обязательства» вместо показателя «средний непогашенный остаток». Показатели за 2016-2019 ф.г. представляют собой средний непогашенный остаток. Краткосрочное финансирование включает в себя Глобальную программу финансирования торговли (GTFP) и Глобальную программу финансирования торговых поставщиков (GTSF).
5. Все представленные в настоящем отчете процентные доли расходов на консультационные программы в странах-клиентах MAP, а также в нестабильных и затронутых конфликтами районах приводятся без учета глобальных проектов.

Долгосрочные обязательства в 2020 ф.г.

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2020 года

Всего	11 135	100,00%	
-------	--------	---------	-------------

По отраслям

Финансовые рынки	5 801	52,10%	
Инфраструктура	1 415	12,71%	
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	1 054	9,46%	
Фонды	816	7,33%	
Здравоохранение и образование	667	5,99%	
Промышленное производство	664	5,96%	
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	635	5,70%	
Природные ресурсы ¹	62	0,56%	
Телекоммуникации и информационные технологии	21	0,19%	

По регионам²

Латинская Америка и Карибский бассейн	3 165	28,42%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	2 490	22,36%	
Африка к югу от Сахары	2 188	19,65%	
Европа и Центральная Азия	1 345	12,08%	
Южная Азия	1 314	11,80%	
Ближний Восток и Северная Африка	617	5,54%	
В глобальном масштабе	17	0,15%	

По продуктам

Займы ³	9 509	85,40%	
Долевое финансирование ⁴	992	8,91%	
Гарантии	550	4,94%	
Продукты по управлению рисками	85	0,76%	

Объем портфеля обязательств в 2020 ф.г.⁵

Млн долл. США, за счет собственных средств IFC на 30 июня 2020 года

Всего	58 650	100%	
-------	--------	------	-------------

По отраслям

Финансовые рынки	22 824	39%	
Инфраструктура	10 689	18%	
Фонды	5 069	9%	
Промышленное производство	4 215	7%	
Агропромышленный комплекс и лесное хозяйство	3 969	7%	
Туризм, розничная торговля, операции с недвижимостью	2 950	5%	
Финансирование торговли	2 866	5%	
Здравоохранение и образование	2 785	5%	
Телекоммуникации и информационные технологии	1 653	3%	
Природные ресурсы ¹	1 631	3%	

По регионам⁶

Латинская Америка и Карибский бассейн	12 085	21%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	9 932	17%	
Южная Азия	9 876	17%	
Африка к югу от Сахары	9 736	17%	
Европа и Центральная Азия	7 769	13%	
В глобальном масштабе	5 401	9%	
Ближний Восток и Северная Африка	3 852	7%	

1. С учетом операций IFC в нефтегазовой и горнорудной отраслях.
2. Суммы включают доли регионов в инвестициях, официально отнесенных к категории глобальных проектов.
3. Включает продукты квазидолгового финансирования, аналогичные займам.
4. Включает продукты квазидолевого финансирования, аналогичные долевого финансированию.
5. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.
6. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

Долгосрочные обязательства IFC в 2020 ф.г. в разбивке по социально-экологическим категориям

КАТЕГОРИЯ	ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (МЛН ДОЛЛ. США)	ЧИСЛО НОВЫХ ПРОЕКТОВ
A	891	13
B	3 438	111
C	55	16
FI ⁷	10	0
FI-1	34	1
FI-2	4 714	84
FI-3	1 992	57
Всего	11 135	282

7. К категории FI относятся новые обязательства в рамках проектов на стадии реализации.
Информацию по определениям категорий см. на www.ifc.org/escategories

Страны, получившие наибольший объем средств IFC⁸

На 30 июня 2020 года (на основе данных о счете собственных средств IFC)

СТРАНА (ГЛОБАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ)	ОБЪЕМ ПОРТФЕЛЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ⁹ (МЛН ДОЛЛ. США)	% ОТ ГЛОБАЛЬНОГО ПОРТФЕЛЯ
1 Индия	6 947	11,85%
2 Китай	3 793	6,47%
3 Турция	3 703	6,31%
4 Бразилия	2 828	4,82%
5 Нигерия	1 847	3,15%
6 Южная Африка	1 758	3,00%
7 Колумбия	1 706	2,91%
8 Мексика	1 555	2,65%
9 Египет, Арабская Республика	1 474	2,51%
10 Вьетнам	1 457	2,48%

8. Без учета доли отдельных стран в региональных и глобальных проектах.

9. Объем портфеля обязательств определяется как совокупность (i) объема зарезервированных средств для инвестиций IFC в долговые инструменты, (ii) справедливой рыночной стоимости инвестиций IFC в акционерный капитал и (iii) общей суммы зарезервированных, но не вложенных инвестиций в акционерный капитал.

Расходы на программу консультационных услуг в 2020 ф.г.

Млн долл. США

Всего	274,4	100%	
-------	-------	------	-------------

По регионам

Африка к югу от Сахары	93,2	34%	
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	43,2	16%	
Европа и Центральная Азия	35,1	13%	
Латинская Америка и Карибский бассейн	31,4	11%	
Южная Азия	26,0	9%	
В глобальном масштабе	24,9	9%	
Ближний Восток и Северная Африка	20,5	7%	

По направлениям деятельности

Консультационные услуги по отраслям деятельности IFC	155,3	57%	
Группа финансовых учреждений	51,5	19%	
Консультирование операционной деятельности	45,3	17%	
Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги	35,4	13%	
Инфраструктура и природные ресурсы	18,9	7%	
Инновационные технологии и фонды	4,2	2%	
Консультирование через ДГП по вопросам равномерного экономического роста, финансов и институтов	91,0	33%	
Консультационные услуги по другим вопросам, включая окружающую среду, социальную сферу и государственное управление	28,1	10%	

ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА: СВОДНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В 2020 Ф.Г.

Учреждения Группы Всемирного банка

Группа Всемирного банка является одним из крупнейших в мире источников финансовых средств и знаний для развивающихся стран. В ее структуру входят пять учреждений, решающих общую задачу – сокращать бедность, наращивать масштабы всеобщего благосостояния и содействовать устойчивому экономическому росту и развитию.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (МБРР)

Предоставляет кредитные средства правительствам стран со средним уровнем дохода и правительствам платежеспособных стран с низким уровнем дохода.

МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ (МАР)

Предоставляет финансирование на чрезвычайно льготных условиях правительствам беднейших стран мира.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ФИНАНСОВАЯ КОРПОРАЦИЯ (IFC)

Предоставляет займы, осуществляет инвестиции в акционерный капитал предприятий и оказывает консультационные услуги в целях стимулирования инвестиций в предприятия частного сектора развивающихся стран.

МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО ПО ИНВЕСТИЦИОННЫМ ГАРАНТИЯМ (MIGA)

Предоставляет инвесторам и кредиторам страхование политических рисков и услуги повышения качества кредитов в целях содействия осуществлению прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (ICSID)

Обеспечивает международные механизмы урегулирования и арбитражного рассмотрения инвестиционных споров.

Финансирование, предоставленное Группой Всемирного банка странам-партнерам

ЗАРЕЗЕРВИРОВАННЫЕ СРЕДСТВА, ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ СРЕДСТВА И ОБЩИЙ ОБЪЕМ СТРАХОВОГО ПОКРЫТИЯ ГРУППЫ ВСЕМИРНОГО БАНКА

В разбивке по финансовым годам, млн долл. США

Группа Всемирного банка	2016	2017	2018	2019	2020
Зарезервированные средства ^a	64 185	61 783	66 868	62 341	77 078
Предоставленные средства ^b	49 039	43 853	45 724	49 395	54 367
МБРР					
Зарезервированные средства ^c	29 729	22 611	23 002	23 191	27 976
Предоставленные средства	22 532	17 861	17 389	20 182	20 238
МАР					
Зарезервированные средства ^c	16 171	19 513 ^d	24 010 ^e	21 932 ^e	30 365 ^e
Предоставленные средства	13 191	12 718 ^d	14 383	17 549	21 179 ^e
IFC					
Зарезервированные средства ^f	11 117	11 854	11 629	8 920	11 135
Предоставленные средства	9 953	10 355	11 149	9 074	10 518
MIGA					
Общий объем страхового покрытия	4 258	4 842	5 251	5 548	3 961
Исполняемые получателями трастовые фонды					
Зарезервированные средства	2 910	2 962	2 976	2 749	3 641
Предоставленные средства	3 363	2 919	2 803	2 590	2 433

а. Включая средства, зарезервированные МБРР, МАР, IFC, траст-фондами, исполняемыми получателями (ИПТФ), и общий объем предоставленных MIGA гарантий. Средства, зарезервированные ИПТФ, включают все гранты, исполняемые получателями. В результате общая сумма зарезервированных ГВБ средств отличается от суммы, указанной в Корпоративной оценочной карте ГВБ, которая включает лишь одну подгруппу мероприятий, финансируемых траст-фондами.

б. Включая средства, предоставленные МБРР, МАР, IFC и ИПТФ.

с. Суммы указаны без учета средств по операциям, решение о полном прекращении/аннулировании которых было принято в том же финансовом году.

д. Включая 50 млн долл. США в виде гранта, зарезервированного и предоставленного Механизму финансирования чрезвычайных мер в случае пандемии.

е. Без учета зарезервированных и предоставленных средств для операций по линии Механизма поддержки частного сектора IFC-MIGA (PSW).

ф. Долгосрочные обязательства за счет собственных средств IFC. Не учитывается краткосрочное финансирование или средства, привлеченные от других инвесторов.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ГРУППЫ ВСЕМИРНОГО БАНКА

В течение 2020 финансового года Группа Всемирного банка оказывала поддержку развивающимся странам, обеспечивая достижение результатов для своих клиентов, объединяя основных партнеров и решая беспрецедентные проблемы, связанные с пандемией и ситуацией в глобальной экономике.

77,1
МЛРД ДОЛЛ. США

в виде займов, грантов, вложений
в акционерный капитал и
гарантий предоставлено странам-
партнерам и частным компаниям.

Общая сумма включает межрегиональные и глобальные проекты. Разбивка по регионам отражает принятую во Всемирном банке классификацию стран.



10,5

МЛРД ДОЛЛ. США

ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ И
ТИХООКЕАНСКИЙ РЕГИОН



12,8

МЛРД ДОЛЛ. США

ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА И
КАРИБСКИЙ БАССЕЙН



14,4

МЛРД ДОЛЛ. США

ЮЖНАЯ АЗИЯ



25,4

МЛРД ДОЛЛ. США

АФРИКА К ЮГУ ОТ САХАРЫ

ПРИМЕРЫ РАБОТЫ В СТРАНАХ

Одиннадцать примеров наиболее плодотворной деятельности IFC в различных странах мира в истекшем финансовом году.

**СОЗДАНИЕ
РЫНКОВ**

СТР. 50

**ПОДДЕРЖКА
ЭКОНОМИЧЕСКОГО
РОСТА**

СТР. 60

**НАРАЩИВАНИЕ
УСТОЙЧИВОСТИ**

СТР. 70





СОЗДАНИЕ РЫНКОВ

IFC занимается созданием рынков, открывающих новые возможности для жителей развивающихся стран за счет привлечения частного сектора.

СТР.
52

АФГАНИСТАН

Вывод Афганистана на путь к обеспечению энергетической безопасности

СТР.
54

ИНДИЯ

Использование онлайн-платформы для обеспечения доступа к медицинскому обслуживанию во время пандемии

СТР.
56

ИНДОНЕЗИЯ

Выпуск первых в истории гендерных облигаций в целях использования рынков капитала для обеспечения экономического роста в интересах всех слоев населения

СТР.
58

БРАЗИЛИЯ

Поддержка предложенного женщиной-предпринимателем рецепта создания рынка продовольственных товаров, не содержащих аллергенов



Фотографии: Независимая электростанция Мазари-Шариф, построенная при поддержке IFC и частных инвесторов, увеличит объем производства электроэнергии в стране на 30 процентов, обеспечив удовлетворение потребностей в сфере образования и в других ключевых областях.



Вывод Афганистана на путь к обеспечению энергетической безопасности

Несмотря на то, что Афганистан обладает большими запасами природного газа, масштаб неудовлетворенных потребностей страны в электроэнергии огромен. Доступ к сетям электроснабжения имеют лишь 34 процента жителей Афганистана; при этом отключения электричества могут длиться до 15 часов в день. Дефицит инвестиций в развитие инфраструктуры в сочетании с недостаточно развитой, раздробленной системой передачи и распределения электроэнергии вынуждают Афганистан импортировать около 75 процентов потребляемой электроэнергии из соседних стран Центральной Азии. Многие жители Афганистана вынуждены пользоваться дорогостоящими дизельными генераторами, загрязняющими окружающую среду.

Однако ситуацию изменяют осуществляемые при ведущей роли IFC инновационные инвестиции в строительство электростанции мощностью 59 мегаватт, которая будет работать на природном газе. Благодаря ей нынешний совокупный объем выработки электроэнергии в стране вырастет на 30 процентов. Проект постройки электростанции в Мазари-Шарифе – это первый пример долгосрочных частных инвестиций в энергетическую отрасль Афганистана и первое долгосрочное государственно-частное партнерство в этой стране.

Ожидается, что этот проект сметной стоимостью в 89 млн долл. США обеспечит непосредственное создание около 200 рабочих мест, а также будет косвенно способствовать появлению еще большего их числа. Кроме того, он послужит подтверждением возможности заключения в затронутой конфликтом стране приемлемых для зарубежного банковского финансирования долгосрочных контрактов на основе государственно-частного партнерства.

Осуществлением проекта займется Афганская компания по строительству электростанций, учрежденная афганским конгломератом Ghazanfar Group в партнерстве с компанией HA Utilities - подразделением холдинга Hassan Allam, которое специализируется на инвестициях в коммунальное хозяйство и развитии этой отрасли.

«Если у вас нет электроэнергии, вы не можете дать людям образование. Если у вас нет электроэнергии, у вас нет и здравоохранения. Все больницы, все учебные заведения, все отрасли промышленности – всё, что вокруг, нуждается в электроэнергии», – пояснил Исмаил Газанфар, председатель и исполнительный директор Ghazanfar Group. – «Этот проект рассчитан не на один или два года. Мы в Ghazanfar Group считаем, что это – долгосрочные инвестиции со стороны нашей компании, и твердо намерены направлять средства на развитие Афганистана».

IFC потратила более шести лет на то, чтобы претворить в реальность свою идею: отыскать способ использования больших запасов природного газа в Афганистане для удовлетворения потребности страны в электроэнергии. Проект строительства электростанции в Мазари-Шарифе – это свидетельство приверженности IFC созданию рынков на основе формирования благоприятных условий для инвестиций в частный сектор во взаимодействии со Всемирным банком.

Поддержка этого проекта со стороны Группы Всемирного банка включает долгосрочное кредитное финансирование по линии IFC,

гарантии по линии Международной ассоциации развития (МАР), страхование политических рисков по линии Многостороннего агентства по инвестиционным гарантиям (MIGA), а также использование Механизма поддержки частного сектора МАР (PSW).

В рамках оказания финансовой поддержки проекту за счет собственных средств IFC предоставляет кредит первой очереди в размере 21,2 млн долл. США и своп на цели управления клиентским риском в размере 1,5 млн долл. США. Кроме того, действуя в качестве уполномоченного ведущего организатора финансирования для этого проекта, Корпорация мобилизовала 41,2 млн долл. США в виде параллельных займов, предоставленных другими кредиторами, в том числе немецким учреждением финансирования развития DEG и Азиатским банком развития.

Пакет финансирования также включает предоставленное MIGA страхование



политических рисков объемом 48,7 млн долл. США. Механизм смягчения рисков PSW МАР и механизм гарантий MIGA частично покроют расходы IFC на предоставление финансирования и расходы MIGA на предоставление инвестиционных гарантий. Это первый случай использования механизма смягчения рисков в рамках Механизма поддержки частного сектора.

Исмаил Газанфар считает, что эти инвестиции играют важнейшую роль в обеспечении энергетического будущего Афганистана. «У нас есть газ. У нас есть реки. У нас есть возможность использовать солнечную энергию, потому что в Афганистане солнце светит 300 дней в году», – заметил он. – «Так что есть смысл инвестировать в энергетику Афганистана, чтобы нарастить национальный потенциал».



ИНДИЯ

Использование онлайн-платформы для обеспечения доступа к медицинскому обслуживанию во время пандемии





После того, как в целях борьбы с COVID-19 в Индии был введен строгий общенациональный карантин, крупнейшая индийская интегрированная медицинская онлайн-платформа 1mg оперативно приняла меры для обеспечения бесперебойного снабжения своих клиентов необходимыми товарами медицинского назначения и услугами тестирования.

Эта компания, снабжающая более 150 млн клиентов лекарствами, лабораторными тестами и широким спектром других медицинских продуктов и услуг, столкнулась с резким ростом спроса на электронные консультации по вопросам, связанным с симптомами заболевания ОРВИ и высокой температурой. Компания сумела удовлетворить этот спрос наряду с текущими обязательствами перед своими клиентами, дополнительно наняв медиков, получив разрешение правительства на доставку важнейших товаров и разработав процедуры обеззараживания рабочих мест для защиты сотрудников.

В 2019 ф.г. и 2020 ф.г. IFC осуществила инвестиции в акционерный капитал компании 1mg объемом 12,5 млн долл. США, что способствовало расширению этой платформы.

Компания 1mg намерена повторить свой успех и расширить масштабы своей деятельности, а также стимулировать и способствовать развитию конкуренции на рынке, предоставляя медицинские услуги в стране, где в них нуждается 1,3 млрд жителей. Компания оказывает жизненно важную поддержку своим клиентам, особенно проживающим в небольших городах и сельских районах и использующим товары компании 1mg для лечения хронических заболеваний.

«Мы присутствуем при становлении новой модели медицинского обслуживания, ориентированной на нужды пациентов. Компания 1mg всегда считала это правильным путем развития. Обеспечение доступа к аптекам, лабораториям и врачам в режиме реального времени и при помощи цифровых технологий становится новой нормой», - заметил Прашант Тандон, сооснователь и генеральный директор компании 1mg. – «Сейчас у нас есть возможность радикально изменить сложившуюся ситуацию и способствовать устойчивому изменению всей инфраструктуры здравоохранения к лучшему».

Фотографии: инвестиции IFC в акционерный капитал компании 1mg объемом 12,5 млн долл. США помогли ей расширить свою онлайн-платформу в Индии и справиться с возросшим спросом клиентов на услуги во время пандемии COVID-19.



Выпуск первых в истории гендерных облигаций в целях использования рынков капитала для обеспечения экономического роста в интересах всех слоев населения

Малые и средние предприятия, принадлежащие женщинам (МСППЖ), играют решающую роль в экономике Индонезии, где женщинам принадлежат 34 процента средних предприятий и 51 процент малых предприятий. Вместе с тем, более 40 процентов МСППЖ страны лишены доступа к необходимому финансированию, которое помогло бы им в полной мере реализовать свой потенциал роста.

IFC инвестировала 2,75 трлн индонезийских рупий (200 млн долл. США) в осуществляемую индонезийским банком OCBC NISP программу выпуска устойчивых облигаций, оказав содействие выпуску первых в истории гендерных облигаций в Индонезии в 2020 году. Это - второй выпуск облигаций такого рода в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе, а впервые такие облигации в этом регионе были выпущены банком Ayudhya в Таиланде в 2019 году, также при финансовой поддержке IFC.

Банк OCBC NISP использует поступления от размещения этих облигаций для расширения кредитования индонезийских женщин-предпринимателей и МСППЖ, стремясь расширить их участие в экономике.

При финансовой поддержке IFC банк OCBC NISP выпустил также новые «зеленые» облигации, опираясь на успех полностью реализованного проекта 2018 года. В настоящее время банк OCBC NISP расширяет масштабы своего «зеленого» финансирования, занимаясь, среди всего прочего, разработкой «зеленых» проектов и финансированием «зеленой» ипотеки.

Смягчение последствий изменения климата имеет большое значение для Индонезии - страны, расположенной на островах и отличающейся повышенной уязвимостью из-за многолетнего быстрого роста экономики, который сопровождался интенсивными выбросами углерода. «Зеленое» финансирование способствует достижению поставленной правительством Индонезии цели по сокращению объема выбросов парниковых газов на 29 процентов к 2030 году.

Наряду с созданием рынка облигаций в Индонезии Корпорация поддерживает партнерские отношения с банком OCBC NISP, обеспечивая профессиональную подготовку сотрудников банка и застройщиков в Индонезии. IFC организует профессиональную подготовку индонезийских застройщиков с тем, чтобы помочь им выявлять пригодные для финансирования проекты строительства «зеленых» зданий и обучить их пользоваться программой EDGE - инновационной программой IFC по оперативному, эффективному и доступному строительству и сертификации «зеленых» зданий. Банк продолжит сотрудничество с IFC в целях наращивания своего потенциала в области гендерного финансирования и разработки целевого подхода к содействию росту женского бизнеса, включающего финансовые и нефинансовые услуги. Цель этого проекта заключается в том, чтобы продемонстрировать жизнеспособность МСППЖ как особой категории клиентов и содействовать усилиям правительства Индонезии, направленным на развитие климатического финансирования как отдельного класса активов.

Гендерные облигации были выпущены при поддержке программы Инициативы по предоставлению финансирования женщинам-предпринимателям (We-Fi). Это партнерство работает в штаб-квартире Группы Всемирного банка, занимаясь



привлечением финансирования для МСППЖ в развивающихся странах. Деятельность Инициативы We-Fi также способствует достижению поставленной правительством Индонезии цели сокращения гендерного разрыва в стране.

IFC осуществляет инвестиции в гендерные и «зеленые» облигации, либо эмитируя собственные облигации, либо вкладывая средства в облигации, выпущенные финансовыми учреждениями и другими корпорациями. Благодаря этому она получает возможность развивать рынки капитала в Индонезии и на всей территории Восточной Азии, стремясь при этом обеспечить положительное социальное и экологическое воздействие. Эти виды облигаций являются важнейшим инструментом для привлечения частного капитала, используемого для финансирования важных целей стран в области развития.



Фотографии: IFC предоставила местному банку инвестиции, чтобы помочь ему выпустить первые в Индонезии гендерные облигации, способствующие расширению доступа женщин-предпринимателей к финансированию.



Поддержка предложенного женщиной-предпринимателем рецепта создания рынка продовольственных товаров, не содержащих аллергенов

«Безумие».

Именно так 46-летняя Адриана Фернандес, ранее работавшая режиссером на бразильском телевидении, описывает принятое ею в 2015 году решение заняться производством продовольственных товаров без аллергенов.

Сегодня безглютеновый хлеб и «сыр», не содержащий молока, могут пользоваться популярностью, но тогда спрос на подобную продукцию был близок к нулю.

«Я не просто открывала компанию», - говорит живущая в Сан-Паулу Фернандес, чей сын Лео страдает тяжелой аллергией на некоторые продукты. - «Я создавала рынок, которого прежде в Бразилии не было».

Помощь в развитии бизнеса Фернандес оказывала *Itaú Mulher Empreendedora* («Женщины-предпринимательницы Итау») – программа поддержки предпринимательства, основанная крупнейшим коммерческим банком Бразилии Itaú Unibanco при инвестиционной и консультационной поддержке со стороны IFC.

В рамках этой программы Фернандес получала консультации, помощь в установлении контактов с другими предпринимателями и в разработке стратегического плана для своей только что созданной компании Mandala. «Благодаря этой помощи я получила возможность не «зацикливаться» на повседневных проблемах моего бизнеса и без страха думать о стратегиях его будущего развития», - говорит Фернандес.

Фернандес, чья компания поставляет больницам, школам и авиакомпаниям все – от безглютенового хлеба до кондитерской выпечки, не содержащей лактозы, – входит в число более чем 24 000 женщин-предпринимательниц, принимавших участие в работе программы *Itaú Mulher Empreendedora* с момента ее создания в 2014 году.

В 2013 году IFC предоставила банку Itaú 470 млн долл. США на расширение его программы помощи малым и средним предприятиям, принадлежащим женщинам (МСППЖ), а в дальнейшем IFC также оказала техническую помощь в разработке и совершенствовании программы *Itaú Mulher Empreendedora*. Эти инвестиции по-прежнему остаются крупнейшими из когда-либо осуществленных IFC в рамках программы «Ставка на женщин», помогающей увеличивать финансирование и оказывать консультативные услуги женщинам-предпринимательницам по всему миру.

Расширение доступа малых и средних предприятий, принадлежащих женщинам, к финансированию является важной составной частью стратегии IFC по преодолению социальной изоляции и расширению экономических возможностей женщин в Бразилии. Женщины возглавляют в этой стране почти половину компаний, и 99 процентов из них – это микропредприятия или малые предприятия. Эти предприятия зачастую испытывают

сложности с получением надежного финансирования: дефицит финансирования управляемых женщинами малых предприятий в Бразилии составляет почти 16 млрд долл. США.

Первоначально Фернандес приходилось прилагать массу усилий для получения кредита. На заре существования компании Mandala, столкнувшись с тем, что она называет засильем мужского шовинизма в мире начинающих компаний, Адриана получила отказ от множества потенциальных кредиторов.

«Я говорю в шутку, что моя компания была бы гораздо крупнее, если бы мне было 20 лет, я была мужчиной и жила с мамой».

Банк Itaú Unibanco был готов предоставить Фернандес шанс. Дав ей пару кредитов, банк способствовал устойчивому росту компании Mandala, – сегодня в ней работают уже 13 человек. Несмотря на пандемию COVID-19, в 2020 году прибыль компании увеличилась.

Фернандес планирует и далее развивать свой бизнес, в первую очередь за счёт электронной торговли.

«Мне надо быть осторожнее с тем, что я говорю, потому что [ведение бизнеса] – это не всегда безоблачное дело», - говорит она. - «Но, если у вашей компании есть высокая цель, способная преобразить жизнь людей, результат может быть поразительным».



«СТАВКА НА ЖЕНЩИН»

С момента создания в 2010 году программы «Ставка на женщин» IFC зарезервировала и привлекла в ее рамках инвестиции совокупным объемом более 2,7 млрд долл. США на проведение 93 операций по содействию принадлежащим женщинам предприятиям и провела консультирование по более чем 50 проектам в 32 странах. Помощь в консультировании банка Itaú IFC оказывает Механизм по расширению возможностей женщин-предпринимателей – партнерство, объединяющее программу IFC «Ставка на женщин» и инициативу финансовой компании Goldman Sachs «10 000 женщин». Целью Механизма является расширение доступа к финансированию для 100 000 женщин-предпринимательниц по всему миру.

Фото: Адриана Фернандес из Бразилии основала свою компанию по производству продовольственных товаров при содействии программы развития предпринимательства, которой IFC предоставила 470 млн долл. США.





ПОДДЕРЖКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Расширение возможностей – главный приоритет IFC.

СТРАНИЦА

62

СОЛОМОНОВЫ ОСТРОВА

«Зеленая модель» для
голубого Тихого океана

СТРАНИЦА

64

МАЛИ

Укрепление экономики за счет
расширения производства
негашеной извести из
местного сырья

СТРАНИЦА

66

ЗАПАДНЫЙ БЕРЕГ РЕКИ ИОРДАН И СЕКТОР ГАЗА

Солнечная энергия как
средство повышения
эффективности обучения и
воспитания уверенности в себе

СТРАНИЦА

68

КЕНИЯ

Помощь малым предприятиям
в преодолении шокового
воздействия COVID-19



«Зеленая модель» для голубого Тихого океана

В начале 2020 года среди жителей Соломоновых Островов шел набор рабочих, инженеров, плотников и сотрудников службы охраны для одного из крупнейших проектов в истории этой страны – создания гидроэнергетического комплекса на реке Тина. Премьер-министр Соломоновых Островов Манассе Согаваре подчеркивает, что, несмотря на последствия пандемии COVID-19, проект реализуется успешно и принесет «огромные блага» для жителей страны.

Соломоновы Острова, рассеянные по океанической акватории площадью свыше 1,3 млн квадратных километров, практически полностью удовлетворяют свои потребности в энергоносителях за счет импортного дизельного топлива, загрязняющего окружающую среду. Проект, спонсорами которого выступают Кореяская корпорация водных ресурсов (K-water) и машиностроительный дивизион корпорации «Хёндэ» - Hyundai Engineering Corporation (HEC), станет первым крупномасштабным инфраструктурным проектом, осуществляемым силами государственно-частного партнерства, и первым для страны значимым проектом в области возобновляемой энергетики.

После завершения строительства и ввода комплекса в эксплуатацию зависимость Соломоновых Островов от дорогостоящего дизельного топлива сократится почти на 70 процентов, а цены для домохозяйств и компаний снизятся. Проект не только обеспечит новые рабочие места и приведет к снижению цен на электроэнергию, но и даст стране возможность достичь к 2025 году своего целевого показателя – снизить объем выбросов парниковых газов в два с половиной раза. Кроме того, будет обеспечена стабильность цен на электроэнергию и их независимость от колебаний мировой экономики.



Это поможет в первую очередь таким людям, как Тоата Молеа, которому приходилось прилагать огромные усилия, чтобы заплатить за электричество, необходимое для работы его станции техобслуживания, - электричество, для выработки которого используется импортное дизельное топливо, и цена на которое является одной из самых высоких в мире. По словам Молеа, расходы на оплату электроэнергии – это основная статья его накладных расходов. Всего за месяц он может потратить на оплату электричества больше, чем большинство людей в его стране зарабатывает за год.

В декабре 2019 года была заключена принципиально важная сделка по финансированию проекта в размере свыше 200 млн долл. США за счет займов и грантов, предоставляемых шестью структурами. Группа Всемирного банка оказывает содействие этому проекту на протяжении более чем десяти лет, начиная с его подготовки Всемирным банком, в ходе которой были проведены первоначальные исследования технической осуществимости проекта и оценки экологических и социальных последствий. Кроме того, Всемирный банк обеспечил резервирование средств МАР, что помогло привлечь финансирование и координировать действия группы кредиторов.

Краеугольным камнем стала поддержка со стороны IFC: Корпорация выступала в качестве консультанта правительства Соломоновых Островов по вопросам подготовки проекта, отбора инвесторов, обсуждения соглашений по проекту с победителем торгов и заключения итогового пакета соглашений по финансированию. В марте 2020 года MIGA предоставило частным инвесторам страховое покрытие политического риска по их инвестициям в акционерный капитал.

Масштаб и сложность проекта, который предлагалось осуществить в нестабильной и преодолевающей последствия конфликта стране, обусловили активное взаимодействие ряда партнеров, работающих в сфере развития, и необходимость привлечения льготного финансирования из средств других многосторонних и двусторонних структур, в том числе Зеленого климатического фонда, Фонда Республики Корея для экономического сотрудничества в целях развития, Фонда Абу-Даби для экономического развития, Азиатского банка развития и правительства Австралии.

Более дешевая энергия, которая будет вырабатываться в рамках проекта с использованием возобновляемых источников, позволит государственной энергетической компании Solomon Power поставлять электричество по более низким ценам, в том числе за пределы Хониары.

IFC получила средства на подготовку проекта от Тихоокеанского партнерства при содействии Австралии и Новой Зеландии. Кроме того, поддержку оказали Глобальный инфраструктурный фонд и DevCo – многосторонний донорский фонд, аффилированный с Частной группой по развитию инфраструктуры, а финансовые средства предоставили Нидерланды и Швеция.

Фотографии: Тоата Молеа (вверху), владелец станции техобслуживания на Соломоновых Островах, - один из многих жителей страны, в интересах которых IFC оказывает поддержку проекту создания гидроэнергетического комплекса на реке Тина.



Укрепление экономики за счет расширения производства негашеной извести из местного сырья

Сельское хозяйство и золотодобыча играют огромную роль в экономике Мали: эти отрасли обеспечивают занятость миллионов людей, и на их долю приходится основная часть валового внутреннего продукта и экспорта.

Обе отрасли имеют нечто общее: для них очень важна негашеная известь. Это напоминающее мел вещество со щелочными свойствами, получаемое из известняка, применяется для очистки и обработки золота. В сельском хозяйстве известковые материалы – побочные продукты производства негашеной извести – используются для снижения кислотности почв, помогая крестьянам повышать урожайность.

Мали располагает большими запасами известняка, но, несмотря на это, импортирует большую часть негашеной извести, используемой в экономике, что повышает производственные издержки и снижает эффективность важных факторов роста.

Помогая Мали развивать отечественное производство негашеной извести, IFC осуществила инвестиции в местную компанию по добыче известняка – Carrières et Chaux du Mali (CCM), что позволит ей нарастить объемы производства и повысить его эффективность. Пакет финансирования, которое предоставили IFC и Механизм PSW MAP, представляет собой заем на сумму, эквивалентную 8,9 млн евро, в западноафриканских франках КФА; это – первый случай, когда IFC предоставляет Мали финансирование в национальной валюте, и первый в этой стране пример содействия со стороны PSW MAP в обрабатывающей промышленности, агропромышленном комплексе и сфере услуг.

По оценке генерального директора компании CCM Мадани Диалло, помощь, которую предоставила IFC, позволит его компании снизить производственные издержки на 20 процентов и лучше удовлетворять растущий внутренний спрос на негашеную известь и известковые удобрения. «Кроме того, мы будем наращивать объемы поставок известковых удобрений крестьянам в соседних странах – Гвинее, Кот-д'Ивуаре и Сенегале», – говорит Диалло.

Увеличение производства известковых удобрений поможет повысить продуктивность сельского хозяйства в Мали, где, согласно оценкам, две трети из 2,4 млн га сельскохозяйственных угодий страдают от закисленности почв.

«Поразительно», – именно так Юсуф Дембеле, бывший школьный учитель, а ныне – фермер, оценил рост продуктивности после того, как он начал вносить известковые удобрения на свои поля в Кутиале, в 390 км к западу от Бамако. «Людей это удивило настолько, что они решили, что я посеял какую-то другую культуру», – говорит он. Дембеле начал применять известковые удобрения в своем хозяйстве свыше 10 лет назад и считает, что и другим фермерам необходимо последовать его примеру.

IFC осуществляет также программу консультирования по вопросам рационального использования почв, наращивая тем самым коммерческий и технический потенциал CCM, чтобы помочь компании увеличить объемы продаж. На втором этапе осуществления программы в стране



планируется организовать обучение тысяч мелких фермеров применению известковых удобрений и информировать их о сопряженных с этим выгодах.

Заем, предоставленный CCM, не только поможет нарастить объемы производства в одной из основополагающих для Мали отраслей, но и является свидетельством поддержки, которую IFC оказывает нестабильным и затронутым конфликтами странам.



Фотографии: Инвестиции IFC в компанию Carrières et Chaux du Mali (CCM) помогают создавать успешный рынок негашеной извести в Мали, расширяя доступность известковых удобрений для местных фермеров.





Солнечная энергия как средство повышения эффективности обучения и воспитания уверенности в себе

На Западном берегу реки Иордан часто случаются перебои в энергоснабжении. Для учащихся это означает отсутствие в школах таких необходимых вещей, как освещение, компьютеры и вентиляторы, – иногда на неделю и больше.

«Из-за жары невозможно сосредоточиться на учебе», – говорит Джуман Джад, ученица школы для девочек в Иерихоне, где летом температура достигает 45 градусов по Цельсию (113 градусов по Фаренгейту).

Чтобы сократить число перебоев в учебном процессе, около 500 школ на Западном берегу реки Иордан будут в течение трех следующих лет оборудованы комплексами солнечных батарей. Цель этого первого в своем роде проекта заключается в развитии сектора возобновляемой энергетики и решении проблемы хронических перебоев в энергоснабжении за счет использования местных энергоресурсов.

Этот проект с бюджетом 32 млн долл. США осуществляется силами местной энергетической компании «Массадер». Пакет финансирования проекта включает в себя предоставленный IFC заем в израильских шекелях на сумму, эквивалентную 8,1 млн долл. США, а также займы, которые предоставляют Совместная программа Финляндии и IFC по смешанному климатическому финансированию, Нидерланды и Программа IFC по развитию частного сектора в регионе БВСА (на Ближнем Востоке и в Северной Африке). Кроме того, Механизм софинансирования инвестиций Всемирного банка предоставляет проекту грант на сумму до 2 млн долл. США.

В конечном итоге солнечные батареи будут вырабатывать 35 мегаватт экологически чистой электроэнергии, и этого будет достаточно для обеспечения электричеством примерно 16 000 зданий на Западном берегу реки Иордан. Это – составная часть более масштабной программы Noor Palestine, в рамках которой компания «Массадер» совместно со своей компанией-учредителем – Палестинским инвестиционным фондом – обеспечат производство 200 мегаватт солнечной энергии, что составит около 30 процентов от общего объема электроэнергии, производимой на Западном берегу реки Иордан.

Использование энергии солнца представляет собой важный шаг вперед в снижении энергетической зависимости Западного берега реки Иордан, где до 90 процентов электричества импортируется. Проект размещения солнечных батарей дал также толчок развитию частного сектора. Именно частные, а не государственные компании выполняют значительную часть строительных работ в рамках проекта, а также частично предоставляют финансирование.

Новшеством стал механизм, в соответствии с которым школы, включенные в проект по установке солнечных батарей, будут

бесплатно получать электричество, а в некоторых случаях – и денежные выплаты за размещение энергоустановок. Затем большая часть электроэнергии, вырабатываемой солнечными батареями, будет поступать в местные распределительные системы по конкурентоспособным тарифам. Это позволит создать более благоприятные условия для предоставления государственных услуг и работы частных предприятий.

Проект установки солнечных батарей – это составная часть более масштабной стратегии IFC и Группы Всемирного банка по привлечению частных инвестиций в экономику Палестины в целях обеспечения устойчивого экономического роста в интересах всех слоев населения.

В число задач, которые IFC решала в рамках подготовки проекта, входило наращивание местного потенциала за счет подготовки ключевых документов по проекту, например, соглашений о закупках электроэнергии и контрактов на строительство и эксплуатацию. Как ожидается, эти меры помогут приступить в будущем к осуществлению более децентрализованных и дешевых проектов с участием частного сектора, предусматривающих четкую структуру финансирования.

Недавно школа, где учится Джад, была оборудована солнечными батареями, и это снизило температуру в помещениях, позволяя ученикам сосредоточиться на учебе. «На самом деле, идея солнечных батарей мне нравится», – говорит девушка.

Фотографии: при поддержке со стороны IFC почти 500 школ на Западном берегу реки Иордан будут оборудованы солнечными батареями (крайняя фотография слева), и этим девушкам из Иерихона будет проще учиться в школе в течение всего года.

A close-up photograph of a woman in a coffee plantation. She is wearing a black turtleneck and a red headscarf. Her hands are visible, holding a coffee branch with green leaves and red cherries. The background is a lush green coffee field.

**Помощь
малым
предприятиям
в преодолении
шокового воздействия
COVID-19**



КЕНИЯ

Из-за вспышки COVID-19 множество микро-, малых и средних предприятий (ММСП) в Кении в мгновение ока лишились своих доходов. Как показал опрос, проведенный Центральным банком Кении в апреле 2020 года, около 75 процентов таких предприятий располагают ограниченными ресурсами на случай чрезвычайной ситуации и рискуют разориться.

Чтобы помочь ММСП в Кении и других странах адаптироваться к ситуации и научиться работать в условиях пандемии COVID-19, IFC подготовила шесть интерактивных вебинаров продолжительностью один час каждый по таким темам, как доступ к финансированию в период кризиса, регулирование расходов и совершенствование технологий онлайн-маркетинга. Трансляцию вебинаров организовали четыре банка - Co-operative Bank of Kenya, Gulf African Bank, Kenya Commercial Bank (KCB) и Stanbic Bank, а познакомиться с ними в период с апреля по июль 2020 года смогли 1550 ММСП.

Еще три банка в Гане и Нигерии помогли распространить эти материалы в странах Африки к югу от Сахары и привлечь еще 2300 участников. Вебинары были подготовлены в рамках программы IFC «Расти, учиться, подключаться», целью которой является формирование человеческого капитала в странах с формирующимся рынком, а также в нестабильных и затронутых конфликтами странах путем создания на местах сети квалифицированных консультантов для ММСП.

«Учебные семинары по проблемам COVID-19 для МСП дали нам возможность предоставить в распоряжение наших клиентов из числа ММСП механизмы и знания в ситуации, когда наша поддержка важна как никогда», - заявила директор подразделения по работе с индивидуальными клиентами банковской группы KCB Аннастасия Кимтаи.

Эти вебинары – лишь часть работы, которую IFC уже в течение двух лет ведет в партнерстве с банком KCB. Все началось с программы «Деловое предложение для женщин», имевшей своей целью оказать

поддержку женщинам-предпринимателям. В рамках этой программы 370 менеджеров по работе с клиентами банка KCB знакомились с выгодами экономической модели обслуживания женщин в Кении и методикой наработки передового опыта, призванной сделать KCB наиболее предпочтительным банком для кенийских компаний, принадлежащих женщинам.

Почти 240 женщин-предпринимателей получили рекомендации по вопросам повышения конкурентоспособности компаний, расширения клиентской базы и увеличения продаж. В общей сложности, в рамках программы была проведена работа с 848 кенийскими МСП, 58 процентов из которых принадлежат женщинам.

По мнению Аннастасии Кимтаи, партнерские отношения с IFC создают преимущества, которые сохранятся и после пандемии COVID-19. «ММСП и женщины-предприниматели играют в Кении огромную роль», - говорит она. «Чем больше мы будем их поддерживать, предоставляя инклюзивные банковские продукты и услуги, тем устойчивее к потрясениям будет наша экономика».

Фотография: Крестьянка собирает спелые плоды кофе на своей плантации в деревне Кабубони в Кении. В период с апреля по июль 2020 года консультационные услуги, которые предоставляет IFC, получили 1550 ММСП по всей стране.



НАРАЩИВАНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ

IFC в партнерстве со своими клиентами в развивающихся странах способствует устойчивому экономическому росту.



СЕРБИЯ

Расчистка одной из крупнейших свалок Европы



САЛЬВАДОР

Снижение цен на электроэнергию, ускорение темпов роста деловой активности



КОЛУМБИЯ

Расширение прав и возможностей нового поколения лидеров в сфере устойчивых финансов



Расчистка одной из крупнейших свалок Европы

Драган Варга уже двадцать лет работает автодиспетчером на крупнейшем мусорном полигоне столицы Сербии – Белграда. И, описывая свое место работы, он не деликатничает.

«Здесь чуть лучше, чем в аду», - говорит он.

Эту мусорную свалку на берегу Дуная уже давно считают одной из самых токсичных в Европе. Разлагающиеся отходы изо дня в день проникают в грунтовые воды, а иногда загораются, и смрад от свалки Белграда. Ситуация стала настолько нестерпимой, что министр финансов Сербии, ранее занимавший пост мэра Белграда, заявил: с точки зрения экологии эта свалка – «черное пятно» для всей Восточной Европы.

Но ситуация вскоре изменится.

В конце прошлого года рабочие приступили к обустройству нового комплекса по переработке и утилизации образующихся в Белграде отходов. Он будет соответствовать как сербским стандартам, так и соответствующим нормам и стандартам Европейского Союза в отношении мусорных полигонов и мусороперерабатывающих предприятий. В состав комплекса войдут предприятие по переработке мусора в электроэнергию и тепло, завод по переработке строительных отходов и новый, соответствующий санитарным нормам мусорный полигон. По завершении работ на месте прежнего полигона, где высота мусорных куч местами превышает 70 метров, появится зеленая зона.

Этот проект, который должен быть завершен в 2022 году, осуществляется силами долговременного государственно-частного партнерства с участием города Белграда и частной компании Veo Čista Energija, учрежденной глобальной компанией коммунального обслуживания Suez S.A., японским конгломератом Itochu Corporation и общеевропейским инвестиционным фондом Marguerite Fund II. В прошлом году IFC и MIGA предоставили этой компании финансовые средства и гарантии на общую сумму 260 млн евро, что позволило продолжить строительство. В пакет финансирования вошли также средства, предоставленные Австрийским банком развития и Программой смешанного финансирования мер по борьбе с изменением климата, осуществляемой силами Канады и IFC. Средства на финансирование проекта предоставил также Европейский банк реконструкции и развития. Консультирование по подготовке этой сделки осуществлялось в рамках партнерства с правительствами Австрии, Канады и Швейцарии, а также Фондом Рокфеллера.

Однако подготовка этой сделки началась более пяти лет назад. Именно тогда IFC подписала соглашение, целью которого было помочь Белграду в поиске способов привлечения частного сектора к решению стремительно обостряющейся проблемы утилизации отходов. Сотрудники IFC помогали сербским должностным лицам воспользоваться возможностями, которые открывал вновь принятый на тот момент закон о государственно-частных партнерствах. Кроме того, IFC вместе с городом занималась подготовкой и проведением конкурсных торгов на строительство новых предприятий, которым занялось первое в стране государственно-частное партнерство.



Именно такой подход к работе IFC называет созданием благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. Вместо того, чтобы просто ждать, пока проект будет готов для финансирования, мы вместе с правительствами и другими учреждениями, занимающимися вопросами развития, ведем работу над открытием целых отраслей для частных инвестиций. Эта стратегия является частью усилий IFC по поиску инновационных путей решения самых насущных проблем развивающихся стран. В условиях, когда страны крайне стеснены в бюджетных средствах, этот творческий подход помогает привлекать капитал и знания к осуществлению проектов, которые улучшают жизнь простых людей.

Это также дает IFC возможность выдвигать инициативы, приносящие масштабную отдачу, - и комплекс по утилизации отходов вблизи от Белграда может стать одной из подобных инициатив. Во всем мире города производят в год 2 млрд тонн отходов. По мнению спонсоров проекта, новое предприятие – первый проект такого рода в стране с формирующимся рынком – может послужить образцом для других стран, решающих проблему лавинообразного роста объемов отходов.

Фотографии: IFC, MIGA и другие партнеры предоставили 260 млн евро на преобразование мусорного полигона Винча в Сербии – одного из самых токсичных в Европе.





Снижение цен на
электроэнергию,
ускорение темпов роста
деловой активности



Фотографии: Собор в Сан-Сальвадоре – столице Сальвадора. С 2022 года электростанция, строительство которой финансирует IFC, будет производить 30 процентов электроэнергии в стране.

Высокая стоимость электроэнергии в Сальвадоре приводит к росту цен на товары и услуги и снижению конкурентоспособности компаний. Опрос предприятий, проведенный Группой Всемирного банка в 2016 году, показал, что 48 процентов компаний в Сальвадоре считают цены на электроэнергию основным препятствием для роста.

Заоблачные цены на электроэнергию в Сальвадоре, возможно, начнут снижаться. В конце 2019 года IFC предоставила местному производителю электроэнергии – компании *Energía del Pacífico* – пакет финансирования объемом 657 млн долл. США. Это стало крупнейшим в истории страны капиталовложением в частный сектор. Инвестиции позволяют компании построить электростанцию, работающую на сжиженном природном газе. По завершении строительства в 2022 году эта электростанция мощностью 378 мегаватт будет производить 30 процентов электроэнергии, вырабатываемой в Сальвадоре.

«Проект с участием *Energía del Pacífico* – революционный для Сальвадора и региона в целом. Это – наглядный пример тех огромных возможностей, которые, несмотря на все прежние сложности, могут открыться там, где частная инициатива получает мощную поддержку со стороны государства», – заявил Майкл Польски,

генеральный директор американской энергетической компании Invenenergy, являющейся основным владельцем *Energía del Pacífico*.

Новая электростанция, расположенная в портовом городе Акахутла, позволит снизить зависимость страны от дорогостоящей импортной нефти и сократить закупки электроэнергии в соседних странах (Сальвадор импортирует четверть всей электроэнергии; это – самый высокий показатель среди стран Центральной Америки). Ожидается, что такие меры приведут к снижению цен на электричество, и это станет стимулом к развитию для компаний в обрабатывающей промышленности и сфере услуг – ключевых отраслях экономики Сальвадора. Кроме того, следует надеяться, что снижение цен на электроэнергию будет способствовать росту занятости и экономическому росту в стране, где более 25 процентов населения живет в бедности.

Поскольку природный газ является более экологически чистым, чем нефть, выбросы такого сильного загрязнителя воздуха, как двуокись серы (SO_2), сократятся в Сальвадоре на 8000 тонн, а выбросы двуоксида углерода – на 376 000 тонн в год, что эквивалентно сокращению транспортного парка более чем на 70 000 автомобилей.

Проектом предусматривается также строительство линии электропередач протяженностью 44 км в город Ауачапан, причальной инфраструктуры для плавучего газохранилища и подводного и подземного газопровода длиной 1,7 км. IFC осуществляет прямое финансирование на сумму 85 млн долл. США, а остальные средства на осуществление проекта предоставят другие кредиторы.

Данный проект берет свое начало в страновой Стратегии партнерства Группы Всемирного банка с Сальвадором – документе, в котором определены приоритеты развития для этой страны с шестимиллионным населением. В этой Стратегии указывалось на две основные проблемы Сальвадора, – зависимость энергетической отрасли от импорта нефти и отсутствие частных инвестиций, и проект направлен на решение обеих этих проблем.





КОЛУМБИЯ

Расширение прав и возможностей нового поколения лидеров в сфере устойчивых финансов

Последствия изменения климата – от наводнений до оползней – оказывают огромное негативное воздействие на рынки повсюду в Латинской Америке. Лидеры в сфере финансирования осознают необходимость готовиться к рискам, связанным с изменением климата, и эффективно использовать возникающие коммерческие возможности, однако многим из них недостает необходимых знаний. Чтобы изменить эту ситуацию, IFC осуществляет программу «Академия «зеленого» банковского обслуживания» – уникальную новаторскую программу обучения и наращивания потенциала, позволяющую специалистам банковского дела в странах Латинской Америки и Карибского бассейна получить необходимые навыки и подготовку для работы в быстро развивающейся сфере «зеленого» финансирования.

Очень важным считает финансирование деятельности, связанной с изменением климата, Эфраин Фореро – президент второго по величине банка Колумбии Davivienda. «Я обязан добиться, чтобы Davivienda стал устойчивым банком», – заявил он по завершении курса обучения в Академии «зеленого» банковского обслуживания IFC в 2019 году.

Фореро прошел в Академии «зеленого» банковского обслуживания IFC рассчитанный на восемь недель курс «зеленого» финансирования. Кроме того, он и двое его высокопоставленных коллег получили стипендии на обучение по недельной интенсивной программе, предусматривавшей проведение специальных семинаров-практикумов и «круглых столов» с участием других глав компаний по вопросам совершенствования практики «зеленого» банковского обслуживания в интересах акционеров, регуляторных органов и клиентов.

Продвижение «зеленого» банковского обслуживания – это естественное направление развития имеющих более чем 40-летнюю историю партнерских отношений IFC и банка Davivienda. IFC и банк Davivienda сыграли важную роль в обеспечении активного участия Колумбии в Сети устойчивого банковского обслуживания – добровольного сообщества банковских ассоциаций и регуляторных органов из стран с формирующимся рынком, стремящихся повышать устойчивость банковского обслуживания. Колумбия приняла на себя обязательства развивать устойчивую банковскую систему и, как свидетельствует «матрица прогресса» Сети устойчивого банковского обслуживания, уже достигла существенных успехов, идя по этому пути с 2012 года. Кроме того, в своих определяемых на национальном уровне вкладах страна поставила цель существенно сократить к 2030 году свои выбросы парниковых газов.

Академия «зеленого» банковского обслуживания IFC, начавшая работу в ноябре 2018 года, предоставила за это время 400 стипендий на прохождение учебных программ сотрудникам 60 банковских учреждений из восьми стран. Финансирование поступило из средств Международной климатической инициативы, которую реализует

правительство Германии. Обучение в рамках серии вебинаров, подготовленных Академией «зеленого» банковского обслуживания IFC, прошли свыше 5000 специалистов по финансовым вопросам, представляющих сектор коммерческого банковского обслуживания Латинской Америки. Дополнительные запросы на прохождение обучения поступали даже из стран Азии.

Академия «зеленого» банковского обслуживания IFC занимается разработкой специальных учебных программ для банковского сектора в партнерстве с рядом международных организаций и академических институтов из стран Латинской Америки и Европы, к числу которых относятся Beel Infrastructure Partners, IDOM, Латиноамериканская федерация банков, Management Solutions, Папский Хаверианский Университет и Renewables Academy.

Академия «зеленого» банковского обслуживания IFC ставит своей целью сделать лидеров в сфере банковского дела своими основными слушателями и представить изменение климата как существенную коммерческую возможность для банковского сектора. Подход, которого придерживается Академия, особенно актуален в ситуации после пандемии COVID-19, поскольку правительства и инвесторы сталкиваются сегодня с необходимостью полнее учитывать климатические риски в своих планах.

Завершив курс обучения в Академии «зеленого» банковского обслуживания IFC, Фореро еще более решительно настроен пропагандировать такое обслуживание в Колумбии. «Знания, которые мы получили, позволяют повысить эффективность работы Davivienda, делают нас более конкурентоспособными и более привлекательными для наших инвесторов и клиентов», – говорит он.

Фотография: Жилые дома в Боготе, Колумбия. IFC помогает создавать успешный рынок «зеленого» финансирования в стране.



Содействие росту рынка «зеленого» кредитования

«Зеленые» займы – это быстро развивающаяся категория инструментов, средства которых корпоративные заемщики могут использовать для финансирования или рефинансирования соответствующих установленным критериям активов или мероприятий, способствующих повышению экологической устойчивости их операционной деятельности.

В 2019 году IFC первым из глобальных учреждений, работающих в области развития, предложила своим инвестиционным клиентам возможность структурировать займы в соответствии с Принципами «зеленого» кредитования. Эти принципы, построенные по модели Принципов «зеленых» облигаций, определяют, каким образом следует использовать кредитные средства и отбирать проекты, чтобы они могли соответствовать статусу «зеленых» займов. Название «зеленый заем» может помочь

компаниям в привлечении дополнительного финансирования и в согласовании их стратегий фондирования и обеспечения экологической устойчивости.

IFC рекомендует своим клиентам использовать «зеленые» займы для смягчения негативных последствий изменения климата и содействия низкоуглеродному развитию. Мы поддерживаем наших клиентов в их усилиях по выполнению требований, предусмотренных Принципами «зеленого» кредитования, например, в вопросах создания систем управления, позволяющих отслеживать использование кредитных средств для осуществления специальных «зеленых» проектов, управлять ими и отчитываться о них, а также организовывать независимую проверку таких систем.

В 2019 году общий объем непогашенных «зеленых» займов составил 33 млрд долл.

США, из которых на долю развивающихся стран пришлось всего 1,6 млрд долл. США. Однако ожидается, что этот рынок будет расти быстрыми темпами и в ближайшем будущем сможет даже обогнать по этому показателю рынок «зеленых» облигаций.

IFC играет ведущую роль в предоставлении финансирования на борьбу с последствиями изменения климата. Мы одними из первых выпустили «зеленые» облигации: в 2010 году IFC приступила к реализации Программы «зеленых» облигаций, имевшей целью привлечение инвестиций в проекты, осуществляемые силами частного сектора и направленные на поддержку возобновляемой энергетики и энергоэффективности. К настоящему моменту IFC выпустила в общей сложности 172 облигации на сумму более 10 млрд долл. США в 20 валютах.

06 IFC

IFC является крупнейшим глобальным учреждением содействия развитию, которое специализируется на работе с частным сектором в развивающихся странах. Корпорация эффективно использует свои продукты и услуги – а также продукты и услуги других учреждений Группы Всемирного банка – для создания рынков, позволяющих решать сложнейшие задачи современности в области развития.

79

ЦЕЛЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

- 80 Центральный аппарат и представительства на местах
- 81 Направления деятельности
- 86 Опыт работы в различных отраслях

89

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 90 Осмысление воздействия IFC в области развития

97

ПЕРСОНАЛ И ПРОЦЕДУРЫ IFC

- 98 Сотрудники и управление Корпорацией
- 99 Подотчетность и надзор
- 101 Глобальные партнерства
- 105 Управление портфелем
- 106 Управление рисками
- 108 Подход IFC к обеспечению устойчивости
- 111 Корпоративная ответственность
- 113 Отчетность, представляемая в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом
- 118 Заключение независимого аудитора об ограниченной уверенности в достоверности выборочных данных по устойчивости развития
- 120 Сводка финансовых результатов

ЦЕЛЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

IFC использует свои финансовые ресурсы, технические навыки, глобальный опыт и инновационное мышление для создания рынков и обеспечения возможностей, помогающих странам использовать решения, предлагаемые частным сектором, и предоставляемое им финансирование для решения задач в области развития.

Центральный аппарат и представительства на местах

Являясь крупнейшим глобальным учреждением, осуществляющим свою деятельность в частном секторе развивающихся стран, IFC ведет работу более чем в 100 странах. Мы несем знания, накопленные нашим учреждением за 60 с лишним лет, в страны, в которых мы работаем, применяя опыт, извлеченный в одном регионе, для решения проблем в другом.



Направления деятельности

Группа Всемирного банка поставила две цели, которых мировому сообществу необходимо достичь к 2030 году: искоренить крайнюю бедность и ускорить обеспечение общего благосостояния в каждой стране. IFC содействует достижению этих целей, оказывая поддержку частному сектору в развивающихся странах в создании рынков, открывающих возможности для всех. Основными направлениями деятельности IFC являются осуществление инвестиций, консультирование и привлечение средств для финансирования частных финансовых учреждений и компаний в развивающихся странах. Наши продукты и услуги адаптированы к конкретным потребностям клиентов, а наши возможности по привлечению других инвесторов дают дополнительные выгоды: мы открываем своим клиентам доступ к новым источникам капитала и знакомим их с более совершенными методами ведения бизнеса.

В сложные времена, когда мировая экономика пытается справиться с шоковым воздействием кризиса, спровоцированного вспышкой COVID-19, IFC принимает меры к ускорению восстановления и повышению устойчивости к потрясениям.

ИНВЕСТИЦИИ

Наши финансовые продукты помогают компаниям управлять рисками и получать более широкий доступ к иностранным и местным рынкам капитала. IFC работает на коммерческой основе, и потому инвестирует исключительно в коммерческие проекты в развивающихся странах и взимает плату за свои продукты и услуги по рыночным ставкам.

Предлагаемые IFC продукты рассчитаны на удовлетворение особых потребностей ее государств-членов в различных отраслях с особым акцентом на инфраструктуру, обрабатывающую промышленность, агропромышленный комплекс, сферу услуг и финансовые рынки. В 2020 ф.г. Корпорация осуществила долгосрочные инвестиции в 282 проекта на сумму 22 млрд долл. США в целях поддержки частного сектора в развивающихся странах. Эта сумма включает привлеченные средства других инвесторов в размере 10,8 млрд долл. США.

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ

Займы

IFC осуществляет финансирование проектов и компаний посредством предоставления займов из собственных средств, как правило, на срок от 7 до 12 лет. Мы также предоставляем займы банкам-посредникам, лизинговым компаниям и другим финансовым учреждениям для последующего кредитования.

В прошлом займы IFC предоставлялись главным образом в валютах крупнейших промышленно развитых стран, однако в настоящее время Корпорация уделяет повышенное внимание структурированию продуктов в национальной валюте, предоставляя финансирование более чем в 50 национальных валютах.

В 2020 ф.г. наши обязательства по предоставлению новых займов из собственных средств IFC составили 9,5 млрд долл. США.

Участие в капитале

Инвестиции в акционерный капитал оказывают поддержку развитию и обеспечивают долгосрочный капитал, необходимый частным компаниям для роста. Мы инвестируем в акционерный капитал компаний и финансовых учреждений как напрямую, так и через фонды прямых инвестиций. В 2020 ф.г. обязательства по инвестициям в акционерный капитал составили около 1 млрд долл. США из собственных средств IFC.

Как правило, IFC приобретает от 5 до 20 процентов акционерного капитала компаний. Мы поощряем компании, акции которых приобретаем, к расширению круга их акционеров путем открытого размещения акций на бирже, что, в свою очередь, способствует углублению местных рынков капитала. Мы также осуществляем инвестиции с помощью займов с правом участия в прибылях, конвертируемых займов и привилегированных акций.

Финансирование торговли и сырьевого сектора

Осуществляемая IFC Глобальная программа финансирования торговли гарантирует исполнение платежных обязательств по торговым сделкам уполномоченными финансовыми учреждениями. Программа, в которой участвуют свыше 218 банков из 71 страны, расширяет и дополняет возможности банков по финансированию торговли за счет снижения рисков по каждой сделке.

В 2020 ф.г. Корпорацией было зарезервировано 6,5 млрд долл. США на цели финансирования торговли и производственно-сбытовых цепочек, причем более половины этой суммы – для стран-клиентов Международной ассоциации развития (МАР)* и нестабильных и затронутых конфликтами районов (НКТ).

Синдицированные займы

Программа синдицированных займов IFC является старейшей и крупнейшей из программ, предлагаемых многосторонними банками развития. Благодаря этой программе государственные и частные партнеры IFC – коммерческие банки, институциональные инвесторы, страховые компании, суверенные фонды и другие учреждения развития – получают возможность наряду с IFC принимать участие в кредитовании компаний в странах с формирующейся рыночной экономикой.

Мобилизуя капитал наших партнеров, мы формируем новые связи, которые могут способствовать увеличению потока зарубежных инвестиций в беднейшие страны мира и открыть путь другим развивающимся местным предприятиям для привлечения средств. В 2020 ф.г. IFC синдицировала в общей сложности 5,8 млрд долл. США, предоставив их 88 партнерам в виде займов категории В, параллельных займов, страхования кредитов, синдицированных займов в национальной валюте, синдицированных «зеленых» займов и займов по линии программы МСРР, создающей для инвесторов индивидуальные портфели займов для стран с формирующейся рыночной экономикой.

В 2020 ф.г. на долю синдицированных займов приходилось 46 процентов всех средств третьих сторон, мобилизованных IFC для своих клиентов, при этом 39 процентов этих средств были направлены заемщикам в странах, отвечающих критериям кредитования МАР, и в странах с НКТ. В конце 2020 ф.г. общий портфель синдицированных займов составил 16 млрд долл. США, предоставленных инвестиционными партнерами.

Управление риском и структурированные решения

IFC предоставляет своим клиентам производные финансовые инструменты исключительно в целях хеджирования. Открывая компаниям доступ к международным рынкам производных финансовых инструментов в целях хеджирования валютных или процентных рисков, либо рисков колебания цен на сырьевые товары, мы помогаем им повышать свою кредитоспособность и прибыльность. Предлагая продукты, предназначенные для управления рисками, IFC, как правило, выступает в роли посредника между рынком и частными компаниями в странах с формирующимся рынком. IFC также предоставляет продукты структурированного финансирования клиентам, которые хотели бы получать средства на глобальных и местных рынках капитала и управлять финансовым риском, в том числе в рамках Механизмов распределения рисков. IFC помогала своим новым клиентам – эмитентам ценных бумаг – получить доступ на рынок, предоставляя им гарантии частичного покрытия кредитных рисков и якорные инвестиции. Кроме того, мы помогаем клиентам структурировать секьюритизационные сделки и размещать секьюритизированные активы среди инвесторов на рынках капитала.

Смешанное финансирование на льготных условиях

Смешанное финансирование на льготных условиях, в рамках которого средства, предоставляемые на льготных условиях, сочетаются с нашими собственными ресурсами, уже в течение более чем 15 лет помогает IFC расширять свое присутствие на более проблемных рынках и в более проблемных отраслях.

Смешанное финансирование может использоваться для снижения рисков и решения рыночных проблем при совершении сделок, повышая их привлекательность для инвесторов из частного сектора. Успешное смешанное финансирование инновационных проектов может привлечь других инвесторов и содействовать созданию рынков.

IFC применяет свои механизмы смешанного финансирования на льготных условиях для привлечения инвестиций в области, имеющие стратегически важное значение для IFC, в том числе связанные с решением климатических и гендерных проблем. В декабре 2019 года партнеры МАР дали разрешение на выделение дополнительно 2,5 млрд долл. США Механизму поддержки частного сектора МАР, который с 2017 года оказывает содействие в привлечении инвестиций из средств частного сектора в беднейшие и наименее стабильные страны.

В 2020 ф.г. IFC зарезервировала 489 млн долл. США, предоставленных донорами на льготных условиях, что позволило привлечь 1,7 млрд долл. США в виде инвестиций из собственных средств IFC. IFC также продолжала играть руководящую роль в осуществлении Принципов смешанного финансирования, применяемых учреждениями по финансированию развития, которыми предусмотрено следование дисциплинированному и прозрачному подходу к использованию средств, предоставленных на льготных условиях. С октября 2019 года IFC начала раскрывать данные о предполагаемом размере субсидий по каждой предложенной IFC сделке, претендующей на смешанное финансирование на льготных условиях. IFC является первым – а на сегодняшний день и единственным – учреждением, раскрывающим данные о предполагаемых субсидиях на уровне сделки; это стало важным шагом вперед в деле усиления прозрачности и подотчетности при использовании государственных средств.

КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Оказание консультационных услуг играет важную роль в стратегии IFC по созданию рынков, осуществляемой в координации с правительствами и Всемирным банком. В рамках осуществления наших консультационных программ мы работаем с клиентами – в том числе с компаниями, финансовыми учреждениями, отраслевыми структурами и правительствами – над преобразованием идей в пригодные для финансирования проекты. Мы помогаем создавать условия, необходимые для привлечения капитала, что дает частному сектору возможности для роста.

Мы основываем нашу консультационную деятельность на проводимых IFC и Всемирным банком диагностических оценках состояния частного сектора на страновом уровне, многолетних стратегиях партнерства Группы Всемирного банка со странами и страновых стратегиях и углубленных отраслевых оценках IFC.

- Мы помогаем компаниям привлекать частных инвесторов и партнеров, выходить на новые рынки и повышать результативность своей деятельности. Мы предоставляем нужные клиентам аналитические данные о рынке, а также рекомендации о способах совершенствования их операционной деятельности и повышения устойчивости.

*Данные относятся к перечню стран, отвечающих критериям кредитования МАР в рамках МАР-17.

- Мы помогаем внедрять в разных отраслях хозяйственной деятельности наиболее эффективный практический опыт и стандарты, повышая их конкурентоспособность и производительность.
- Мы помогаем правительствам структурировать государственно-частные партнерства, повышая доступность высококачественной инфраструктуры и основных услуг для населения. Мы также оказываем консультационные услуги по вопросам улучшения условий для ведения бизнеса посредством проведения реформ, способствующих привлечению инвестиций, ускорению темпов экономического роста и созданию рабочих мест, и предоставляем поддержку в ходе реализации этих реформ.
- Мы сотрудничаем со Всемирным банком, предоставляя консультационные услуги в целях создания благоприятных условий для инвестиций в частный сектор и разрабатывая мероприятия, способствующие созданию рынков и поддержке дальнейших операций в различных отраслях хозяйственной деятельности, особенно в странах, отвечающих критериям кредитования МАР, и в нестабильных и затронутых конфликтами государствах (НКТ).

Мы помогаем нашим клиентам, особенно в беднейших и затронутых конфликтами районах мира, повысить эффективность их деятельности в экологической, управленческой и социальной сфере, в том числе в области гендерного равенства. Мы также помогаем потенциальным инвестиционным клиентам совершенствовать методы их операционной деятельности и руководства для привлечения необходимого им финансирования.

В 2020 ф.г. наш портфель консультационных проектов вырос до 1,5 млрд долл. США и включал почти 800 консультационных проектов более чем в 100 странах. Пятьдесят семь процентов услуг по программе консультационной деятельности IFC было оказано клиентам в странах, соответствующих критериям кредитования МАР, 22 процента – в НЗКР, а 25 процентов услуг по нашей программе консультационной деятельности были связаны с климатическими проблемами. Тридцать семь процентов услуг по программе консультационной деятельности предусматривали меры по улучшению положения в гендерной сфере, а четырнадцать процентов проектов в сфере консультационной деятельности обеспечивали создание благоприятных условий для инвестиций в частный сектор. Наши сотрудники, занимающиеся оказанием консультационных услуг, продолжают поддерживать тесные связи с клиентами: почти 80 процентов сотрудников работают на местах.

СОТРУДНИЧЕСТВО С КОМПАНИЯМИ

Агропромышленный комплекс: мы помогаем компаниям повышать производительность и производственные стандарты за счет налаживания эффективных производственно-сбытовых цепочек, обеспечения продовольственной безопасности, укрепления связей с более мелкими сельскохозяйственными предприятиями и общинами, а также усиления внимания к получению эффективных экономических, социальных и экологических результатов по всей цепочке продовольственного снабжения.

Глобальная инфраструктура: работая в партнерстве с компаниями, правительствами и местными лидерами, мы предоставляем устойчивые решения в области инфраструктуры, создающие выгоды для местных общин. Диалог и взаимодействие с множеством заинтересованных сторон вкупе с наращиванием потенциала муниципальных и местных лидеров повышает прозрачность наших инфраструктурных проектов и качество управления ими. Мы также помогаем компаниям более эффективно использовать ресурсы и поддерживаем формирование рынков возобновляемой энергии.

Корпоративные финансовые услуги: мы помогаем компаниям выходить на новые рынки, привлекать инвесторов и разрабатывать сложные проекты, оказывая консультационные услуги по вопросам подготовки и проведения слияний и поглощений или создания партнерств.

«Зеленые» здания: мы предлагаем компаниям инструментальный и профессиональный подготовку, чтобы помочь им строить здания, позволяющие более эффективно использовать энергию, воду и материалы. Мы также помогаем правительствам разрабатывать соответствующую нормативную базу и сотрудничаем с банками в вопросах внедрения услуг «зеленого» финансирования.

Малые и средние предприятия (МСП): мы помогаем МСП повышать квалификацию работников и результативность их деятельности, что дает им больше возможностей участвовать в сетях снабжения и распределения более крупных фирм. Мы консультируем компании и правительства по вопросам улучшения условий труда и повышения конкурентоспособности в цепочке поставок текстильной отрасли.

Гендерное равенство: мы сотрудничаем с компаниями в вопросах трудоустройства женщин, их удержания на рабочих местах и продвижения по карьерной лестнице. Кроме того, мы помогаем компаниям расширять доступ женщин к финансовым услугам, технологиям, информации и рынкам.

Корпоративное управление: мы помогаем компаниям расширять доступ к капиталу, смягчать риски и принимать меры по предотвращению ненадлежащего ведения хозяйственной деятельности за счет совершенствования корпоративного управления.

Управление экологическими и социальными рисками: мы помогаем внедрять аспекты управления экологическими и социальными рисками в операционную деятельность компаний для достижения длительного успеха. Мы предоставляем клиентам своевременные рекомендации (в том числе в форме информационных материалов) по экологическим и социальным вопросам для содействия в принятии решений в отношении последствий пандемии COVID-19.

В рамках борьбы с пандемией COVID-19 и с учетом ее потенциальных последствий для окружающей среды, социальной сферы и управления IFC подготовила и опубликовала временные рекомендации для клиентов Корпорации и общин по следующим вопросам:

- Предупреждение рисков для здоровья, вызванных COVID-19, и управление ими на рабочих местах
- Разработка Плана обеспечения готовности к чрезвычайной ситуации, вызванной вспышкой COVID-19, и реагирования на нее
- Взаимодействие с заинтересованными сторонами в условиях вспышки COVID-19
- Противодействие риску ужесточения санкционных мер в период вспышки COVID-19
- Ведущая роль компаний в принятии антикризисных мер

Эта информация помогает принимать решения в отношении последствий вспышки COVID-19.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ФИНАНСОВЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ И ФОНДАМИ

Финансовые учреждения: мы помогаем нашим клиентам укреплять системы управления рисками и осуществлять диверсификацию предлагаемых ими продуктов в таких сферах, как финансирование МСП, обеспечение гендерного равенства, финансирование жилищного строительства и возобновляемая энергетика. Мы также содействуем обеспечению всеобщего доступа к финансированию, укрепляем рынки капитала, создаем кредитные бюро и реестры залогового обеспечения.

Организации по управлению фондами: мы помогаем развивать сектор прямых инвестиций на рынках с повышенным уровнем риска и предоставляем управляющим фондами консультационные услуги по вопросам, не связанным с инвестициями.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ

Основным направлением работы (в том числе по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор), которую IFC ведет с правительствами, Всемирным банком и другими партнерами, является выполнение рекомендаций, сформулированных в проводимых Корпорацией Диагностических оценках состояния частного сектора на страновом уровне, и осуществление реформ, определенных в наших страновых стратегиях как наиболее важные для повышения роли частного сектора в развитии. К числу сфер приоритетного внимания относятся:

Государственно-частные партнерства (ГЧП): мы помогаем правительствам структурировать и вводить в действие ГЧП, обеспечивающие учет местных потребностей, помогающие в устранении узких мест в инфраструктуре и в достижении национальных целей в области развития.

Финансовый сектор: совместно с правительствами и частным сектором мы создаем устойчивые, прозрачные и функционирующие без перебоев финансовые системы и рынки капитала. Мы тесно сотрудничаем с Всемирным банком, используя его опыт и инвестиционные ресурсы IFC, чтобы совместными усилиями развивать местные рынки капитала в отдельных странах, которым уделяется приоритетное внимание.

Благоприятный инвестиционный климат: мы помогаем улучшать деловой климат путем проведения в масштабах как экономики в целом, так и, все чаще, в рамках отдельных отраслей, реформ, способствующих привлечению инвестиций, экономическому росту и созданию рабочих мест. Там, где это необходимо, мы используем опыт Всемирного банка в дополнение к деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор.

Городская инициатива: мы помогаем местным органам власти, муниципалитетам и провинциям правильно выстраивать приоритеты и развивать устойчивые, надежные инфраструктурные услуги для граждан.

КОМПАНИЯ IFC ПО УПРАВЛЕНИЮ АКТИВАМИ

Действенные и прибыльные инвестиции в акционерный капитал чрезвычайно важны для решения стоящих перед IFC задач в области развития и обеспечения финансовой устойчивости Корпорации на долгосрочную перспективу.

Компания IFC по управлению активами (АМС) занимается привлечением средств и управлением капиталом в целях осуществления инвестиций в развивающиеся страны и рынки с повышенным уровнем риска. АМС, созданная в 2009 году, предоставляет инвесторам уникальную возможность участвовать в осуществляемых Корпорацией инвестициях в экономику стран с формирующимся рынком, а также увеличивает приток долгосрочного капитала на эти рынки. АМС содействует продвижению целей IFC в области развития и обеспечивает получение прибыли инвесторами за счет использования опыта работы Корпорации в глобальном масштабе и ее инвестиционных стандартов.

Первоначально АМС была создана как дочерняя компания IFC, находящаяся в ее полной собственности, но 1 февраля 2020 года она была включена в структуру Корпорации в статусе управления под руководством одного из вице-президентов IFC. АМС сохраняет свою независимость в части принятия решений и продолжает нести фидуциарную ответственность перед своими инвесторами. В настоящее время роль АМС пересмотрена в целях содействия осуществлению нашего нового подхода к инвестициям в акционерный капитал. Этот новый подход предполагает повышение квалификации сотрудников в области выявления ключевых активов, управления ими и получения прибыли, с тем чтобы повысить качество нашей работы с инвестициями в акционерный капитал на всех этапах от разработки инвестиционных проектов до выхода из них, а также уделять более пристальное внимание макроэкономическим аспектам при анализе новых деловых предложений и принятии решений по портфелю инвестиций.

По состоянию на 30 июня 2020 года АМС привлекла приблизительно 10,1 млрд долл. США, в том числе 2,3 млрд долл. США из средств IFC. Она управляет средствами 12 инвестиционных фондов, осуществляющих акционерное и долговое финансирование и инвестиции по принципу «фонда фондов» по поручению широкого круга институциональных инвесторов, в том числе суверенных фондов, пенсионных фондов и учреждений по финансированию развития. В 2020 ф.г. фонды АМС зарезервировали 63 млн долл. США для 5 инвестиционных компаний и вышли из 14 инвестиционных проектов с совокупной первоначальной стоимостью активов 657 млн долл. США.

ФОНДЫ АМС

Фонд капитализации IFC: Фонд капитализации IFC в объеме 3 млрд долл. США состоит из двух «субфондов» – фонда инвестиций в акционерный капитал в размере 1,3 млрд долл. США и фонда инвестиций в субординированные долговые инструменты в размере 1,7 млрд долл. США. Созданный в 2009 году фонд содействует укреплению системообразующих банков на формирующихся рынках, поддерживая их способность справляться с финансовыми и экономическими спадами. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял 41 инвестиционное обязательство на общую сумму 2,8 млрд долл. США.

Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC: Африканский, Латиноамериканский и Карибский фонд IFC в размере 1 млрд долл. США был создан в 2010 году. Фонд осуществляет инвестиции в акционерный капитал компаний и связанные с акционерным капиталом инструменты в ряде отраслей в странах Африки к югу от Сахары, Латинской Америки и Карибского бассейна. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял 39 инвестиционных обязательств на общую сумму 879 млн долл. США.

Африканский фонд капитализации: Африканский фонд капитализации в размере 182 млн долл. США был создан в 2010 году в целях осуществления инвестиций в системообразующие коммерческие банковские учреждения в Африке. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял восемь инвестиционных обязательств на общую сумму 130 млн долл. США.

Каталитический фонд IFC: созданный в 2012 году Каталитический фонд IFC в размере 418 млн долл. США

вкладывает средства в фонды, которые предоставляют капитал для расширения деятельности компаний, работающих на развивающихся рынках и внедряющих инновационные методы решения проблемы изменения климата. Он также может осуществлять прямые инвестиции в такие компании. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял 22 инвестиционных обязательства на общую сумму 386 млн долл. США.

Глобальный инфраструктурный фонд IFC: созданный в 2013 году Глобальный инфраструктурный фонд IFC в размере 1,2 млрд долл. США совместно с IFC осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в инфраструктурный сектор стран с формирующимся рынком. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял 22 инвестиционных обязательства на общую сумму 702 млн долл. США.

Китайско-Мексиканский фонд: созданный в 2014 году Китайско-Мексиканский фонд – это ориентированный на конкретные страны фонд в размере 1,2 млрд долл. США, который наряду с IFC осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, а также предоставляет мезонинное финансирование в Мексике. В центре его внимания находятся инфраструктура и другие отрасли, в том числе обрабатывающая промышленность, агропромышленный комплекс, потребительские и социальные услуги и банковский сектор. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял три инвестиционных обязательства на общую сумму 320 млн долл. США.

Фонд IFC по развитию финансовых учреждений: Фонд IFC по развитию финансовых учреждений с капиталом в 505 млн долл. США аналогичен Фонду капитализации IFC и осуществляет инвестиции в акционерный капитал и связанные с акционерным капиталом инвестиции в финансовые учреждения формирующихся рынков. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял пять инвестиционных обязательств на общую сумму 178 млн долл. США.

Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков: созданный в 2015 году Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков в размере 800 млн долл. США вкладывает средства главным образом в фонды прямых инвестиций, работающие преимущественно с растущими компаниями в различных отраслях на формирующихся рынках и рынках с повышенным уровнем риска. Помимо этого, Фонд осуществляет инвестиции непосредственно в такие компании. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял 30 инвестиционных обязательств на общую сумму 756 млн долл. США.

Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки: созданный в 2015 году Фонд IFC для стран Ближнего Востока и Северной Африки в размере 162 млн долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, в странах Ближнего Востока и Северной Африки. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял четыре инвестиционных обязательства на общую сумму 66 млн долл. США.

Фонд для кредитования женщин-предпринимателей: созданный в 2016 году Фонд кредитования женщин-предпринимателей с капиталом 115 млн долл. США предоставляет коммерческим банкам кредиты первой очереди для дальнейшего кредитования женщин, владеющих малыми и средними предприятиями в странах с формирующимся рынком. Этот фонд является частью механизма с бюджетом в 600 млн долл. США по расширению возможностей женщин-предпринимателей – партнерства, созданного в марте 2014 года между IFC и инициативой финансовой компании Goldman Sachs «10 000 женщин». По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял инвестиционные обязательства перед 10 банками в размере 110 млн долл. США.

Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков: созданный в 2016 году Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков с капиталом 693 млн долл. США осуществляет инвестиции в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, во всех отраслях на формирующихся азиатских рынках. По состоянию на 30 июня 2020 года фонд принял восемь инвестиционных обязательств на общую сумму 171 млн долл. США.

Опыт работы в различных отраслях

Ведущая роль, которую IFC играет в содействии устойчивому развитию частного сектора, обусловлена обширным и разнообразным опытом Корпорации. Такой опыт был накоплен более чем за 60 лет деятельности, направленной на оказание компаниям на формирующихся рынках помощи, благодаря которой они добиваются успеха и развиваются. Это – уникальное рыночное преимущество.

IFC использует свои глобальные знания о различных отраслях для решения наиболее масштабных проблем современности в области развития, включая безработицу, изменение климата, продовольственную безопасность и надежность водоснабжения.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС И ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Агропромышленный комплекс вносит важный вклад в сокращение бедности. Во многих развивающихся странах на сельскохозяйственные отрасли зачастую приходится не менее половины объема валового внутреннего продукта и занятости, поэтому работа в этой сфере является одним из приоритетных направлений деятельности IFC.

Корпорация оказывает частному сектору финансовую и консультационную поддержку в удовлетворении спроса на продовольствие на условиях экологической устойчивости и социальной ответственности.

IFC предлагает решения в области долгосрочного финансирования и финансирования оборотного капитала, помогая клиентам совершать закупки материальных ресурсов для фермеров, в том числе семян, удобрений и химикатов для защиты урожая.

В целях повышения эффективности цепочек поставок и сокращения объема пищевых отходов мы осуществляем инвестиции в такие объекты логистики и инфраструктуры, как складские помещения и холодильные установки. Чтобы повысить производительность сельского хозяйства, мы содействуем расширению применения эффективных операционных методов и технологий, позволяющих наиболее рациональным образом использовать материальные ресурсы и средства и вносить вклад в смягчение последствий изменения климата. IFC также предоставляет клиентам консультационную поддержку, содействуя укреплению их операционной деятельности,

наращиванию операционного потенциала мелких фермеров, смягчению последствий изменения климата, повышению продовольственной безопасности и открытию новых рынков. Совместно с Группой новейших технологий и венчурного капитала мы осуществляем инвестиции в новые подходы к сельскохозяйственным технологиям, которые увеличивают урожайность и доходы фермеров при одновременном повышении эффективности и сокращении объемов отходов.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в агропромышленном комплексе и секторе лесного хозяйства за счет использования собственных средств, составили порядка 1,1 млн долл. США.

НОВЕЙШИЕ ТЕХНОЛОГИИ И ФОНДЫ (CDF)

Развитие цифровых технологий в странах с формирующимся рынком имеет огромный потенциал для ускорения экономического роста, преодоления социальной изоляции, внедрения инноваций, создания новых рабочих мест и обеспечения доступа к услугам высокого качества, которые еще десять лет назад невозможно было себе представить.

Управление новейших технологий и фондов оказывает поддержку перспективным новым компаниям и всей экосистеме предпринимательской деятельности от предоставления стартового капитала до предоставления капитала роста, создавая возможности для традиционного финансирования бизнеса путем привлечения заёмного капитала, инвестиций в акционерный капитал и кредитования. Мы осуществляем инвестиции в компании и фонды, находящиеся на этапах от первоначального становления до роста и предлагающие инновационные технологии или бизнес-модели для стран с формирующимся рынком в таких сферах, как здравоохранение, образование, сельское хозяйство, электронная коммерция, логистика, мобильность и экологически чистые технологии.

IFC является одним из крупнейших в мире инвесторов в фонды стран с формирующейся рыночной экономикой: в ее инвестиционный портфель входят зарезервированные обязательства в отношении 356 фондов на общую сумму 8,9 млрд долл. США. Общая сумма зарезервированных обязательств инвестиционного портфеля CDF составляет 5,2 млрд долл. США, в том числе 4,7 млрд долл. США в 271 фонд капитала роста, венчурного капитала и стартовых инвестиций* и 502 млн долл. США в рамках 50 операций по прямому и совместному инвестированию.

В 2020 ф.г. наши новые обязательства за счет использования собственных средств составили 608 млн долл. США, а общий объем привлеченных средств достиг 15 млн долл. США.

ФИНАНСОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ

Успешно функционирующие, инклюзивные и устойчивые финансовые рынки обеспечивают эффективное распределение ресурсов и имеют важнейшее значение для достижения двух взаимосвязанных целей Группы Всемирного банка – искоренения крайней бедности и ускоренного повышения общего благосостояния, а также для достижения Целей Организации Объединенных Наций в области устойчивого развития.

IFC ставит своей задачей развитие финансового сектора в странах с формирующимся рынком путем институционального строительства, использования инновационных финансовых продуктов и привлечения средств, уделяя при этом основное внимание малым и средним предприятиям. Деятельность IFC в этой сфере содействует укреплению финансовых учреждений

*Без учета АМС и Отраслевых фондов.

и финансовой системы в целом, позволяя расширять существующие и создавать новые рынки капитала, в том числе за счет повышения эффективности используемых ими методов управления экологическими и социальными рисками. Кроме того, сотрудничество с финансовыми посредниками позволяет Корпорации оказывать косвенную поддержку широкому кругу предприятий, а также способствовать развитию каналов оказания цифровых финансовых услуг в больших масштабах, чем если бы она действовала самостоятельно.

Действуя через финансовых посредников, IFC стимулирует расширение их участия в таких приоритетных секторах, как предприятия, принадлежащие женщинам, доступное жилье или проекты, учитывающие климатические факторы, и в нестабильных и затронутых конфликтами государствах, а также в сфере страхования и социальных услуг.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе финансовых рынков за счет использования собственных средств, составили порядка 5,8 млрд долл. США.

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И ОБРАЗОВАНИЕ

Здравоохранение и образование являются основными потребностями человека, однако многим жителям развивающихся стран они недоступны.

Расширение доступа к здравоохранению и образованию входит в число ключевых компонентов любой стратегии борьбы с бедностью и ускоренного обеспечения благосостояния. Кризис в сфере здравоохранения, вызванный пандемией COVID-19, выявил основные слабости систем медицинской помощи, и IFC считает своей приоритетной задачей расширение доступа к важнейшим товарам медицинского назначения и медицинским услугам. Оказывая поддержку медицинским компаниям и компаниям, занимающимся медико-биологическими разработками, IFC предоставляет им финансирование и консультационные услуги, занимается распространением знаний в этих областях деятельности, совершенствует управленческие и клинические стандарты, повышает уровень соблюдения глобальных стандартов качества лекарственных средств и способствует взаимодействию между государством и частным сектором.

В сфере образования мы оказываем поддержку частным высшим учебным заведениям и решениям на основе технологий, дополняющим деятельность государственного сектора и создающим больше возможностей для людей в быстро изменяющихся экономических условиях. Кроме того, IFC оказывает поддержку сотрудничеству между государственным и частным секторами в вопросах расширения доступности и повышения качества образования. IFC является крупнейшим в мире многосторонним инвестором в области частного здравоохранения и образования. В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в сфере здравоохранения и образования за счет использования собственных средств, составили 667 млн долл. США.

ИНФРАСТРУКТУРА

Устойчивая инфраструктура играет огромную роль в решении проблем развития в странах с формирующимся рынком. IFC предлагает долгосрочное финансирование и новейший

отраслевой опыт для разработки – в партнерстве с частным сектором – инфраструктурных проектов, обеспечивающих предоставление важнейших услуг, в том числе энергоснабжения, электросвязи, транспорта, водоснабжения и канализации.

Энергетика

IFC финансирует проекты в области выработки, передачи и распределения электроэнергии, предполагающие использование широкого спектра технологий, делая при этом упор на дешевую возобновляемую энергетику. Кроме того, мы занимаем лидирующие позиции в финансировании использования таких дешевых возобновляемых видов энергии, как энергия воды, ветра и солнца. Помимо этого, IFC финансирует средства передачи, распределения, аккумуляции энергии и другую энергетическую инфраструктуру.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили 746 млн долл. США.

Экологическая и муниципальная инфраструктура

IFC ставит своей задачей расширение доступа к чистой воде и совершенствование систем канализации в развивающихся странах. Мы добиваемся, чтобы муниципальные власти могли предоставлять надежные услуги устойчиво и по доступным ценам. Мы предоставляем муниципальным и региональным властям и частным компаниям финансирование, консультационные услуги и помощь в разработке проектов, расширяя тем самым возможности для ускоренного роста и повышения эффективности.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, включая обязательства по программам взаимодействия с городами, составили, в общей сложности, около 414 млн долл. США.

Города: IFC создает стратегические партнерства с городами разных стран мира, предлагая им решения в таких сферах, как городской транспорт, уличное освещение, доступное жилье, энергоэффективность и устойчивость к изменению климата. IFC привлекает для приоритетных проектов финансирование на коммерческих условиях, связывает города с рынками капитала и использует опыт Всемирного банка и частного сектора для содействия в осуществлении инфраструктурных проектов.

Горнодобывающая промышленность

IFC уже в течение нескольких десятилетий предоставляет горнодобывающей отрасли финансирование и устойчивые деловые решения. Мы помогаем, в числе прочего, смягчать экологический и социальный риск, проводим консультации по вопросам взаимодействия с общинами и создаем инфраструктуру общего пользования. Мы финансируем проекты по добыче полезных ископаемых в процессе их реализации, в том числе на этапах строительства, производства и расширения, уделяя особое внимание целевому инвестированию в целях обеспечения устойчивого экономического роста.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили около 62 млн долл. США.

Электросвязь, средства массовой информации и технологии

Занимая лидирующие позиции в секторе электросвязи, средств массовой информации и технологий в странах с формирующимся рынком по всему миру, IFC решает в этой сфере вопросы создания основной инфраструктуры, финансирования компаний и содействия преодолению цифрового разрыва. Особое внимание Корпорация уделяет поддержке операторов сетей мобильной связи – главным образом, на сложных и менее развитых рынках, где цифровой разрыв затрудняет развитие. IFC также финансирует развитие цифровой инфраструктуры – прокладку сетей широкополосной связи, строительство вышек электросвязи и центров обработки данных, – поскольку они являются важнейшими элементами, обеспечивающими функционирование цифровой экономики.

В 2020 ф. г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили около 21 млн долл. США.

Транспорт

Инвестиции, которые осуществляет IFC, помогают в модернизации портов, аэропортов, автомобильных и железных дорог и другой транспортной инфраструктуры, которая может способствовать росту международной торговли, созданию новых рабочих мест и сокращению транспортных заторов в городах. Особое внимание мы уделяем проектам, позволяющим снизить транспортные расходы, увеличить пропускную способность транспортных путей, стимулировать развитие международной торговли, смягчить последствия изменения климата и создать новые рабочие места благодаря повышению эффективности и модернизации – факторов, играющих решающую роль в развитии и росте экономики.

В 2020 ф. г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в этом секторе за счет использования собственных средств, составили около 254 млн долл. США.

Консультационные услуги по вопросам устойчивости инфраструктуры

Помимо финансирования, IFC предлагает также консультационные услуги, призванные помочь компаниям в увеличении выгод для общин, в которых они работают, в том числе за счет цепочек поставок и выплаты отчислений. Наша работа дает общинам и компаниям возможность иметь общие ценности и поддерживать хорошие отношения.

ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Сектор промышленного производства играет решающую роль в создании возможностей и сокращении бедности в развивающихся странах. Мы работаем с нашими клиентами над увеличением масштабов и сложности производства, расширяя ассортимент промышленной продукции с повышенной добавленной стоимостью и применяя более развитые технологии промышленных процессов. Расширение масштабов производства таких базовых материалов, как цемент, химикаты и металлы, может привести к возникновению «эффекта домино» в производственно-сбытовых цепочках, способного, в свою очередь, открыть возможности для создания официальных рабочих мест как в промышленном производстве, так и в сфере сопутствующих услуг.

Мы продолжили уделять пристальное внимание сектору промышленного производства, в том числе производству строительных материалов, текстиля и готовой одежды, промышленного оборудования, а также транспортному машиностроению. Мы предоставляем инвестиции и консультационные услуги компаниям, стремящимся к использованию более сложных моделей производства. Мы содействуем внедрению стандартов передовой практики в таких областях, как энергоэффективность, снижение выбросов углерода, управление человеческими ресурсами и обеспечение гендерного равноправия. Мы также предоставляем нашим клиентам – промышленным компаниям среднего размера – консультационную поддержку по вопросам повышения производительности труда и операционной производительности.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в секторе промышленного производства за счет использования собственных средств, составили порядка 664 млн долл. США.

ТУРИЗМ, РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ И ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Туризм, розничная торговля и операции с недвижимостью – это отрасли, вносящие заметный вклад в создание рабочих мест, увеличение налоговых поступлений и экономический рост в развивающихся странах.

Наши инвестиции направлены на создание инфраструктуры, обеспечивающей условия для ведения бизнеса, в том числе бизнес-отелей, складов и коммерческой недвижимости. Совместно с нашими клиентами, представляющими сферу розничной торговли и гостиничного бизнеса, мы работаем над созданием рабочих мест, увеличением налоговых поступлений, совершенствованием условий ведения бизнеса и торговли по всем цепочкам создания стоимости и повышением стандартов на рынке труда. Кроме того, мы осуществляем инвестиции в компании, занимающиеся операциями с недвижимостью, чтобы увеличить предложение доступного жилья. «Зеленые» здания играют важную роль в нашей инвестиционной и консультационной деятельности по всем этим направлениям.

В 2020 ф.г. наши новые долгосрочные обязательства, принятые в отраслях туризма, розничной торговли и операций с недвижимостью за счет использования собственных средств, составили порядка 635 млн долл. США.

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Часто говорят: что измеряется, то выполняется.
Измерение результатов деятельности IFC – равно
как и ее эффективности – это основополагающий
принцип нашего подхода к развитию.

ОСМЫСЛЕНИЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ IFC В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ

IFC разработала комплексную систему руководства операционной деятельностью, позволяющую из года в год усиливать наше воздействие на развитие и улучшать показатели нашей деятельности. В ходе анализа потенциальных проектов проводится оценка предполагаемого воздействия на развитие, влияющая на отбор и разработку проектов. Процесс подкрепляется регулярным мониторингом результатов осуществления работы по проекту и, в конечном итоге, выборочной оценкой достаточно продвинувшихся в осуществлении проектов для определения достигнутого воздействия и полученного опыта.

АИММ — ОЦЕНКА ПРЕДПОЛАГАЕМОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ И ИЗМЕРЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

Система оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (АИММ), введенная в действие в июле 2017 года, представляет собой систему рейтинговой оценки воздействия IFC на развитие. Оценка и отбор потенциальных проектов проводятся исходя из их предполагаемых результатов деятельности в области развития. Такой подход дает нам возможность ставить масштабные, но при этом достижимые цели, отбирать проекты, обладающие наибольшим потенциалом с точки зрения воздействия на развитие, и оптимизировать процесс подготовки проектов.

Система АИММ позволяет оценить результаты осуществления проекта, а также его воздействие на создание рынков. Эта система оценивает воздействие проектов на бенефициаров инвестиций, в том числе работников, клиентов и поставщиков. Кроме того, она оценивает более широкое воздействие проектов на экономику и общество. При помощи системы АИММ IFC может выяснить, каким образом реализация определенного проекта помогает достижению целей, способствующих созданию рынков, – путем поощрения конкуренции, устойчивости к потрясениям, внутрирыночной и межрыночной интеграции, инклюзивности и экологической устойчивости. Наконец, с помощью системы АИММ IFC обеспечивает увязку собственных задач с двумя взаимосвязанными целями Всемирного банка и с поставленными Организацией Объединенных Наций Целями в области устойчивого развития.

При проведении оценок система АИММ предусматривает учет особенностей ситуации в стране и выявляет более широкий потенциал воздействия на развитие в проектах, направленных на решение наиболее масштабных проблем в самых сложных условиях.

Инструмент визуализации проблем развития АИММ

Разработанный в рамках системы АИММ Инструмент визуализации проблем развития позволяет получить информацию о межстрановых показателях проблем, применяемых при проведении оценок в системе АИММ с целью выявления и сопоставления проблем развития, которые IFC пытается решать путем проведения мероприятий в различных отраслях. Эта информация может использоваться и для подготовки аналитических материалов для деятельности по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор, реализации стратегии и осуществления портфеля проектов в масштабах IFC.

Показатели и пороговые величины, используемые в инструменте визуализации, соответствуют тем, которые, в соответствии с рекомендациями АИММ по проведению сравнительного анализа, определены в отраслевых системах АИММ. Исходные данные обновляются ежегодно. Инструмент имеет удобный интерфейс, позволяющий пользователям настраивать «под себя» визуальные данные, в том числе графики распределения, соотношения и трендов, а также фильтры, которые дают возможность выделить проблемы конкретных отраслей и групп стран.

ЧТО ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIMM ПОЗВОЛЯЕТ УЗНАТЬ О ВОЗДЕЙСТВИИ IFC НА РАЗВИТИЕ

В начале 2020 ф.г. IFC определила целевые показатели воздействия на развитие для новых проектов, средства на которые имелось в виду резервировать в течение этого финансового года. Для проектов, средства на которые были зарезервированы в 2020 ф.г., такими показателями являются (1) средний предварительный рейтинг по шкале AIIMM не ниже 50 и (2) оценка «очень хорошо» с точки зрения потенциала для создания рынков – не менее чем для 15 процентов таких проектов. IFC уже второй год подряд в начале финансового года выражает в количественных показателях свои цели по оказанию воздействия на развитие в отношении новых проектов.

В 2020 ф.г. IFC приняла на себя обязательства в отношении 215 проектов, которым был присвоен предварительный рейтинг воздействия на развитие по системе AIIMM (в 2019 ф.г. таких проектов было 187). Средний предварительный рейтинг по шкале AIIMM проектов, средства на которые были зарезервированы в 2020 ф.г., составил 51 балл (в 2019 ф.г. – 50 баллов¹), что оказалось выше целевого показателя на год. 18 из этих 215 проектов получили оценку «очень хорошо» с точки зрения их потенциала для создания рынков; это составило 8 процентов от общего числа проектов, которые были оценены в системе AIIMM. Данный показатель значительно ниже целевого, установленного IFC на уровне 15 процентов. Это также ниже показателя в 12 процентов, достигнутого в 2019 ф.г. Одним из факторов, повлиявшим на снижение показателя, стала кризисная ситуация с COVID-19, вынудившая IFC вкладывать большие средства в поддержку операционной деятельности своих нынешних клиентов и сказавшаяся на способности Корпорации резервировать средства под проекты с «очень хорошим» потенциалом для создания рынков.

Оценка «хорошо» по шкале AIIMM была выставлена почти трем четвертям (74 процента) получивших рейтинг AIIMM проектов, средства на которые были зарезервированы в 2020 ф.г., тогда как в 2019 такую оценку получили больше половины проектов (58 процентов). Весьма вероятно, что увеличению доли проектов с оценкой «хорошо» способствовало активное резервирование средств под проекты по борьбе с пандемией COVID-19 в последнем квартале 2020 ф.г.

В таблицах на следующей странице представлены основные итоги второго года применения системы AIIMM для проведения предварительных оценок.

Хотя IFC не раскрывает данных о рейтинге отдельных проектов по шкале AIIMM, несколько получивших рейтинг AIIMM примечательных проектов, средства на которые были зарезервированы в 2020 ф.г., наглядно демонстрируют ключевой вклад IFC в решение наиболее острых проблем развития. Так, в частности:

- IFC сыграла важную роль в поддержании источников доходов и сохранении способности частного сектора содействовать восстановлению экономики после пандемии COVID-19, свидетельством чему является финансовая помощь, предоставленная Корпорацией компаниям **Hattha Kaksekar Limited (HKL)** и **Amret Plc. в Камбодже**. Беспрецедентные потрясения глобального масштаба, вызванные пандемией COVID-19, привели в первом квартале 2020 года к резкому спаду в отраслях, являющихся главными двигателями экономического роста Камбоджи. Финансирование, которое предоставляет IFC, позволит компаниям HKL и Amret расширить свои программы кредитования оборотного капитала камбоджийских микро-, малых и средних предприятий (ММСП), пострадавших от пандемии COVID-19, прежде всего, в швейной отрасли, туризме и строительстве.

Ожидается, что компании HKL и Amret используют не менее 30 процентов полученных инвестиций для предоставления оборотного капитала женщинам-заемщицам, а также камбоджийским ММСП, принадлежащим женщинам и работающим под их руководством.

- Важное место в портфеле инфраструктурных проектов IFC продолжают занимать страны Африки к югу от Сахары, и примером этого являются инвестиции Корпорации в компанию **Kahone Solaire SA в Сенегале**. Этот совместный проект Группы Всемирного банка содействует усилиям Сенегала по расширению присутствия частного сектора в возобновляемой энергетике. Проект был разработан в рамках программы Группы Всемирного банка «Масштабное освоение солнечной энергии», цель которой заключается в создании моделей проведения конкурентных закупок для проектов по созданию в стране промышленных солнечных электростанций, что должно способствовать усилению рыночной конкуренции и повышению устойчивости энергетической системы. Проект предполагает разработку, строительство, подключение к энергосети, передачу собственникам и эксплуатацию двух электростанций на солнечных батареях в Сенегале – станции Кахоне максимальной мощностью 44 мегаватта (MW) и станции Туба максимальной мощностью 35 MW.
- Регион Ближнего Востока и Северной Африки также остается для IFC одним из приоритетных, и подтверждением этому служит финансирование, которое Корпорация предоставила компании **Classic Fashion Apparel Industry Ltd. Co. в Иордании**. Полученные от IFC средства помогут компании Classic Fashion Apparel Industry нарастить объемы производства рабочей одежды и швейных изделий промышленного назначения и увеличить в следующем году объем их ежегодного экспорта на 100 млн долл. США. Ожидается, что в следующие пять лет объемы экспорта будут ежегодно удваиваться, достигнув в итоге 1 млрд долл. США. Нарастив объемы производства швейных изделий и увеличив в два раза свои доходы, компания Classic Fashion Apparel Industry обеспечит рост этой отрасли в Иордании примерно на 25 процентов.
- В Южной Азии инновационные обязательства по финансированию в отношении **NMB Bank Limited, Непал**, позволили IFC по-прежнему держать в центре внимания ситуации, когда категории населения, не получающие в достаточной мере необходимых услуг, сталкиваются с особенно острыми проблемами в области развития. Этот проект стал первым для Корпорации проектом кредитования мер по противодействию изменению климата в Непале, учитывающим признанные на международном уровне Принципы «зеленого» кредитования. До сих пор ни один банк в Непале не применял Принципы «зеленого» кредитования, и в стране нет устоявшихся стандартов

1. В Годовом отчете за 2019 ф.г. в качестве среднего балла по шкале AIIMM указывается 64, что равнозначно 50 по новой методике выставления баллов, введенной в действие в 2020 ф.г.

Средний рейтинг по шкале AIIM для проектов в странах-клиентах МАР, НКГ и со смешанным финансированием, на осуществление которых были зарезервированы средства

ОПИСАНИЕ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIM	
	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Проекты в НКГ	55	54
Проекты в НКГ / СНУД / странах-получателях средств МАР-17	57	55
Проекты в странах-клиентах МАР	54	53
Проекты со смешанным финансированием	55	57

Проекты, на осуществление которых были зарезервированы средства: прогнозный рейтинг по шкале AIIM с разбивкой по регионам

ПО РЕГИОНАМ	2020 Ф.Г.				2019 Ф.Г.			
	ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ		ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	
Африка к югу от Сахары	51	54	6	12%	44	52	8	18%
Латинская Америка и Карибский бассейн	37	46	0	0%	38	45	4	11%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	36	52	2	6%	37	51	5	14%
Ближний Восток и Северная Африка	17	54	2	12%	12	43	2	17%
Европа и Центральная Азия	32	44	3	9%	14	48	2	14%
Южная Азия	32	53	3	9%	34	53	0	0%
В глобальном масштабе	10	54	2	20%	8	55	2	25%
IFC	215	51	18	8%	187	50	23	12%

Проекты, на осуществление которых были зарезервированы средства: прогнозный рейтинг по шкале AIIM с разбивкой по отраслям

ПО ОТРАСЛЯМ	2020 Ф.Г.				2019 Ф.Г.			
	ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ		ЧИСЛО ПРОШЕДШИХ ОЦЕНКУ ПРОЕКТОВ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	
Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги	71	51	3	4%	63	49	3	5%
Группа финансовых учреждений	84	50	7	8%	84	48	8	10%
Инфраструктура и природные ресурсы	39	53	7	18%	19	53	4	21%
Инновационные технологии и фонды ²	30	48	2	7%	34	56	10	29%
IFC³	224	51	19	8%	200	52	25	13%

2. В 2020 ф.г. был создан новый департамент, охватывающий те же подотрасли, что и его предшественник, существовавший в 2019 ф.г. (электросвязь, средства массовой информации, технологии и венчурное инвестирование), за исключением инфраструктуры электросвязи.

3. Общие данные по отраслям за 2019 и 2020 ф.г. не совпадают с совокупными данными по регионам из-за наличия совместных межотраслевых проектов. Каждый межотраслевой проект учитывается как самостоятельный проект в каждой отрасли, в которой он осуществляется.

«зеленого» строительства. Благодаря этим инвестициям IFC увеличит объемы долгосрочного финансирования одного из наиболее быстро развивающихся коммерческих банков Непала, поддерживая, тем самым, «зеленые» проекты и МСП. Это поможет расширить доступ МСП к финансированию и предоставить долгосрочное кредитование проектам в сфере климатического финансирования.

- *Наконец, в отраслях, куда частный сектор инвестирует особенно неохотно, IFC предоставляет средства на льготных условиях (смешанное финансирование), демонстрируя жизнеспособность компаний. Примером этому служит сотрудничество Корпорации с компанией Kaebauk Investimentu no Finansa, Тимор-Лешти.* Данный проект представляет собой одно из проявлений целостного подхода к финансированию сельского хозяйства, направленного на восполнение дефицита финансовых средств, который испытывает эта критически важная отрасль. Предоставляемые на льготной основе средства Механизма поддержки частного сектора MAP помогают IFC повышать производительность агробизнеса путем создания достаточных возможностей для финансирования этой отрасли на выгодных для банков условиях, что позволит расширить доступность и увеличить объемы кредитования нуждающихся в этом крестьян и сельскохозяйственных предприятий, в том числе принадлежащих женщинам.

ИЗМЕНЕНИЯ В СИСТЕМЕ AIMM В 2020 Ф.Г.

На данный момент IFC оценила 1400 инвестиционных проектов с точки зрения их воздействия на развитие и рассчитала предварительные – или предполагаемые – баллы по шкале AIMM для каждого из них. В 2020 ф.г. в системе AIMM произошли следующие примечательные изменения:

- IFC пересмотрела методику начисления баллов по шкале AIMM с тем, чтобы повысить прозрачность этой шкалы, сохраняя при этом основные характеристики методики оценивания и систему начисления баллов по формуле. Баллы, которые приводятся в настоящем отчете, рассчитаны по новой шкале, а баллы за 2019 ф.г. были пересчитаны по новой методике.
- IFC оказывала техническое содействие в использовании системы AIMM ряду структур, занимающихся целевыми социальными инвестициями, помогая унифицировать подходы к измерению воздействия.
- IFC наращивала потенциал системы AIMM в области измерения воздействия и более точного формулирования результатов в области развития для своего портфеля консультационных услуг (КУ). В первом квартале 2020 ф.г. началась апробация механизма AIMM в отношении КУ, с постепенным наращиванием масштабов его применения с учетом размеров и степени сложности проекта. IFC изучит опыт применения AIMM в отношении КУ, запросит мнение участников и примет решение о дальнейшем использовании этого механизма в 2021 ф.г.
- В конце третьего квартала 2020 ф.г. IFC ввела в действие адаптированную систему AIMM, чтобы учесть в ней развертывание новых глобальных механизмов, помогающих нашим клиентам бороться с последствиями пандемии COVID-19.
- Наконец, в истекшем финансовом году мы привели нашу методику мониторинга портфеля проектов в соответствие с системой AIMM. В настоящее время IFC использует баллы, начисленные портфелю в системе AIMM в дополнение к предварительным баллам по этой системе, чтобы оценить, насколько проекты обеспечивают изначально заявленное воздействие.

Создание рабочих мест

По самым консервативным оценкам, за время осуществления проектов, которые IFC профинансировала в 2020 ф.г., Корпорация окажет содействие в создании от 1,9 млн до 2,2 млн рабочих мест. Эти оценки учитывают прямо и опосредованно создаваемые рабочие места и подготовлены на основе данных о проектах, на которые приходится примерно 80 процентов инвестиционных обязательств, принятых IFC в 2020 финансовом году⁴.

Изменение климата

IFC и Группа Всемирного банка считают изменение климата серьезной угрозой для мирового развития, которая усиливает неустойчивость и способствует росту бедности, нестабильности и миграции. Меры по противодействию изменению климата являются одновременно и возможностью для частного сектора осуществлять инвестиции. IFC занимается проблемами климатического бизнеса с 1980-х годов, когда Корпорация начала оказывать поддержку простому проектному финансированию использования возобновляемых источников энергии, и с тех пор в сферу ее интересов вошли также «зеленые» здания, «зеленое» финансирование, климатосберегающие методы сельскохозяйственного производства и другие отрасли. Согласно прогнозам, запланированным на 2020 ф.г. инвестиционные проекты помогут нашим клиентам сократить ежегодные выбросы парниковых газов на 8,1 млн т эквивалента двуоксида углерода.

4. Оценки количества создаваемых рабочих мест рассчитываются по отдельным проектам с использованием созданной IFC системы оценки экономического воздействия. Эта система предусматривает особые модели, учитывающие отраслевую специфику, а также разнообразные допущения для различных стран и отраслей. Применительно к финансовым посредникам в расчетах учитывается лишь последующее кредитование за счет средств IFC. Прирост кредитных портфелей банков-клиентов превышает объем предоставляемого IFC финансирования – отчасти потому, что поступающие от IFC средства служат катализатором привлеченного дополнительного финансирования, а отчасти и потому, что этот прирост предусмотрен условиями договора с IFC. Точно указать, в какой мере те или иные факторы способствовали такому дополнительному приросту, затруднительно, однако он мог бы обеспечить создание нескольких миллионов рабочих мест.

ЧТО ГОВОРЯТ РЕЗУЛЬТАТЫ ИСПОЛНЕНИЯ ПОРТФЕЛЯ О КАЧЕСТВЕ УПРАВЛЕНИЯ IFC СВОИМ ПОРТФЕЛЕМ

По состоянию на конец 2020 ф.г. в портфель IFC входили 2969 действующих инвестиционных проектов. Поскольку осуществление большинства из них началось еще до внедрения рейтинга по шкале AIIMM, IFC рассчитала баллы для представительной выборки проектов из своего инвестиционного портфеля. Баллы, рассчитанные для портфеля по системе AIIMM в 2020 ф.г., дают хорошее представление о том, каким образом Корпорация обеспечивает воздействие:

- В 2020 ф.г. средняя сумма баллов портфеля по шкале AIIMM составляла 44. Для сравнения: предварительная оценка тех же проектов по шкале AIIMM также составляла 44, что позволяет на уровне портфеля прийти к заключению о том, что в ходе осуществления проектов IFC, как представляется, обеспечивает ожидаемые результаты в области развития.

- Сопоставление предварительной суммы баллов по шкале AIIMM для проектов, средства на которые были зарезервированы в 2020 ф.г. (51), средней суммы баллов портфеля по шкале AIIMM в 2020 ф.г. (44) и среднего предварительного рейтинга по шкале AIIMM для проектов, утвержденных до введения в действие системы AIIMM (40), позволяет утверждать, что IFC начала ставить перед собой более амбициозные цели по оказанию воздействия. Это соответствует основной на данный момент задаче IFC, сформулированной как «создание рынков», когда приоритет отдается ускоренному созданию условий для развития при ведущей роли частного сектора.
- В период с 2019 ф.г. по 2020 ф.г. среднее значение рейтинга портфеля по шкале AIIMM повысилось с 42 до 44. Этот рост был достигнут исключительно за счет проектов за 2019 ф.г. (и их более высоких баллов, о чем говорилось выше), перешедших в портфель 2020 ф.г.

Инвестиционные услуги: прогнозный рейтинг по шкале AIIMM с разбивкой по отраслям

ПО ОТРАСЛЯМ	2020 Ф.Г.		2019 Ф.Г.	
	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ
Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги	41	3%	38	3%
Группа финансовых учреждений	44	9%	42	10%
Инфраструктура и природные ресурсы	49	23%	48	23%
Инновационные технологии и фонды ⁵	45	18%	41	14%
IFC	44	11%	42	11%

Инвестиционные услуги: прогнозный рейтинг по шкале AIIMM с разбивкой по регионам

ПО РЕГИОНАМ	2020 Ф.Г.		2019 Ф.Г.	
	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	СРЕДНИЙ РЕЙТИНГ ПО ШКАЛЕ AIIMM	ОЦЕНЕНЫ КАК ИМЕЮЩИЕ ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ
Африка к югу от Сахары	47	16%	46	16%
Латинская Америка и Карибский бассейн	37	8%	35	7%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	47	11%	45	10%
Ближний Восток и Северная Африка	44	21%	45	25%
Европа и Центральная Азия	39	7%	37	6%
Южная Азия	47	7%	46	9%
В глобальном масштабе	43	10%	35	0%
IFC	44	11%	42	11%

5. Это – новый департамент, созданный в 2020 ф.г. и охватывающий те же подотрасли, что и его предшественник, существовавший в 2019 ф.г. (электросвязь, средства массовой информации, технологии и венчурное инвестирование), за исключением инфраструктуры электросвязи.

Оценка проектов по оказанию консультационных услуг с точки зрения эффективности их влияния на развитие проводится по завершении проекта. В 2020 ф.г. 134 таких проекта, отвечающих критериям проведения заключительной оценки, были завершены и провели

самооценку эффективности их влияния на развитие. Итоги оказались примерно такими же, что и в 2019 ф.г.: 73 процента проектов получили оценку «в основном успешно» и выше, что превзошло установленный IFC целевой показатель (65 процентов).

Консультационные услуги: оценка эффективности влияния на развитие⁶ с разбивкой по регионам

	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
В глобальном масштабе ⁷	67%	100%
Африка к югу от Сахары	66%	68%
Южная Азия	86%	70%
Ближний Восток и Северная Африка	88%	67%
Латинская Америка и Карибский бассейн	75%	64%
Европа и Центральная Азия	75%	94%
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	70%	74%
IFC	73%	73%

Консультационные услуги: оценка эффективности влияния на развитие⁸ с разбивкой по направлениям деятельности⁹

	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Группа финансовых учреждений	79%	79%
Промышленное производство, агропромышленный комплекс и услуги	67%	70%
Инфраструктура и природные ресурсы	57%	100%
Инновационные технологии и фонды	100%	0%
Консультирование операционной деятельности	69%	59%
Консультирование по другим вопросам, включая окружающую среду, социальную сферу и государственное управление	63%	100%
Консультирование через ДГП по вопросам равномерного экономического роста, финансов и институтов	77%	74%
IFC	73%	73%

Клиенты, которым IFC предоставляла инвестиции и консультационные услуги, испытывали сложности с представлением отчетности из-за пандемии COVID-19. С учетом этого руководство IFC приняло решение продлить сроки сбора данных, чтобы обеспечить должный контроль качества и внешние гарантии их достоверности. Полученные данные будут приведены в электронной версии Годового отчета IFC по завершении работы над ней на веб-сайте www.ifc.org/annualreport.

Прямые инвестиции, которые осуществляет IFC, и предоставляемые ею консультационные услуги способствуют достижению ряда Целей в области устойчивого развития (ЦУР). ЦУР 1 и 10 («Ликвидация бедности» и «Сокращение неравенства») являются неотъемлемой частью мандата IFC и соответствуют двум взаимосвязанным целям ГВБ. На стратегическом уровне IFC способствует осуществлению инвестиционных и консультационных проектов в инфраструктурных отраслях, сельском хозяйстве, сфере расширения охвата финансовыми услугами, здравоохранении и образовании, что соответствует ЦУР 2, 3, 4, 6, 7 и 9.

6. Оценка эффективности влияния на развитие (ОЭР) рассчитывается как доля проектов, получивших оценку «в основном успешно» и выше, от общего количества проектов оказания консультационных услуг, прошедших заключительную оценку в течение финансового года (в процентах).

7. ОЭР за 2019 и 2020 ф.г. по проектам глобального масштаба приводятся по результатам рассмотрения менее чем 5 проектов.

8. ОЭР по направлению «Новейшие технологии и фонды» за 2019 и 2020 ф.г., а также ОЭР за 2020 ф.г. по направлению «Инфраструктура и природные ресурсы» и «Иные консультационные услуги, в том числе по экологическим, социальным и управленческим вопросам» приводятся по результатам рассмотрения менее чем 5 проектов.

9. Классификация по направлениям деятельности переработана по сравнению с предыдущим годом с учетом изменения структуры консультационных услуг. Данные за 2019 ф.г. также пересчитаны в целях сопоставления.

В своей работе в разных отраслях и регионах IFC стремится оказывать содействие созданию новых рабочих мест и экономическому росту, обеспечению гендерного равенства, экологической и социальной устойчивости, а также адаптации к изменению климата и смягчению его последствий, что соответствует ЦУР 8, 5, 12 и 13. Кроме того, приоритетное внимание IFC уделяет поддержанию партнерских связей с частными инвесторами в целях привлечения новых источников финансирования, что соответствует ЦУР 17.

Применяемая IFC Система измерения результатов, включающая в себя, в основном, показатели результативности на уровне отраслей, в том числе Согласованные показатели деятельности частного сектора (СПДЧС), дает Корпорации возможность держать в поле зрения одновременно и цели IFC, и ЦУР.

ЧТО ПОКАЗАЛИ РЕЗУЛЬТАТЫ САМООЦЕНКИ IFC

IFC проводит оценки своих программ на уровне конкретных отраслей и стран в целях восполнения пробелов в информации и выработки решений в режиме реального времени на основе постоянной обратной связи с проводимыми операциями. Для повышения эффективности и более активного применения этой инициативы IFC планирует использовать усовершенствованный подход к проведению оценок, позволяющий соблюдать Принципы оценивания, разработанные Группой Всемирного банка. Ожидается, что это позволит активнее использовать результаты самооценок для повышения эффективности и результативности работы IFC, определения приоритетных задач и совершенствования процесса разработки и осуществления стратегии IFC 3.0. Этот подход предусматривает разработку рассчитанной на три года рабочей программы, структурирование процедур в целях повышения избирательности и наглядности, а также повышенное внимание к вопросам строгого и последовательного соблюдения технических требований.

В 2020 ф.г. IFC провела 10 оценок. Сроки завершения одиннадцати (11) проводимых в настоящее время оценок были продлены в связи с пандемией COVID-19. Всего в настоящее время проводятся оценки 39 проектов, входящих в портфель. Ниже приводятся основные результаты некоторых оценок, завершенных в 2020 ф.г.:

Оценка Фонда кредитования женщин-предпринимателей (ФКЖП)

Оценка Фонда кредитования женщин-предпринимателей (ФКЖП) – партнерства с участием инициативы финансовой компании Goldman Sachs «10 000 женщин» и программы IFC «Ставка на женщин» – показала, что за последние пять лет Фонд предоставил местным финансовым учреждениям инвестиции объемом 1,45 млрд долл. США для кредитования компаний, принадлежащих женщинам. По состоянию на октябрь 2019 года этот уникальный механизм финансирования при посредничестве 53 финансовых учреждений из 33 стран оказал поддержку почти 53 000 предпринимателей в развивающихся странах. ФКЖП превзошел задачу, поставленную перед ним в начале его работы в 2014 году: на сегодняшний день объем средств, предоставленных им финансовым учреждениям в странах с формирующимся рынком для кредитования принадлежащих женщинам малых

и средних предприятий (МСП), более чем вдвое превысил первоначальную цель – 600 млн долл. США.

Финансовые учреждения, участвующие в деятельности ФКЖП, сообщают о стабильном росте и высоком качестве активов в принадлежащих женщинам МСП, с которыми они работают; эти результаты будут способствовать созданию более инклюзивного финансового рынка и частичному восполнению дефицита финансирования общим объемом 1,5 трлн долл. США, который испытывают компании, принадлежащие женщинам. ФКЖП, действующий уже на протяжении пяти лет, повышает эффективность своей работы с женщинами, в том числе предоставляя более качественные данные в разбивке по полу и первоначальные результаты, свидетельствующие о надежности женщин как кредитополучателей.

Программа реформирования инвестиционного климата, Эфиопия

В рамках программы были проведены реформы в сфере инвестиционной политики, выхода предприятий на рынок и их деятельности, а также логистического обеспечения торговли. Проведенная оценка показала:

- Реформы в сфере инвестиционной политики способствовали в последние несколько лет существенному увеличению ПИИ (чистый приток ПИИ увеличился с 1,8 млрд долл. США в 2014 году до 3,6 млрд долл. США в 2017 году). Согласно расчетам, поддержка со стороны IFC помогла привлечь дополнительные инвестиции на сумму от 228 до 281 млн долл. США. Сюда относится и часть инвестиций, привлеченных благодаря мерам в рамках конкретных отраслей, в результате чего в Эфиопии начали действовать 32 иностранных инвестора, которые вложили в страну от 43 до 96 млн долл. США и создали от 5600 до 11 400 новых рабочих мест.
- Реформы в сфере обеспечения выхода предприятий на рынок и их деятельности позволили этим предприятиям сократить издержки на сумму до 34 млн долл. США.
- Реформы в сфере логистического обеспечения торговли и, соответственно, сократившиеся затраты времени дали, согласно оценкам, экономию примерно на 61 млн долл. США.

ПЕРСОНАЛ И ПРОЦЕДУРЫ IFC

Корпоративная культура IFC отражает приверженность Корпорации целям сокращения бедности и создания возможностей для наиболее уязвимых групп населения в развивающихся странах.

Персонал и управление Корпорацией

МЕСТО IFC В ГРУППЕ ВСЕМИРНОГО БАНКА

Группа Всемирного банка – один из важнейших источников финансового и технического содействия развивающимся странам. IFC является одним из пяти членов Группы Всемирного банка; при этом Корпорация представляет собой самостоятельное юридическое лицо, имеющее свои собственные Статьи соглашения, акционерный капитал, финансовую структуру, руководство и персонал.

Членство в IFC открыто только для стран – членов Всемирного банка. По состоянию на 30 июня 2020 года оплаченный капитал IFC в размере приблизительно 19,57 млрд долл. США находился в распоряжении 185 стран-членов.

Страны – члены IFC, ее акционеры, оказывают ей мощную поддержку

СТРАНЫ – ЧЛЕНЫ IFC	ДОЛЯ АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА
Соединенные Штаты	22,19
Япония	6,33
Германия	5,02
Франция	4,72
Соединенное Королевство	4,72
Индия	4,01
Российская Федерация	4,01
Канада	3,17
Италия	3,17
Китай	2,41
175 ОСТАЛЬНЫХ СТРАН	40,25

IFC сотрудничает с частным сектором с целью создания возможностей там, где они особенно необходимы. С момента своего учреждения в 1956 году IFC предоставила свыше 267 млрд долл. США из собственных средств на инвестиции в частный сектор развивающихся стран и дополнительно мобилизовала более 54 млрд долл. США из других источников.

В своей деятельности, направленной на искоренение крайней бедности и ускоренное обеспечение общего благосостояния, IFC тесно сотрудничает с другими членами Группы Банка.

СОВЕТ IFC

Каждая из наших стран-членов назначает одного управляющего и одного заместителя. Совет управляющих наделен всеми корпоративными полномочиями, основную часть которых он делегирует Совету директоров в составе 25 членов. При голосовании по вынесенным на обсуждение вопросам голоса распределяются пропорционально доле в уставном капитале, которую представляет каждый из директоров.

Директора проводят регулярные совещания в штаб-квартире Группы Всемирного банка в г. Вашингтоне, федеральный округ Колумбия, где они анализируют и принимают решения по инвестициям и дают общие стратегические рекомендации руководству IFC. Президент Группы Всемирного банка является также Президентом IFC.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА РУКОВОДСТВА

Заработная плата Президента Группы Всемирного банка определяется Советом директоров. Уровень заработной платы Генерального директора IFC соответствует срединной точке интервала между уровнем заработной платы сотрудников высшего звена, определяемой ежегодно независимыми обследованиями рынка оплаты труда США, и оплатой труда Президента Группы Всемирного банка. Уровень заработной платы исполнительного руководства Корпорации прозрачен.

Заработная плата Генерального директора IFC Филиппа Ле Уэру составила 433 000 долл. США в год за вычетом налогов.

Подотчетность и надзор

IFC стремится открывать новые инновационные возможности для общин, в которых она работает, но в то же время обеспечивает подотчетность лицам, которых затрагивают финансируемые нами проекты. За последние несколько лет IFC предприняла ряд серьезных шагов, направленных на улучшение своей практики в области подотчетности и прозрачности: в настоящее время ее практика является одной из самых надежных среди всех международных финансовых организаций. Корпорация начала эту работу с пересмотра действовавшего и внедрения нового подхода, в соответствии с которым она решает проблемы незамедлительно, как только впервые узнает о них, и корректирует ход работы в режиме реального времени. IFC также обязалась осуществить ряд дополнительных мер по обеспечению прозрачности, которые имеют решающее значение для уверенности общественности в том, что Корпорация применяет к своим проектам самые высокие стандарты.

Важно отметить, что в 2020 финансовом году Совет директоров организовал независимый внешний обзор в целях дальнейшего совершенствования подотчетности IFC. Группа экспертов подготовила содержащий рекомендации отчет, рассмотрением которого Совет директоров займется позже в этом году. Помимо повышения уровня подотчетности, рекомендации направлены на то, чтобы эффективнее решать проблемы сообществ, затронутых финансируемыми IFC проектами.

ПОДОТЧЕТНОСТЬ

ДЕПАРТАМЕНТ ПО ВОПРОСАМ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ И РИСКОВ

В 2019 году IFC внесла два важных структурных изменения, направленных на совершенствование экологической и социальной политики и контроля рисков, чтобы поддержать свою стратегию по расширению присутствия на особо сложных рынках. Во-первых, в целях повышения заинтересованности групп специалистов по инвестиционным и консультационным проектам в решении экологических, социальных и управленческих вопросов Департамент консультаций и решений IFC по вопросам ЭСУ вошел в состав ее Управления по операционной деятельности. В то же время Корпорация создала новый Департамент по вопросам экологической и социальной политики и рисков, который подчиняется непосредственно Генеральному директору, отвечает за обеспечение соблюдения экологической и социальной политики и стандартов IFC, и действует в качестве «регуляторного органа» по экологическим и социальным аспектам деятельности Корпорации. Новый департамент осуществляет надзор за проектами IFC с высоким уровнем риска, содействует реагированию групп специалистов по проектам на жалобы заинтересованных сторон и может при необходимости мобилизовать группы быстрого реагирования для сложных и требующих особого внимания проектов.

АППАРАТ СОВЕТНИКА ПО КОНТРОЛЮ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ УСТАВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ/ОМБУДСМЕНА

Общины, затронутые негативными экологическими и социальными последствиями осуществления проектов IFC, могут направлять свои жалобы в аппарат Советника по контролю за соблюдением уставных требований/Омбудсмана (CAO), который является независимым механизмом обеспечения подотчетности в рамках IFC. CAO подотчетен непосредственно Президенту Группы Всемирного банка.

В задачи аппарата CAO входит справедливое, объективное и конструктивное рассмотрение жалоб лиц, затронутых проектами, осуществляемыми IFC, в целях улучшения экологических и социальных результатов в рамках проектов и обеспечения большей публичной подотчетности IFC.

Для решения проблем, возникающих в отношениях между затронутыми общинами и структурами, осуществляющими проекты IFC, CAO применяет при выполнении своей функции по урегулированию споров принцип решения проблем на основе сотрудничества. Осуществляя функции по контролю за соблюдением уставных требований, CAO проводит независимые проверки соблюдения должной осмотрительности и норм в процессе осуществления проектов IFC, чтобы обеспечить соответствие результатов их осуществления принятым в рамках проектов обязательствам в экологической и социальной сферах.

В рамках выполнения своих консультативных функций CAO дает рекомендации по широкому кругу экологических и социальных проблем, имея целью повышение эффективности работы IFC.

В течение 2020 ф. г. CAO рассмотрел 59 дел в отношении проектов IFC и MIGA в 33 странах, включая восемь новых жалоб, признанных приемлемыми. В течение года CAO закрыл 12 дел. С более подробной информацией о взаимодействии IFC с CAO можно ознакомиться на сайте www.cao-ombudsman.org.

ГРУППА НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ

Группа независимой оценки (ГНО) – это независимая структура, подотчетная непосредственно Совету директоров Группы Всемирного банка. Миссия ГНО состоит в повышении эффективности деятельности учреждений Группы Всемирного банка за счет проведения оценок, которые служат основой для выработки стратегий и будущей работы – и, в конечном счете, приводят к повышению эффективности деятельности в области развития.

ГНО оценивает результаты операционной деятельности IFC и представляет рекомендации по ее совершенствованию. ГНО также способствует обмену опытом в рамках Корпорации, предоставляя данные, которые используются при разработке новых направлений деятельности, политики и процедур, а также страновых и отраслевых стратегий. В истекшем финансовом году ГНО оценила вклад IFC в создание рынков и привлечение частного капитала в рамках новой стратегии Корпорации – IFC 3.0. ГНО рекомендовала провести более глубокий анализ факторов, способствующих созданию рынков, расширять доступ к рынкам для недостаточно обеспеченных необходимыми услугами групп населения, а также регулярно оценивать потенциал приемлемого для IFC риска по ведению деятельности в странах, экономика которых слаба в структурном отношении.

Проведенные ГНО годовые обзоры результатов и эффективности деятельности Группы Всемирного банка, а также иные важные отчеты размещены на веб-сайте ГНО по адресу: <http://ieg.worldbankgroup.org>.

НАДЗОР

УПРАВЛЕНИЕ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ГРУППЫ БАНКА

Управление внутреннего аудита Группы (GIA) предоставляет независимые, объективные и содержательные гарантии и рекомендации для защиты и повышения значимости Группы Всемирного банка. GIA предоставляет руководству и Совету директоров разумные гарантии того, что процессы управления рисками и контроля за ними, равно как и их система

управления в целом, разработаны надлежащим образом и функционируют эффективно. GIA подотчетно Президенту и находится под контролем Ревизионного комитета.

Для получения более подробной информации о GIA посетите веб-сайт www.worldbank.org/internalaudit.

УПРАВЛЕНИЕ ПО БОРЬБЕ С МОШЕННИЧЕСТВОМ, КОРРУПЦИЕЙ И КОРПОРАТИВНЫМИ НАРУШЕНИЯМИ

Деятельность Управления по борьбе с мошенничеством, коррупцией и корпоративными нарушениями (INT) отражает приверженность Группы Банка борьбе с коррупцией и ее профилактике. Управление проводит расследования в отношении предполагаемых случаев мошенничества и коррупции в рамках проектов, финансируемых Группой Банка, а также с участием сотрудников Группы Банка и корпоративных поставщиков. Являясь независимым подразделением в рамках организации, INT играет важнейшую роль в формировании фидуциарной ответственности Группы Банка за ресурсы в области развития, которые находятся под ее управлением, применяя санкции в отношении внешних фирм и частных лиц, а также привлекая к дисциплинарной ответственности сотрудников, уличенных в мошенничестве, коррупции, принуждении, сговоре или воспрепятствовании. После вынесения решения о наложении санкций взаимодействие с фирмами и частными лицами, находящимися под санкциями, осуществляет отдел по соблюдению деловой этики, помогая им добиться соответствия условиям, необходимым для снятия санкций. Кроме того, предпринятые в истекшем финансовом году профилактические мероприятия способствовали выявлению и смягчению рисков мошенничества, коррупции и корпоративных нарушений в 14 секторах в 53 странах.

В 2020 финансовом году Группа Банка наложила санкции на 49 фирм и частных лиц. INT сняло санкции с 18 фирм после выполнения ими согласованных условий. Группа Банка признала 72 решения, принятые другими многосторонними банками развития – участниками соглашения о взаимном исполнении решений о санкциях. Критериям признания другими МБР в рамках этого соглашения соответствовали тридцать восемь решений о санкциях, принятых Группой Банка.

Для получения более подробной информации и ознакомления с годовым отчетом Системы санкций Группы Всемирного банка посетите веб-сайт www.worldbank.org/integrity.

Для сообщения о предполагаемом случае мошенничества или коррупции в рамках проектов, финансируемых Группой Всемирного банка, посетите веб-сайт www.worldbank.org/fraudandcorruption.

Глобальные партнерства

Партнерства имеют чрезвычайно важное значение для миссии IFC. Финансовая поддержка централизованной деятельности IFC, ее консультационных услуг и смешанного финансирования со стороны партнеров представляет собой важный элемент реализации «Стратегии 3.0», направленной на повышение общего благосостояния и сокращение неравенства. Эта поддержка со стороны партнеров способствует снижению рисков при создании новых рынков и разработке новых продуктов в целях мобилизации инвестиций частного сектора.

Мы усиливаем воздействие наших партнерств, взаимодействуя с другими учреждениями, занимающимися вопросами развития, и эффективно используя ресурсы Группы Всемирного банка. Благодаря партнерским связям мы более эффективно содействуем передаче знаний, одновременно укрепляя институциональный и деловой потенциал, позволяющий решать серьезные задачи в наиболее сложных мировых ситуациях.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ПАРТНЕРАМИ ПО РАЗВИТИЮ

IFC сотрудничает с правительствами более 30 стран, 20 фондами и корпорациями, а также с различными многосторонними и институциональными структурами. В 2020 ф.г. наши партнеры по развитию направили на поддержку деятельности IFC по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор и ее консультационной деятельности 288 млн долл. США, а на поддержку инициатив в области смешанного финансирования по увеличению инвестиций частного сектора в страны, в наибольшей степени затронутые нестабильностью и конфликтами, а также в проекты по гендерной и климатической тематике, обеспечению охвата финансовыми услугами, развитию устойчивой инфраструктуры, в агропромышленном комплексе и обрабатывающей промышленности – 22 млн долл. США.

Мы ищем партнеров, готовых присоединиться к мерам реагирования IFC на COVID-19, оказывая целевую поддержку для сохранения частного сектора, восстановления экономики

и предоставления жизненно необходимых ресурсов. В основе наших мер реагирования на пандемию лежат принципы восстановления и обеспечения устойчивости к потрясениям; они определяют нашу деятельность по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор и ориентацию на разработку проектов, способных привлечь инвестиции в развивающиеся страны.

В целях укрепления партнерств Корпорация организует или принимает участие в ключевых мероприятиях, таких как Форум по финансированию развития – знаковое мероприятие Группы Всемирного банка, посвященное инвестициям частного сектора в отдельных секторах и странах. Пятый Форум по финансированию развития состоялся в октябре 2019 года в Кот-д'Ивуаре и был посвящен решениям в области развития частного сектора в странах Сахельского региона.

Партнеры по развитию приняли на себя в 2020 ф.г., в числе прочего, следующие обязательства:

В Африке и на Ближнем Востоке поддержку со стороны наших партнеров в области развития получили новые и существующие инициативы, в том числе:

- Фонд решения проблем в районах Какума и Калобейей представляет собой механизм конкурсного финансирования для стимулирования инвестиций частного сектора в принимающие беженцев районы Какума и Калобейей в Кении. Его цель заключается в повышении эффективности экономической интеграции перемещенного населения в принимающих странах. Средства на осуществление проекта предоставили Германия, Нидерланды, Соединенное Королевство и Швейцария.
- В сотрудничестве с Норвегией мы запустили Платформы для нестабильных и затронутых конфликтами районов (НKP) в странах Сахеля и бассейна озера Чад, а также в странах Африканского Рога и Йемене. Целью этой инициативы является поддержка местных фирм и развития частного сектора, содействие инвестициям, расширение возможностей для трудоустройства и получения доходов.
- Благодаря партнерским отношениям с Норвегией IFC получила возможность осуществить инициативу в поддержку реализации программы «Группы двадцати» «Пакт с Африкой» и инициативу по консультационной деятельности для стран Африки в рамках программы «Женщины, бизнес и закон».
- Благодаря партнерским отношениям с Нидерландами новая программа развития частного сектора (PЧC) в странах Ближнего Востока и Северной Африки предусматривает сочетание консультационных услуг IFC со смешанным льготным финансированием в целях стимулирования инвестиций частного сектора, развития предпринимательства и повышения уровня занятости женщин и молодежи на Ближнем Востоке.
- В партнерстве со Соединенным Королевством, Швейцарией и Швецией IFC ввела в действие вторую фазу Механизма МСП для стран БВСА, обеспечивающего улучшение доступа к финансированию для микро-, малых и средних предприятий (ММСП), содействие устойчивому созданию рабочих мест и поощрение экономического роста при ведущей роли частного сектора.

В Азии Программа региональной инфраструктурной интеграции Южной Азии (SARIC) представляет собой новое партнерство, направленное на ускорение инвестиций в чистую энергетику и транспорт в наименее интегрированном регионе мира при поддержке со стороны Австралии. На Фиджи Австралия и присоединившаяся к ней Новая Зеландия оказывают дополнительную поддержку усилиям IFC по содействию развитию частного сектора и прямым инвестициям, поддержке нормативных реформ и стимулированию развития МСП.

В Европе и Центральной Азии Австрия, Соединенное Королевство, Швейцария и Швеция внесли вклад в осуществление в регионе нескольких программ:

- Австрия оказала поддержку ряду проектов на раннем этапе их подготовки в рамках Платформы обеспечения условий для частных инвестиций в устойчивую инфраструктуру и программы IFC «Устойчивые города» в целях содействия «зеленому» росту, улучшению связности и повышению экологической устойчивости транспорта.
- Швейцария внесла вклад в консультационные мероприятия IFC по заключению сделок на основе государственно-частного партнерства и в содействие прямым инвестициям за счет совершенствования экологических, социальных и управленческих стандартов. Швейцария также предоставила финансовые средства для повышения конкурентоспособности обрабатывающей промышленности в Сербии и Северной Македонии, а оказываемая ею поддержка деятельности IFC в Украине способствует расширению доступа к финансовым услугам.
- В Молдове партнерство IFC со Швецией открывает доступ на рынки для сельскохозяйственной и животноводческой продукции страны. Швеция также оказывает поддержку повышению конкурентоспособности сельского хозяйства Грузии.
- Соединенное Королевство оказало поддержку мерам по укреплению благого управления, включая расширение прав и возможностей женщин в Армении и расширение охвата финансовым обслуживанием в Украине, особенно в отношении доступа к финансированию и финансовым услугам.

Многие глобальные программы поддерживают нашу работу в различных регионах:

- Германия и Соединенное Королевство внесли вклад в оказание IFC консультационных услуг по вопросам развития государственно-частных партнерств в целях создания портфеля удовлетворяющих банковским требованиям инфраструктурных проектов для привлечения частных инвестиций.
- Совместная программа развития рынков капитала (J-CAP) наладила партнерство с Норвегией и Германией для поддержки развития долгосрочного финансирования и хорошо организованных местных рынков капитала. Швейцария внесла свой вклад в Программу мировых рынков капитала.
- Норвегия оказала поддержку Партнерству по созданию стабильных, эффективных и устойчивых МСП (PRESS) и

инициативе Sourcing2Equal в целях преодоления разрыва в доступе принадлежащих женщинам МСП к рынкам путем привлечения поставщиков с учетом гендерных аспектов.

- Механизм предоставления консультационных услуг по вопросам инвестиционного климата (FIAS) получил дополнительную поддержку со стороны Австрии и Ирландии.
- Реализуемая в рамках партнерства платформы TechEmerge с Соединенным Королевством Программа инноваций в области устойчивого охлаждения направлена на повышение эффективности, снижение энергопотребления и предотвращение выбросов парниковых газов за счет привлечения государственного и частного финансирования для строительства сертифицированных «зеленых» зданий.
- В партнерстве с Соединенным Королевством и Данией Сеть инвестиций, воздействующих на развитие, запустила рассчитанный на три года экспериментальный проект, ориентированный на гармонизацию подходов в странах с формирующейся рыночной экономикой.
- Соединенное Королевство, Европейский Союз и Соединенные Штаты внесли вклад в усилия по сокращению затрат, связанных с перемещением товаров по международным производственно-сбытовым цепочкам, и приведению практики в соответствие с Соглашением ВТО об упрощении процедур торговли.
- Европейский Союз продолжает поддерживать «Программу улучшения условий труда», направленную на улучшение условий труда и соблюдение прав трудящихся в целях повышения конкурентоспособности швейной промышленности.
- Люксембург продолжает сотрудничество с IFC по вопросам взаимодействия с финансовыми учреждениями для борьбы с отмыванием денег в сфере финансирования торговли.
- Япония продолжает поддерживать проекты IFC в самых различных регионах и отраслях за счет своих ежегодных взносов в Комплексный целевой фонд Японии (CJTF).
- Испания наладила партнерство с IFC для проведения мероприятий в области технической помощи в Латинской Америке и Африке.
- IFC получила финансирование со стороны Нидерландов в рамках Партнерства по вопросам трудоустройства и образования насильственно перемещенных лиц (НПЛ) и принимающих общин (PROSPECTS), участниками которого являются IFC, Международная организация труда (МОТ), Агентство по делам беженцев ООН (УВКБ ООН), Детский фонд ООН (ЮНИСЕФ) и Всемирный банк.
- IFC также работает в партнерстве с Фондом ВНР над Программой раскрытия информации в целях развития, направленной на повышение эффективности раскрытия финансовой информации в горнодобывающей промышленности.

Финансовые обязательства в отношении консультационных услуг IFC (в эквиваленте млн долл. США)

Сводные данные	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Правительства	267,79	290,11
Институциональные/многосторонние партнеры	14,14	95,12
Корпорации, фонды и НПО	6,02	5,00
Всего	287,95	390,23
Правительства	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Австралия	7,19	2,75
Австрия	7,19	3,15
Германия	25,17	16,02
Дания	0,89	10,31
Ирландия	0,66	1,04
Испания	3,39	0,00
Италия	0,00	9,00
Канада	0,00	2,66
Люксембург	1,16	1,39
Нидерланды	52,25	84,01
Новая Зеландия	2,50	6,57
Норвегия	19,37	15,09
Соединенное Королевство	90,15	76,60
Соединенные Штаты	3,05	11,02
Финляндия	0,00	1,77
Франция	0,00	2,29
Швейцария	21,99	16,51
Швеция	23,44	21,68
Япония	9,37	8,26
Всего	267,79	290,11
Институциональные/многосторонние партнеры	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Глобальный экологический фонд (ГЭФ)	0,85	0,00
Глобальный фонд финансирования инфраструктуры (GIF)	5,79	0,00
Группа развития частных инвестиций (ГРЧИ)	0,00	19,50
Европейская комиссия (ЕК)	6,85	73,07
Инвестиционные фонды для решения проблем изменения климата (CIF)	0,65	2,20
Фонд поддержки стран БВСА в переходный период	0,00	0,35
Всего	14,14	95,12
Корпорации, фонды и НПО	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Фонд BHP	5,02	0,00
Фонд Stichting IKEA	0,00	5,00
Фонд Wells Fargo	1,00	0,00
Всего	6,02	5,00

Финансовые обязательства в отношении целевых фондов IFC в области смешанного финансирования (в эквиваленте млн долл. США)

Партнер в области развития	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Нидерланды	21,70	11,60
Новая Зеландия	0,00	2,50
Соединенное Королевство	0,00	102,51
Фонд Билла и Мелинды Гейтс	0,00	5,00
Всего	21,70	121,61

СОТРУДНИЧЕСТВО С МЕЖДУНАРОДНЫМИ УЧРЕЖДЕНИЯМИ

IFC поддерживает сотрудничество с ведущими международными учреждениями в целях повышения роли частного сектора в финансировании развития. К ним относятся Организация Объединенных Наций, Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), многосторонние банки развития (МБР) и учреждения по финансированию развития (УФР).

Корпорация сотрудничает с международными учреждениями, стремясь содействовать укреплению глобальных партнерств как средства содействия достижению масштабных целей, поставленных в Повестке дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, а также ориентировать принимаемые ею меры противодействия COVID-19 в первую очередь на защиту интересов самых уязвимых и нестабильных групп населения.

IFC оказывает поддержку созданному в 2019 году по инициативе Генерального секретаря ООН Глобальному альянсу инвесторов в интересах устойчивого развития, с тем чтобы использовать знания видных представителей частного сектора для поиска устойчивых решений в целях увеличения объема и мобилизации финансирования и инвестиций для достижения ЦУР.

IFC сотрудничает с МБР на базе платформы, объединяющей руководителей МБР, которая служит системе МБР площадкой для сотрудничества в целях поощрения инвестиций частного сектора в наиболее уязвимых странах.

IFC также координирует деятельность УФР в рамках экспериментальных страновых проектов УФР – инициативы, направленной на расширение воздействия партнеров в области развития в наиболее нестабильных и сложных условиях. Поскольку кризис COVID-19 наглядно показал необходимость более тесного сотрудничества, IFC разработала новое соглашение - Совместное рамочное соглашение о сотрудничестве, которое охватывает широкий спектр деятельности, включая проекты по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор.

IFC руководила подготовкой совместного доклада МБР и УФР о мобилизации частного финансирования, участие в создании которого принимали 27 МБР и УФР. Согласно опубликованному в августе 2019 года третьему ежегодному докладу из этой серии, МБР и УФР сообщили, что в 2018 году в странах с низким и средним уровнем дохода был мобилизован частный капитал общим объемом свыше 69 млрд долл. США.

Управление портфелем

Основой подхода IFC к управлению портфелем является формирование и инициативное управление портфелем, обеспечивающим высокие финансовые результаты, а также весомое воздействие на развитие. Нам удается решать эту задачу благодаря сочетанию заметного присутствия на местах с большим опытом работы в отраслях. Это позволяет нам находиться рядом с нашими клиентами и рынками, отслеживать тенденции и предвосхищать воздействие на наших клиентов.

Состоящий из членов руководства IFC Комитет управления операциями регулярно анализирует портфель проектов, осуществляемых за счет собственных средств Корпорации, общим объемом почти в 58,7 млрд долл. США, анализируя как общие тенденции, так и осуществление отдельных проектов. В дополнение к этому анализу ежемесячно проводится углубленное изучение состояния инвестиций IFC в ключевые сектора, страны или продукты. Кроме того, Совету директоров представляются квартальные обзоры результатов исполнения портфеля IFC, равно как и итоги углубленного анализа, проводимого в конце каждого финансового года. Наши группы специалистов по инвестициям и портфелю, работающие, главным образом, в представительствах на местах, дополняют глобальные обзоры ежеквартальными обзорами по каждому активу, будь то кредитные средства или инвестиции в акционерный капитал.

На корпоративном уровне IFC совмещает анализ показателей исполнения своего портфеля с экспертными оценками ситуации в отраслях, результатами исследований местных рынков и прогнозами глобальных макроэкономических и рыночных тенденций, и использует полученную таким образом информацию в процессе принятия решений по будущим инвестициям. Кроме того, мы регулярно проводим стресс-тесты для оценки показателей исполнения портфеля при возможных сценариях развития макроэкономической ситуации, а также в целях выявления и нейтрализации рисков. Это приобрело особую значимость в последнее время, учитывая влияние COVID-19 на клиентов IFC.

На уровне проектов наши междисциплинарные группы, состоящие из специалистов по инвестициям и по секторам, пристально отслеживают результаты инвестиционной деятельности и соблюдение инвестиционных соглашений. В этих целях мы, в частности, организуем выезды на места для оценки хода реализации проектов, а также активно взаимодействуем со спонсорами и государственными должностными лицами для заблаговременного выявления потенциальных проблем и разработки соответствующих решений там, где это необходимо. Кроме того, мы своевременно отслеживаем экологические и социальные показатели проектов с учетом существующих рисков и измеряем финансовые результаты и результаты в области развития.

После разразившегося в 2008 году финансового кризиса IFC нарастила объем своих обязательств по инвестициям в акционерный капитал. С 2016 года IFC изменила свой подход к инвестициям в акционерный капитал в целях улучшения результатов в области развития и повышения общей эффективности деятельности; в результате этого темпы их роста стали более умеренными, а селективность повысилась.

В последние два года IFC успешно вышла из ряда состоявшихся проектов, в которых она уже завершила свою деятельность в области развития. Эта «перебалансировка» портфеля инвестиций в акционерный капитал стала итогом наших регулярных мероприятий по стратегическому распределению активов и формированию портфеля, которые периодически, по мере необходимости, подвергаются корректировке.

Создание глобальных отраслевых подразделений IFC по инвестициям в акционерный капитал улучшило структуру управления Корпорацией, и их руководители играют важную роль в стратегическом развитии бизнеса, осуществлении централизованного контроля и обеспечении эффективного управления более масштабными и сложно структурированными инвестициями в акционерный капитал на протяжении всего инвестиционного цикла. Благодаря профессиональной деятельности руководителей этих глобальных отраслевых подразделений мы наблюдали устойчивое улучшение показателей нашего портфеля на протяжении последних двух лет, однако вспышка COVID-19 затормозила этот процесс. Несмотря на серьезность нынешнего экономического кризиса, IFC по-прежнему сосредоточена на активном поиске и проведении операций с акционерным капиталом и мезонинных сделок, поддерживающих рекапитализацию корпораций и финансовых учреждений, а также на поддержке развивающихся компаний, соответствующих нашим стратегическим приоритетам.

Привлечение капиталов является крайне необходимым для успеха IFC в борьбе с пандемией COVID-19. Мы также способствуем восстановлению рынков после кризиса и поддерживаем возобновление прямых инвестиций в страны с формирующимся рынком для достижения нашей цели – масштабного воздействия. В ближайшем будущем IFC планирует задействовать механизмы долевого финансирования, используя для этого АМС. Вероятнее всего, эти механизмы будут использовать простую структуру привлечения денежных средств, в рамках которой инвесторы автоматически осуществляют совместное с IFC финансирование.

Наш Департамент специальных операций несет ответственность за определение необходимых мер по исправлению ситуации для проектов, столкнувшихся с финансовыми трудностями. Он стремится поддерживать жизнеспособность проекта, чтобы обеспечить желаемое воздействие на процесс развития, а также ведет переговоры с кредиторами и акционерами о распределении бремени, связанного с реструктуризацией. Участвующим в операциях IFC инвесторам и другим партнерам сообщается вся необходимая информация, а при необходимости IFC проводит с ними консультации и согласования.

Активное управление портфелем зависит от получения своевременной и точной информации, необходимой для принятия бизнес-решений. В целях совершенствования системы управления портфелем IFC продолжает осуществлять инвестиции в системы информационных технологий. Кроме того, в настоящее время мы укрепляем структуру поддержки управления нашим портфелем, создав корпоративное подразделение оперативной поддержки, а со временем аналогичные подразделения будут созданы в отраслевых и региональных структурах Корпорации.

Управление рисками

УПРАВЛЕНИЕ КОРПОРАТИВНЫМ РИСКОМ

IFC предоставляет долгосрочные инвестиции частному сектору в странах с формирующимся рынком, в том числе распространяет сферу охвата инвестиционных операций на наиболее проблемные рынки. При этом IFC подвергается различным финансовым и нефинансовым рискам. Активный мониторинг постоянно изменяющихся рисков и надлежащее управление ими имеют чрезвычайно важное значение для осуществления миссии IFC.

Система управления корпоративным риском в IFC призвана обеспечивать разумное управление финансовыми и репутационными рисками, связанными с нашей деловой активностью. В этом контексте меры IFC в области управления рисками специально разрабатываются таким образом, чтобы способствовать приведению результатов деятельности Корпорации в соответствие с ее стратегическими направлениями.

IFC разработала заявления о готовности к принятию рисков, свидетельствующие о готовности Корпорации принимать риски в процессе достижения ее целей в области развития. В этих заявлениях отражены наши основополагающие принципы: обеспечение максимального воздействия в области развития, сохранение финансовой устойчивости и защита бренда.

КАЗНАЧЕЙСТВО

Финансирование

IFC привлекает средства на международных рынках капитала для кредитования частного сектора и сохранения своего кредитного рейтинга AAA путем обеспечения необходимого уровня ликвидности.

Эмитируемые ценные бумаги включают эталонные облигации в основных валютах, таких как доллары США, тематические выпуски для поддержания стратегических приоритетов, таких как изменение климата, а также ценные бумаги в валютах стран с формирующимся рынком в целях оказания поддержки развитию рынков капитала. Большая часть предлагаемого IFC кредитования деноминирована в долларах США, однако мы заимствуем средства и в других валютах, с тем чтобы диверсифицировать источники средств, снизить затраты на их привлечение и способствовать развитию местных рынков капитала.

IFC стала одним из первых эмитентов «зеленых» облигаций. С момента начала нашей программы в 2010 году мы содействовали стимуляции рынка и привлечению капитала частного сектора для финансирования проектов, не причиняющих ущерба климату. В 2013 году мы помогли перейти от нишевого рынка «зеленых» облигаций к их массовому выпуску, осуществив два значительных выпуска облигаций объемом 1 млрд долл. США. В прошлом году, после исторической сделки с Государственным инвестиционным пенсионным фондом Японии (GPIF), совокупный объем «зеленых» облигаций, выпущенных в рамках этого проекта, превысил 10 млрд долл. США.

Наша цель заключается в непрерывном обеспечении ликвидности, столь необходимой для зарождающегося рынка устойчивых облигаций. Наряду с этим, в центре наших усилий по поддержанию отношений с инвесторами лежит ознакомление инвесторов с преимуществами этих продуктов, а также ведение диалога, посвященного структуре и прозрачности в отношении отчетности о воздействии для инвесторов. Эта работа осуществляется в том числе при поддержке Международной ассоциации рынков капитала и наших партнеров из частного сектора, таких как

новый председатель Руководящего комитета по вопросам «зеленых» облигаций, социальных облигаций и облигаций устойчивого развития.

Инвестиции в интересах устойчивого развития стали сегодня общепринятым понятием, однако чтобы достичь масштабных целей мирового сообщества в области развития нам предстоит ликвидировать гигантский дефицит финансирования. Значительная часть мировой экономики серьезно пострадала в результате пандемии COVID-19, и потому сегодня наша миссия актуальна как никогда. Социальные облигации дают инвесторам возможность получать прибыль, одновременно поддерживая решение социальных проблем, угрожающих обществу, или расширяя доступ к основным услугам для тех, кто обеспечен им в недостаточной мере.

В свете вспышки COVID-19 и связанных с коронавирусом социальных проблем социальные облигации находятся сейчас в центре внимания рынка тематических облигаций, а спрос на них как никогда высок. Большинство выпущенных в истекшем финансовом году социальных облигаций были связаны с привлечением средств для решения проблем, обусловленных кризисом, вызванным COVID-19, и ощутимый рост выпуска социальных облигаций в ответ на COVID-19 продолжается. Данные об эмиссии облигаций свидетельствуют о более чем 200-процентном росте объема социальных облигаций по сравнению с тем же периодом прошлого года (6 млрд долл. США к настоящему моменту в 2019 году по сравнению с 26 млрд долл. США с начала 2020 года по сегодняшний день).

Несмотря на нестабильность рынка в марте, IFC осуществила крупнейший в своей истории выпуск социальных облигаций – глобальных базовых облигаций на сумму 1 млрд долл. США. Объем подписки на них превысил эту сумму в три с половиной раза. IFC использует поступления от социальных облигаций для поддержки уязвимых общин и оказания населению помощи в получении доступа к основным услугам, в том числе здравоохранению и микрофинансированию, а также в целях создания возможностей для женщин и владельцев малых предприятий.

В 2020 финансовом году совокупный объем новых среднесрочных и долгосрочных заимствований составил 11,3 млрд долл. США.

УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ

По состоянию на 30 июня 2020 года общая стоимость ликвидных активов IFC по балансу составила 40,8 млрд долл. США по сравнению с 39,7 млрд долл. США годом ранее. Корпорация держит большинство ликвидных активов в долларах США. Риск, который возникает в связи с активами, деноминированными в других валютах, хеджируется в долларах США или уравнивается обязательствами в той же валюте во избежание общего валютного риска. Размер этих активов определяется исходя из необходимости иметь в своем распоряжении достаточный объем ресурсов для обеспечения выполнения обязательств даже в случае возникновения напряженности на рынках. IFC хранит ликвидные активы в процентных инструментах, которыми активно управляет исходя из объявленных контрольных показателей, устанавливаемых в зависимости от источников средств. Для консолидированных ликвидных активов применяются контрольные показатели рынка краткосрочных долговых обязательств, для чистых ликвидных активов – индекс Bloomberg-Barclays для казначейских облигаций США со сроком погашения 1-3 года.

IFC располагает достаточными ликвидными активами для выполнения своих существующих обязательств и финансирования новых обязательств в течение как минимум одного года, включая возможность выдержать период рыночного стресса. Достаточность ликвидности оценивается с использованием коэффициентов покрытия ликвидности, основанных на тех же принципах, которые использовались для определения наших кредитных рейтингов.

Общая сумма заимствований в 2020 ф.г.

ВАЛЮТА		СУММА (В ДОЛЛАРОВОМ ЭКВИВАLENTE)	ПРОЦЕНТ
Доллар США	USD	4 434 334 000	39,2%
Австралийский доллар	AUD	1 146 205 757	10,1%
Шведская крона	SEK	1 123 502 848	9,9%
Британский фунт	GBP	920 640 000	8,1%
Новозеландский доллар	NZD	634 827 000	5,6%
Канадский доллар	CAD	566 936 276	5,0%
Норвежская крона	NOK	480 880 117	4,3%
Японская иена	JPY	403 208 518	3,6%
Бразильский реал	BRL	301 696 726	2,7%
Российский рубль	RUB	295 116 064	2,6%
Китайский юань	CNY	257 424 836	2,3%
Южноафриканский рэнд	ZAR	166 590 927	1,5%
Казахстанский тенге	KZT	124 747 469	1,1%
Мексиканское песо	MXN	122 349 697	1,1%
Другая		327 802 070	2,9%
ВСЕГО		11 306 262 305	100%

УПРАВЛЕНИЕ КАЗНАЧЕЙСКИМИ РИСКАМИ

Для управления казначейскими рисками используется двухуровневая система управления рисками: (1) комплексная стратегия и (2) жесткое лимитирование экономического капитала для казначейских операций. Стратегия основана на четырех принципах:

- (1) Инвестирование в высококачественные активы
- (2) Диверсификация за счет установления ограничений на размер позиции/концентрацию
- (3) Ограничения рыночных рисков (кредитные спреды, процентные ставки и валютный риск)
- (4) Профилактический контроль над портфелем

ДОСТАТОЧНОСТЬ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА И ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Надлежащее управление рисками имеет чрезвычайно важное значение для обеспечения способности IFC выполнять свой мандат в области развития. В силу своего характера деятельность Корпорации в качестве долгосрочного инвестора на динамичных, но при этом неустойчивых формирующихся рынках подвергает ее финансовым и операционным рискам.

Разумное управление рисками и солидный собственный капитал позволяют нам сохранять финансовый потенциал и поддерживать инвестиционную деятельность в период экономических и финансовых потрясений.

Прочность и качество управления рисками и финансовое положение IFC находят отражение в ее кредитном рейтинге AAA, который Корпорация сохраняет на протяжении всего периода со времени присвоения ей рейтинга в 1989 году.

IFC оценивает минимальный уровень достаточности капитала в соответствии со своими нормативами в отношении

экономического капитала, которые согласуются с Базельскими основными принципами и ведущей отраслевой практикой. Экономический капитал выступает в качестве общей валюты риска, позволяя Корпорации моделировать и агрегировать риски потерь по ряду различных инвестиционных продуктов, а также другие риски.

В соответствии с отраслевой практикой и практикой нормативного регулирования IFC рассчитывает экономический капитал для следующих типов рисков:

- **Кредитные риски:** потенциальные убытки вследствие неисполнения обязательств клиентом или понижения его рейтинга
- **Рыночные риски:** потенциальные убытки вследствие изменений рыночных параметров (например, процентных ставок, валютных курсов, акционерного капитала или цен на биржевые товары)
- **Операционные риски:** потенциальные убытки вследствие недостатков или сбоев во внутренних процессах, деятельности персонала и функционировании систем, либо вследствие внешних событий

Оплаченный капитал, нераспределенная прибыль за вычетом ассигнованных сумм и некоторых видов нереализованной прибыли, а также суммарные резервы на покрытие убытков по займам составляют совокупный объем ресурсов IFC. Объем имеющегося капитала сверх необходимого для поддержания текущей деятельности Корпорации делает возможным дальнейший рост портфеля, обеспечивая в то же время резерв на случай непредвиденных внешних потрясений. По состоянию на июнь 2020 года совокупный объем имеющихся ресурсов достиг 28,2 млрд долл. США при минимальном уровне достаточности капитала в 20,3 млрд долл. США.

ПОДХОД IFC К ОБЕСПЕЧЕНИЮ УСТОЙЧИВОСТИ

Устойчивость имеет решающее значение для эффективного воздействия на развитие. Она является залогом улучшения результатов для всех заинтересованных сторон, включая клиентов компаний и общины, в которых они работают, а также крайне важна для ведения успешной предпринимательской деятельности.

Согласно проведенным IFC исследованиям, компании демонстрируют более высокие финансовые результаты в том случае, если экологические и социальные показатели их деятельности, а также показатели в области корпоративного управления высоки. Почти 90 процентов наших клиентов убеждены, что наша деятельность существенно помогает им в достижении долгосрочных деловых целей, в улучшении их отношений с заинтересованными сторонами и местными общинами, а также в повышении ценности и узнаваемости их торговой марки. Рамочная стратегия устойчивости IFC и наша методология корпоративного управления призваны содействовать нашим клиентам в достижении этих целей.

IFC предлагает клиентам разобраться в рисках, с которыми они сталкиваются сами, и которые они создают для окружающей среды и общин, где ведут работу, и управлять этими рисками. Корпорация взаимодействует с отраслевыми структурами и другими заинтересованными сторонами в вопросах поиска инновационных решений, открывающих возможности для привлечения частных инвестиций, которые носят устойчивый с экономической, социальной и экологической точек зрения характер и, в свою очередь, способствуют созданию рабочих мест и экономическому росту в интересах всех слоев населения. При этом IFC может задействовать потенциал других учреждений Группы Всемирного банка для решения экологических, социальных и управленческих проблем, самостоятельное решение которых превышает возможности компании или выходит за рамки ее ответственности.

Во всех своих решениях по инвестициям IFC придает экологическим и социальным рискам, а также рискам в сфере корпоративного управления столь же важное значение, и уделяет им столь же пристальное внимание, что и кредитным и финансовым рискам. Это позволяет нам принимать обоснованные решения, с тем чтобы оказывать воздействие на процесс развития при сохранении нашей финансовой устойчивости.

РАМОЧНАЯ СТРАТЕГИЯ УСТОЙЧИВОСТИ IFC

В Рамочной стратегии устойчивости заявлено о приверженности IFC обеспечению устойчивого развития, а сам этот документ является составной частью подхода Корпорации к управлению рисками. Компонентами Рамочной стратегии устойчивости являются Политика обеспечения экологической и социальной устойчивости, Стандарты деятельности и Политика в отношении доступа к информации.

ПОЛИТИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

В Политике обеспечения экологической и социальной устойчивости описываются обязательства IFC в отношении соблюдения экологических и социальных стандартов, распределения клиентов Корпорации по категориям и мониторинга их деятельности. Наш подход к обеспечению соблюдения стандартов предполагает выявление несоответствий между деятельностью клиента и Стандартами деятельности IFC с тем, чтобы согласовать план действий, который, в случае его успешного осуществления клиентом, позволит постепенно привести его деятельность в соответствие с эффективной международной практикой в данной отрасли. Хотя IFC не может гарантировать получение определенных результатов, Корпорация осуществляет надзор за деятельностью наших клиентов и ее показателями на протяжении всего жизненного цикла инвестиций, оказывая там, где это возможно, помощь и используя в случае необходимости рычаги воздействия, которые предусмотрены договорами.

Стандарты деятельности IFC

1

Оценка и управление экологическими и социальными рисками и воздействиями



2

Рабочий персонал и условия труда



3

Рациональное использование ресурсов и предотвращение загрязнения окружающей среды



4

Охрана здоровья и обеспечение безопасности населения



СТАНДАРТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ IFC

Основой Рамочной стратегии устойчивости Корпорации являются Стандарты деятельности IFC, представляющие собой описание способов, которыми она предлагает своим клиентам избегать рисков, ослаблять их воздействие и управлять ими в целях устойчивого ведения бизнеса. Стандарты, а также широкий спектр рекомендаций в их отношении помогают клиентам вырабатывать решения, благоприятные для бизнеса, инвесторов, окружающей среды и местных сообществ.

Стандарты деятельности IFC получили мировое признание в качестве эталона устойчивой практики. Разработанные на основе этих стандартов «Экваториальные принципы» применяются 105 финансовыми учреждениями в 38 странах мира. Кроме того, соблюдать Стандарты деятельности IFC предлагают своим клиентам многие финансовые учреждения, в том числе банки развития и экспортно-кредитные агентства. IFC также выполняет функции Секретариата Сети устойчивых банковских услуг – глобальной группы по обмену информацией, в которую входят банковские регуляторные органы и банковские ассоциации, – и в этом качестве помогает разрабатывать руководящие указания и повышать потенциал банков с тем, чтобы они включали управление экологическими и социальными рисками в систему принятия решений о выдаче займов.

ПОЛИТИКА В ОТНОШЕНИИ ДОСТУПА К ИНФОРМАЦИИ

Политика IFC в отношении доступа к информации закрепляет и подтверждает стремление Корпорации повышать степень прозрачности в ее деятельности, повышать эффективность развития и утверждать принципы благого управления. Открытость способствует взаимодействию с клиентами, а это, в свою очередь, повышает качество разработки и осуществления проектов и политики, а также улучшает результаты в области развития. IFC оказывает поддержку ряду инициатив в области обеспечения прозрачности, направленных на поощрение ответственных инвестиций и практики представления отчетности со стороны частного сектора, сообщества международных финансовых учреждений и сообщества учреждений, занимающихся финансированием развития.

К числу таких инициатив относятся Международная инициатива по обеспечению прозрачности помощи (МИПП), Принципы ответственного инвестирования (ПОИ) и Глобальная инициатива в сфере отчетности (ГИО). Для получения более подробной информации посетите веб-сайт www.ifc.org/projects.

КОМПЛЕКСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Принимая решения, инвесторы обращают особое внимание на корпоративное управление; вместе с тем, они все чаще уделяют такое же внимание и различным экологическим и социальным показателям деятельности компаний. Инвесторы рассматривают способы решения экологических и социальных проблем компаниями как тест на их способность решать любые стратегические и операционные проблемы. Поэтому так важно обеспечить комплексную оценку практики решения экологических, социальных и управленческих проблем.

В 2018 году IFC переработала свою Методологию корпоративного управления, включив в нее основные положения относительно корпоративного управления, а также подходы к решению экологических и социальных проблем, соответствующие Политике IFC по обеспечению экологической и социальной устойчивости.



Методология корпоративного управления предусматривает оценку корпоративного управления по шести параметрам: следование наиболее эффективной практике корпоративного

5

Приобретение земельных участков и вынужденное переселение



6

Сохранение биологического разнообразия и устойчивое управление живыми природными ресурсами



7

Коренные народы



8

Культурное наследие



управления, структура и функционирование Совета директоров, средства контроля, раскрытие информации и прозрачность, политика в отношении миноритарных акционеров и взаимодействие с заинтересованными сторонами. Методология разработана для компаний шести типов: компаний, зарегистрированных на фондовой бирже, семейных или принадлежащих учредителям компаний, государственных компаний, малых и средних предприятий, финансовых учреждений и фондов.

Методология применялась 35 банками развития, подписавшими Концептуальные основы корпоративного управления, и, таким образом, служила общей платформой оценки и совершенствования практики управления в компаниях с долевым участием.

Разработанный IFC Инструментарий и справочник по вопросам прозрачности и раскрытия информации помогает компаниям, работающим на формирующихся рынках, готовить комплексные и образцовые ежегодные отчеты, оптимальные с точки зрения размера и организационной структуры этих компаний и учитывающие особенности

их работы. Цель заключается в том, чтобы предоставлять полезную информацию инвесторам и другим заинтересованным сторонам.

Мы применяем этот комплексный подход не только в отношении компаний, в которые мы инвестируем средства. Мы используем его и в нашей работе по консультированию регуляторных органов и бирж, чтобы помочь им во внедрении более высоких стандартов раскрытия информации в отношении реализации акций корпораций на бирже, требований к отчетности и других обязательств в сфере раскрытия информации.

Наглядным примером нашего комплексного подхода к ЭСУ являются Показатели эффективности ЭСУ, основанные на Стандартах эффективности и Методологии корпоративного управления. Показатели эффективности ЭСУ ориентированы на то, чтобы сделать многолетний опыт IFC в области ЭСУ актуальным для рынков капитала в странах с формирующейся рыночной экономикой. IFC разработала Показатели эффективности в целях снижения нагрузки, связанной с предоставлением данных об ЭСУ, на эмитентов и инвесторов, внедрения стандартизированных систем показателей и улучшения отчетности по вопросам устойчивого развития. Улучшение раскрытия информации позволит лучше понимать связанные с ЭСУ риски в странах с формирующейся рыночной экономикой и осуществлять управление ими, что приведет к улучшению результатов в области развития как для эмитентов, так и для инвесторов.

Корпоративная ответственность

Устойчивость представляет собой неотъемлемую часть нашей внутренней хозяйственной деятельности. Корпорация считает себя обязанной соответствовать тем же экологическим и социальным стандартам, которых она просит придерживаться своих клиентов. Эта позиция служит связующим звеном между миссией IFC и ее деятельностью.

ПЕРСОНАЛ IFC

Самым ценным активом IFC являются ее сотрудники, которые предлагают клиентам на местах инновационные решения и образцы наилучшей мировой практики. Их знания, навыки, многообразие и мотивация являются важнейшей составной частью наших сравнительных преимуществ.

Усиление диверсификации и интеграции персонала

IFC работает с клиентами по всему миру. Это разнообразие прослеживается и в штате наших сотрудников, работающих более чем в 100 странах мира. Многообразие сотрудников, обладающих важнейшими навыками и различным видением проблем, является ключевым условием для того, чтобы IFC могла решать стоящие перед ней стратегические задачи.

IFC стремится повышать многообразие своего персонала, не ограничиваясь географической представленностью, присущей всем международным организациям. В истекшем финансовом году Корпорация установила новые цели Всемирного банка в отношении многообразия – целевые показатели гендерного паритета в разбивке по разрядным группам и ориентировочное представительство персонала в 20 субрегионах. Для обеспечения прогресса в достижении новых целей в отношении многообразия Корпорация начала процесс приведения в соответствие с ними своих мер подотчетности, к которым относятся ежемесячное предоставление руководству IFC докладов о мониторинге на уровне управлений, а также руководящие указания по найму.

Деятельность по найму сотрудников и по созданию стратегических партнерств по-прежнему сосредоточена на устранении недостаточного представительства в разбивке по полу и национальности. В 2020 финансовом году мы запустили Textio – средство обеспечения гендерной нейтральности описаний служебных обязанностей, что, как подтверждает практика, позволяет привлекать более квалифицированный и разнообразный контингент кандидатов на предлагаемые IFC вакансии. Благодаря всем этим усилиям IFC смогла повысить многообразие штата своих сотрудников.

Содействие обеспечению гендерного равенства

В январе 2020 года IFC завершила процесс прохождения повторной сертификации в рамках программы «Экономические дивиденды для гендерного равенства» (EDGE), сохранив свой сертификат первого уровня (ASSESS). Итоги сертификации по EDGE свидетельствуют о значительном прогрессе IFC в области достижения гендерного равенства за последние два года, включая повышение продолжительности оплачиваемых отпусков по уходу за ребенком для отца и введение новой, гендерно нейтральной политики предоставления оплачиваемого отпуска по уходу за ребенком, предоставление сотрудникам более гибких вариантов выбора места работы для продуктивной деятельности и удовлетворения потребностей, связанных с трудом и личной жизнью, и повышение прозрачности процесса продвижения по службе и управления служебной деятельностью. IFC осуществляет план действий по устранению пробелов для получения сертификата второго уровня.

Содействие созданию инклюзивной рабочей среды

IFC продолжает работу над созданием инклюзивной рабочей среды как одного из важнейших элементов поддержания и развития разнообразного по составу штата работников. Теперь реализация программы начинается с момента поступления на службу: действует программа наставничества, проводятся практические занятия для новых сотрудников, посвященные инклюзивной культуре труда в IFC. Учитывая расширенный набор новых сотрудников и активизацию перемещения персонала в 2020 финансовом году, IFC совместно с компанией «Second Wave Learning» разработала серию семинаров “interGen”, в рамках которых были представлены концепции и стратегии работы персонала IFC для преодоления различий между поколениями. Серия мероприятий «NextGen: кофе и беседа» была запущена в формате форумов, в рамках которых молодые сотрудники IFC могут обсудить с вице-президентами Корпорации такие темы, как эффективное лидерство, многообразие и равные возможности, инновации и построение карьеры.

ПОКАЗАТЕЛЬ	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Общая численность штатных сотрудников	3 940	3 744	3 921
Сотрудники, работающие за пределами США (%)	54,9%	53,8%	54,9%
Консультанты, работающие по краткосрочным контрактам / временные работники (в эквиваленте FTE)	1 014	1 085	1 092
Уровень вовлеченности персонала	69%	67%	75%
Многообразие			
Руководящие работники – женщины (целевой показатель - 50%)	39,3%	39,2%	39,5%
Руководящие работники – граждане развивающихся стран (целевой показатель - 50%)	43,2%	41,0%	40,5%
Женщины – технические специалисты (целевой показатель - 50%)	49,4%	47,8%	46,7%
Граждане государств Африки к югу от Сахары и Карибского бассейна с тарифными разрядами GF+ (целевой показатель – 12,5%)	13,7%	13,5%	11,2%

Примечание: FTE = эквивалент полной занятости (персонала); GF+ относится к тарифному разряду GF и выше, т. е., к категории специалистов; к числу руководящих работников относятся директора, вице-президенты и генеральный директор.

Совершенствование системы повышения квалификации персонала

Действующая в IFC Система лидерства и управления предлагает сотрудникам Корпорации программы развития лидерских навыков. В 2020 финансовом году был расширен масштаб осуществления двух программ развития навыков делового лидерства, одна из которых посвящена наставничеству, другая – взаимному наставничеству. Обе программы направлены на обеспечение многообразного представительства в процессе подбора кадров.

Программа наставничества IFC предусматривает подготовку кадрового резерва путем формирования отношений «наставник – подопечный» между перспективными специалистами и вице-президентами. Программа дает участникам возможность приобрести навыки стратегического мышления, открывает возможности для разностороннего сотрудничества и расширяет карьерные перспективы. Большинство участников имели возможность принять участие в работе над комплексными и корпоративными проектами, и около половины из них (на данный момент – 16 человек) получили повышение в должности. Учитывая успехи первых двух групп, к запуску готовится третий поток программы.

Осуществление разработанной IFC Программы взаимного наставничества началось в 2018 году. В ее рамках молодые сотрудники объединяются с сотрудниками среднего звена таким образом, чтобы в роли наставников могли выступать молодые сотрудники. Программа расширила свой охват: на втором ее этапе, стартовавшем в июне 2020 года, подопечными стали 13 сотрудников из числа высшего руководства и 14 менеджеров. Программа способствует ускоренному внедрению инноваций путем активизации сотрудничества работников разных подразделений и интеграции молодежи в деятельность организации.

НАШИ ОФИСНЫЕ ЗДАНИЯ

Одной из наших приоритетных задач является сведение к минимуму воздействия IFC на окружающую среду. IFC продолжает придерживаться принципа обеспечения нулевых выбросов углерода в атмосферу в рамках своих глобальных операций. Корпорация ответственно подходит к строительству и эксплуатации своих зданий и компенсирует выбросы, которых не может избежать. Подробнее об этом см. на веб-сайте www.ifc.org/corporateresponsibility.

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ АППАРАТ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА НА МЕСТАХ

ЧИСЛЕННОСТЬ СОТРУДНИКОВ ВСЕХ РАЗЯДОВ		
Соединенные Штаты	1 779	45%
Другие страны	2 161	55%
Всего	3 940	

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРИНАДЛЕЖНОСТЬ

	СОТРУДНИКИ УРОВНЯ СПЕЦИАЛИСТОВ И ВЫШЕ		РУКОВОДИТЕЛИ ВЫСШЕГО ЗВЕНА	
Страны Группы I ¹	1 016	40%	130	57%
Страны Группы II ²	1 516	60%	99	43%
Всего	2 532		229	

1. Сотрудники – граждане стран, объявивших себя донорами МАР в момент вступления в Группу Всемирного банка.

2. Сотрудники – граждане любых других стран.

ГЕНДЕРНЫЙ СОСТАВ

	СОТРУДНИКИ УРОВНЯ СПЕЦИАЛИСТОВ И ВЫШЕ		РУКОВОДИТЕЛИ ВЫСШЕГО ЗВЕНА	
Женщины	1 251	49%	90	39%
Мужчины	1 281	51%	139	61%
Всего	2 532		229	

Отчетность, представляемая в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом

РАСКРЫТИЕ ФИНАНСОВОЙ ИНФОРМАЦИИ, СВЯЗАННОЙ С КЛИМАТОМ

Настоящий доклад представляет собой третье раскрытие информации в соответствии с рекомендациями Целевой группы по раскрытию финансовой информации, связанной с климатом (TCFD). В докладе отражено неизменное стремление IFC продолжать практику проведения оценок финансовых рисков, связанных с климатом, управления этими рисками и предоставления отчетности о них, а также повышать эффективность этой практики. Все три доклада представлены на веб-сайте www.ifc.org/annualreport со ссылками на соответствующие материалы.

В рамках ежегодного обзора и аудита нефинансовой отчетности IFC мы определяем показатели, позволяющие добиваться улучшения соблюдения рекомендаций TCFD. IFC включила в информацию, раскрываемую по итогам истекшего финансового года, дополнительные сведения:

УПРАВЛЕНИЕ

- Опишите, как Совет рассматривает вопросы, связанные с климатом, в рамках обзора стратегий, принципов политики и целей и управления ими, а также ведет мониторинг их осуществления и эффективности этих процессов.
- Опишите, каким образом руководство ведет мониторинг вопросов, связанных с климатом.

СТРАТЕГИЯ

- Опишите устойчивость стратегий IFC к рискам и возможностям, связанным с климатом.
- Рассмотрите переход к экономике с более низким уровнем выбросов углерода, соответствующим сценарию повышения глобальной температуры не более чем на 2°C.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

- Опишите процесс управления рисками применительно к выявлению и оценке рисков, связанных с климатом.
- Опишите, как процессы выявления, оценки и управления рисками, связанными с климатом, включены в общую систему управления рисками.
- При необходимости укажите внутренние цены на углеродные квоты.

ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ

- Опишите методики, используемые для оценки показателей, связанных с климатом.

УПРАВЛЕНИЕ

Что нового?

- Была создана междисциплинарная рабочая группа по вопросам, связанным с климатическими рисками, в состав которой вошли эксперты из рабочих групп IFC, занимающихся вопросами рисков и климата
- Представитель департамента управления рисками IFC вошел в состав Сети координаторов по проблемам климата
- В целях содействия внедрению передовой практики соблюдения требований TCFD и управления климатическими рисками была создана неофициальная рабочая группа с участием представителей многосторонних банков развития

Надзор за ведением IFC климатического бизнеса и соответствующими рисками осуществляет Генеральный директор IFC, который представляет отчеты о показателях климатического бизнеса и об оценке климатического риска Президенту Группы Всемирного банка. Президент Группы Всемирного банка отчитывается перед Советом директоров IFC. В рамках пакета решений об увеличении капитала IFC Совет предписал IFC обеспечить выполнение ряда требований, связанных с климатом, в том числе по проверке всех инвестиций на предмет климатического риска и по принятию более масштабных обязательств в отношении климата к 2030 году.

Информация о ходе достижения Корпорацией климатических показателей предоставляется руководству и Совету IFC в рамках квартальных отчетов Совета. Группа Всемирного банка также ежегодно отчитывается перед Советом директоров о деятельности в области климата, в том числе о ходе работы по достижению целевых показателей в области климатических обязательств. Последний такой отчет был представлен Совету 14 января 2020 года.

В рамках IFC действует **специальный Департамент климатического бизнеса**, который оказывает содействие группам специалистов по инвестициям в выявлении возможностей для низкоуглеродных инвестиций и смягчении климатических рисков. Главой департамента является директор, отчитывающийся перед Вице-президентом, который, в свою очередь, отчитывается перед Генеральным директором IFC. Группа сотрудничает с группами специалистов по созданию благоприятных условий для инвестиций в частный сектор и с базовыми группами специалистов по инвестициям в целях выявления возможностей для низкоуглеродных инвестиций силами своих специалистов по конкретным отраслям, анализу показателей, финансам и стратегии. Она также содействует проведению анализа климатических рисков, используя такие инструменты, как размер выплат за выбросы углерода в атмосферу и оценка переходных и физических климатических рисков в инвестиционных проектах.

Созданная IFC **Сеть координаторов по проблемам климата** продолжает заниматься вопросами интеграции климатического бизнеса в деятельность всех подразделений Корпорации. В состав Сети координаторов по проблемам климата входят высокопоставленные сотрудники всех отраслевых и региональных департаментов, а также основных операционных департаментов, включая юридические, экологические и социальные подразделения IFC. Каждый координатор отчитывается перед руководителем своего департамента или регионального отделения и перед главой Департамента климатического бизнеса. В истекшем финансовом году к работе Сети координаторов по проблемам климата присоединился старший специалист департамента IFC по управлению рисками.

Таблица 1: Обязательства в сфере изменения климата: тенденции в течение пятилетнего периода

ОБЩАЯ СУММА КЛИМАТИЧЕСКИХ ФИНАНСОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (МЛН ДОЛЛ. США)	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.	2017 Ф.Г.	2016 Ф.Г.	2015 Ф.Г.
Долгосрочное финансирование за счет собственных средств (LTF)	3 324	2 603	3 910	2 996	1 986	2 349
Привлеченные средства	3 500	3 172	4 542	1 775	1 285	2 122
Всего	6 824	5 775	8 452	4 771	3 271	4 471

Рисунок 1: Обязательства в сфере климатического бизнеса в процентах от общего объема обязательств: тенденции в течение десятилетнего периода



В истекшем финансовом году IFC создала **внутреннюю рабочую группу по вопросам климатических рисков**, в состав которой вошли представители Департамента климатического бизнеса, группы кредитных рисков и инвестиционных операций. Рабочая группа даст оценку наилучшим способам интеграции климатических рисков в решения IFC в отношении инвестиций.

IFC **проводит регулярные консультации с коллегами** в целях углубления общего понимания передовой практики предоставления отчетности в соответствии с рекомендациями TCFD. IFC создала неофициальную рабочую группу многосторонних банков развития, которые предоставляют отчетность в соответствии с руководящими указаниями TCFD. IFC также взаимодействует с рядом иных структур, в том числе с Инвестиционной инициативой «2°», группой компаний Citi, консалтинговыми фирмами Oliver Wyman и PCAF-Navigant, Потсдамским университетом, банком Standard Bank, Инициативой научно обоснованных целевых показателей, компанией S&P Trucost, Финансовой инициативой ЮНЕП и компанией WSP. В более широком смысле IFC сохраняет членство в ряде инициатив корпоративного лидерства в области противодействия изменению климата, таких как Принципы ответственного инвестирования, TCFD (в статусе учреждения, оказывающего поддержку), саммит «Одна планета», лаборатория «Одна планета», Глобальное партнерство по выпуску «зеленых» облигаций, Коалиция лидеров за установление цены на углерод и Хартия индустрии моды за борьбу с последствиями изменения климата (в статусе учреждения, оказывающего поддержку).

СТРАТЕГИЯ

Что нового?

- Инвестиции за счет собственных средств в 2020 ф.г.: 3,3 млрд долл. США
- Внешний частный капитал, привлеченный в 2020 ф.г.: 3,5 млрд долл. США
- Интеграция климатической проблематики в деятельность по восстановлению после COVID-19
- Ориентация на дальнейший рост рынка природоохранных решений, улавливания и хранения углерода и электромобилей

Увеличение доли инвестиций IFC в климатический бизнес:

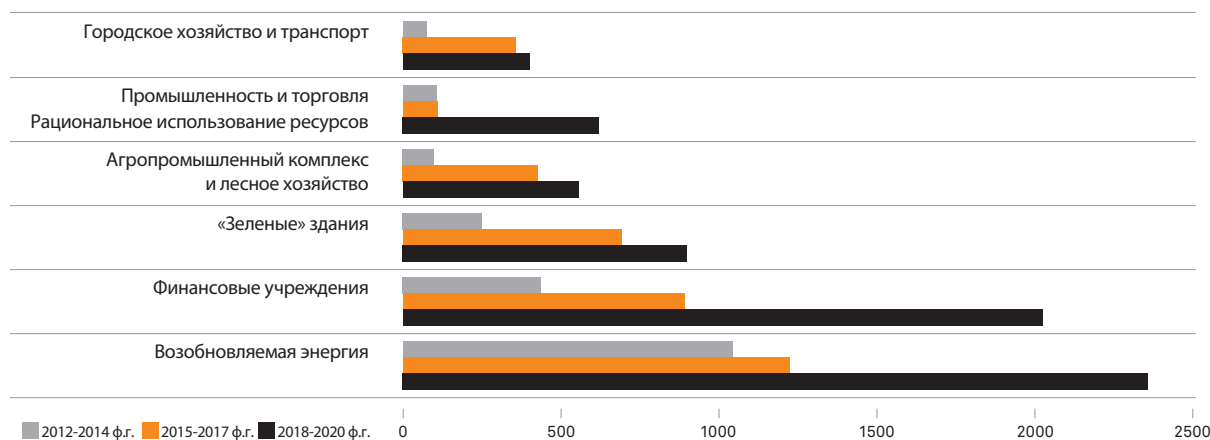
В 2020 ф.г. общий объем обязательств IFC в климатической сфере составил 3,3 млрд долл. США, или 30 процентов новых инвестиций Корпорации (см. таблицу 1).

План действий в области климата: IFC продолжает уделять особое внимание пяти приоритетным стратегическим направлениям климатического бизнеса, к которым относятся экологически чистая энергетика, «зеленые» здания, города, не причиняющие ущерба климату, климатосберегающие методы сельскохозяйственного производства и «зеленое» финансирование, а также учету климатических рисков в ключевых секторах с высоким уровнем риска. Стратегия IFC в области климата является частью Плана действий в области изменения климата Группы Всемирного банка, действующего до конца 2020 ф.г. План действий в области изменения климата ГВБ обновляется и рассчитан на 2021-2025 ф.г.

Таблица 2: Средний размер климатосберегающих инвестиций в течение трех лет в ключевых секторах

Всего (Собственные и привлеченные средства)

(млн долл. США)



Стратегия IFC включает взаимодействие с клиентами в целях снижения финансовых рисков Корпорации в таких углеродоемких секторах, как производство цемента, химическая промышленность, производство тепловой энергии, сталелитейная промышленность и большегрузный транспорт. IFC признает, что многие из этих секторов имеют важное значение для экономического развития и в настоящее время не имеют альтернатив с низким уровнем выбросов углерода. Направленная на декарбонизацию работа с компаниями-клиентами повышает финансовую устойчивость клиентов и снижает риски внутри портфеля проектов IFC.

Создание низкоуглеродного и устойчивого бизнеса в различных секторах: IFC продолжает диверсификацию своего климатического бизнеса, выявляя новые области развития. В 2020 ф.г. вложения IFC в климатический бизнес остаются на достойном уровне (за счет собственных средств и привлеченного капитала); при этом Корпорация осуществляет инвестиции через ФУ (2,1 млрд долл. США), а также в возобновляемую энергетику (2,2 млрд долл. США), строительство «зеленых» зданий (577 млн долл. США) и климатосберегающие методы сельскохозяйственного производства и лесного хозяйства (711 млн долл. США). В истекшем финансовом году IFC увеличила объем климатических инвестиций в развитие городов, транспортной системы и утилизации отходов до 780 млн долл. США (см. Таблицу 2).

IFC выявляет новые возможности для роста в сфере аккумулирования энергии, транспортной логистики, децентрализованного производства электроэнергии из возобновляемых источников, шельфовой ветроэнергетики, экологических решений и улавливания и хранения углерода. В марте 2020 года IFC приняла в штат специалиста в области электромобилестроения для оказания Корпорации помощи в развитии ее деятельности во всех звеньях производственно-сбытовой цепочки электромобилестроения, включая зарядную инфраструктуру, производство, аккумуляторы и финансовые платформы.

Учитывая проблемы, возникшие на мировом рынке в результате пандемии COVID-19, IFC незамедлительно предоставляет клиентам ликвидные средства и планирует инвестиции, способные помочь в восстановлении экономики серьезно пострадавших стран. IFC отдает себе отчет в

ОТРАСЛЬ В ФОКУСЕ:

Возможность: инвестиции в шельфовую ветроэнергетику

Шельфовая ветроэнергетика представляет собой быстрорастущий сектор, имеющий значительный потенциал в странах с формирующимся рынком. В период с 2011 по 2018 год суммарная мощность шельфовых ветроэлектростанций выросла в 5 раз – до 23 ГВт, а в 2019 году их установленная мощность достигла 29 ГВт. Ожидается, что к 2040 году инвестиции в эту сферу увеличатся в 15 раз и достигнут 1 трлн долл. США. Разработав программу потенциальной технической мощностью 15,6 тераватт для 48 стран с формирующимся рынком*, IFC позиционирует себя как первопроходца на растущем рынке шельфовой ветроэнергетики.

В марте 2019 года IFC и Программа помощи в области управления энергетическим сектором (ESMAP) официально представили Программу Группы Всемирного банка по развитию шельфовой ветроэнергетики – инициативу с бюджетом 5 млн долл. США, финансирование которой осуществляет Соединенное Королевство. Эта программа способствует ускорению развития рынка шельфовой ветроэнергетики в странах с формирующимся рынком. Корпорация также сотрудничает с Глобальным советом по ветроэнергетике (GWEC) и его Целевой рабочей группой по шельфовой ветроэнергетике, которые объединяют разработчиков, производителей оборудования и поставщиков услуг. В рамках программы осуществляется поддержка подробных дорожных карт для руководства развитием освоения ветроэнергетических ресурсов шельфовых зон.

IFC рассчитывает, что инвестиции в шельфовую ветроэнергетику составят значительную часть энергетического портфеля Корпорации, дополнив устойчивый бизнес в области наземной ветроэнергетики, объем которого на сегодняшний день составляет более 4 ГВт.

*Программа развития шельфовой ветроэнергетики ESMAP-IFC

том, что сегодняшние инвестиции окажут влияние на способность компаний выдерживать в будущем потрясения, обусловленные климатическими факторами. В связи с этим IFC занимается выявлением компаний в странах с формирующимся рынком, предоставление которым новых ликвидных средств может быть связано с более низкими выбросами углерода и более устойчивым восстановлением. IFC рассматривает возможность принятия «зеленых» мер реагирования в различных секторах, включая финансовые учреждения, городскую инфраструктуру, здания и сооружения, текстильную промышленность и транспорт.

Устойчивость стратегии: В 2020 ф.г. IFC начала изучение методов проведения анализа сценариев в целях стресс-тестирования инвестиций на предмет выявления потенциального климатического риска. IFC выяснила, что данных о непубличных компаниях в странах с формирующимся рынком недостаточно для проведения полноценного анализа. Корпорация проводит изучение дополнительных инструментов и подходов.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

Что нового?

- В семи секторах было проведено выявление физических климатических рисков, и действие экспериментального проекта распространено на другие уязвимые сектора
- Разработан новый подход к экологизации инвестиций IFC в акционерный капитал для оказания помощи клиентам-ФУ в снижении возможных рисков, связанных с углем

В 2020 ф.г. IFC продолжала расширять рамки существующей системы управления климатическими рисками в отношении как физических рисков, так и рисков при энергетическом переходе.

Физический риск: в 2020 ф.г. IFC завершила экспериментальный проект по выявлению физических рисков применительно к портам, водным путям, аэропортам, автомобильным дорогам, страхованию, лесному хозяйству и целлюлозно-бумажной промышленности¹, а также провела скрининг, направленный на выявление физических климатических рисков в этих семи секторах. IFC распространяет анализ рисков на другие уязвимые сектора, определенные отраслевыми экспертами и группами специалистов по инвестициям. В их число входят железные

дороги, городской транспорт, финансовые учреждения, горнодобывающая промышленность и гидроэнергетика. Кроме того, IFC разрабатывает Индекс устойчивости зданий – инструмент оценки рисков для сферы недвижимости, при помощи которого IFC стремится помочь своим клиентам, а также другим участникам отрасли осуществлять инвестиции в устойчивые здания, снижая тем самым их подверженность физическим климатическим рискам.

Риски при энергетическом переходе: IFC использует тарифы на углерод, чтобы смягчить риски при энергетическом переходе и предупредить появление «блокированных активов». С мая 2018 года цена на углерод учитывается при проведении экономического анализа операций по финансированию проектов и выдаче кредитов корпоративным заемщикам на определенные цели в сфере производства цемента, химической промышленности и теплоэнергетике, если расчетные объемы выбросов по проектам превышают 25 000 тонн в год в эквиваленте двуокиси углерода. Эти проекты IFC связаны с наибольшими объемами выбросов парниковых газов, и на их долю приходится более половины «углеродного следа» от осуществляемых Корпорацией инвестиций. В отношении таких инвестиций IFC включает в представляемые Совету документы данные о воздействии цены на углерод на экономические показатели проекта.

Применяемые уровни цен на углерод соответствуют ценам, установленным в рамках доклада Комиссии высокого уровня по ценам на углерод за 2016 год, а также ценам, которые использует Всемирный банк. При проведении анализа проекта используются как низкие, так и высокие уровни цен на углерод. Низкий уровень цен начинается с 40 долл. США за тонну в эквиваленте двуокиси углерода в 2020 году и возрастает до 78 долл. США к 2050 году. Высокий уровень цен составляет 80 долл. США в 2020 году и достигает 156 долл. США к 2050 году. Уровень цен на углерод зависит от группы, к которой страна осуществления проекта отнесена по уровню ее дохода согласно классификации, принятой во Всемирном банке.

IFC придерживается практики ГВБ и, за исключением редких случаев, не осуществляет инвестиции в новые проекты по производству энергии на основе угля. В 2019 году IFC распространила эту практику на инвестиции в добычу нефти и газа. За последние десять лет IFC не осуществляла новых инвестиций в проекты в сфере угледобычи или угольной энергетики.

В рамках работы по смягчению климатических рисков и сведению к минимуму непрямых рисков для Корпорации от проектов в угольной отрасли IFC не предоставляет займов финансовым учреждениям на деятельность в этой отрасли. Чтобы еще более сократить масштабы использования угля, IFC более не предоставляет финансовым учреждениям нецелевые кредиты. Целевые кредиты предоставляются ключевым в стратегическом отношении секторам, таким как микро-, малые и средние предприятия, принадлежащие женщинам компании, проекты в сфере климата, а также финансирование жилищного строительства. Бюджет инвестиционных затрат раскрывается на Информационном портале IFC по проектам. В 2020 ф.г. IFC ввела в действие новый подход к учету экологических факторов в рамках инвестиций в акционерный капитал, касающийся новых инвестиций в акционерный капитал и инструменты, связанные с акционерным капиталом, применительно к финансовым учреждениям, чьи активы связаны или потенциально могут быть связаны с угольной отраслью. Этот механизм призван помочь клиентам увеличить объемы климатического кредитования и сократить их участие в угольных проектах до нуля или почти до нуля к 2030 году.

Кроме того, IFC оценивает положительное воздействие проектов Корпорации на развитие, в том числе на климат, и доводит эту информацию до сведения Совета. Для этого Корпорация использует Систему оценки и мониторинга предполагаемого воздействия (AIMM).

1. В рамках своей экспериментальной операции IFC проводит на этапе экспертизы проектов в этих семи отраслях систематическую оценку физического риска в связи с изменением климата.

Что нового?

- Климатические инвестиции составили 30 процентов от общей суммы обязательств на 2020 ф.г.
- Внедрение новой методики расчета выбросов

Целевые показатели: в 2020 ф.г. климатические инвестиции IFC составили 30 процентов от общей суммы обязательств, что выше целевого показателя Корпорации (28 процентов). В декабре 2018 года Группа Всемирного банка объявила о том, что в 2021-2025 ф.г. на климатические инвестиции² будет приходиться в среднем 35 процентов собственных средств IFC, направляемых на инвестиционные цели. На основании корпоративного целевого показателя IFC определяются целевые показатели в сфере климатического бизнеса для департаментов и регионов, которыми руководствуются группы специалистов по инвестициям.

Раскрытие информации об инвестициях: IFC приводит сведения о своих обязательствах по финансированию борьбы с изменением климата в настоящем Годовом отчете (см. стр. 114) и в «Совместном отчете многосторонних банков развития о финансировании борьбы с изменением климата». Кроме того, IFC приводит данные об экологических последствиях и последствиях для рынка проектов, финансируемых за счет выпускаемых IFC «зеленых» облигаций, в своем ежегодном «Отчете о воздействии «зеленых» облигаций». Как сторона, подписавшая PRI, IFC должна предоставлять отчеты в соответствии с согласованными с TCFD показателями, и Корпорация завершила раскрытие информации в апреле 2020 года.

Расчет объема выбросов: IFC продолжает вести учет совокупного сокращения выбросов парниковых газов в результате инвестиций IFC (выбросы категории 3) и предоставлять информацию о них в рамках этого годового отчета. В 2019 ф.г. IFC разработала методологию учета ПГ и оценила совокупный и чистый объем выбросов парниковых газов от своих инвестиционных проектов в 2019 и 2020 ф.г. IFC рассчитывает совокупный объем выбросов ПГ для проектов во всех секторах реальной экономики с объемом выбросов свыше 25 000 метрических тонн в эквиваленте двуокси углерода, и чистый объем выбросов для каждого из проектов в секторах реальной экономики, где это возможно. IFC продолжает раскрывать информацию о предполагаемом совокупном ежегодном объеме выбросов ПГ в общедоступном «Итоговом отчете по результатам анализа социально-экологических факторов»³.

С 2009 ф.г. IFC продолжает придерживаться принципа обеспечения нулевых выбросов углерода в атмосферу в рамках всех своих операций, в том числе деловых командировок сотрудников (категории выбросов 1 и 2). В соответствии с предыдущими целевыми показателями, потребление электроэнергии в штаб-квартире IFC снизилось на 18 процентов. В 2019 ф.г. IFC поставила перед собой задачу сократить к 2026 году выбросы, обусловленные эксплуатацией помещений Корпорации, на 20 процентов относительно уровня 2016 года. Этот целевой показатель соответствует обязательству Группы Всемирного банка снизить за тот же период выбросы от эксплуатации зданий и помещений на 28 процентов. Компенсация всех остальных выбросов осуществляется за счет эмиссионных квот.

2. В подготовленном IFC документе Definitions and Metrics for Climate-Related Activities («Определения и показатели для мероприятий в климатической сфере») перечисляются проекты и отрасли, инвестиции в которые могут считаться климатическими инвестициями; их определения приведены в соответствии с определениями, применяемыми другими многосторонними банками развития.

https://www.ifc.org/wps/wcm/connect/topics_ext_content/ifc_external_corporate_site/climate+business/resources/ifc-climate-definition-metrics

3. Информационный портал IFC по проектам и данным: <https://disclosures.ifc.org/#/landing>

Заключение независимого аудитора об ограниченной уверенности в достоверности выборочных данных по устойчивости развития

Президенту IFC

В ответ на Ваш запрос нами, EY & Associés, была проведена выборочная проверка данных в области устойчивого развития, представленных в Годовом отчете («Годовой отчет») за финансовый год, завершившийся 30 июня 2020 года, включая количественные показатели («Показатели») и качественную отчетность («Отчетность»). Нами были отобраны показатели и отчетность, представляющие особый интерес для заинтересованных сторон и касающиеся потенциальных репутационных рисков для IFC, а также отчетность, связанная с управлением корпоративной ответственностью и результатами деятельности.

Была проверена отчетность по всем разделам Годового отчета: «Стратегия IFC в действии» (стр. 14-47, за исключением разделов «Основные финансовые показатели» и «Основные показатели операционной деятельности»), «Примеры работы в странах» (стр. 48-77) и «Об IFC» (стр. 78-117); при этом особое внимание было уделено воздействию (в том числе AIMM) и климатическому финансированию (в том числе представлению IFC отчетности согласно рекомендациям TCFD).

Были изучены следующие показатели:

НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	ПОКАЗАТЕЛИ
Долгосрочные обязательства IFC в 2020 ф.г. в разбивке по социально-экологическим категориям (стр. 43)	Долгосрочные обязательства (млн долл. США) и проекты (количество) в разбивке по социально-экологическим категориям
Прогнозный рейтинг по шкале AIMM проектов, на осуществление которых были зарезервированы средства в 2020 ф.г. (стр. 92)	Средний прогнозный рейтинг по шкале AIMM в разбивке по категориям, регионам и отраслям
Инвестиции в климатический бизнес в 2020 ф.г. (стр. 113–117)	Долгосрочные инвестиционные обязательства, связанные с климатом, за счет собственных средств (млн долл. США)

IFC несет ответственность за:

- подготовку Показателей и Отчетности в соответствии с критериями составления отчетов, которые применялись в течение года, завершившегося 30 июня 2020 года («Критерии составления отчетов»), состоявшими из инструкций, процедур и руководств IFC по каждому показателю, краткое изложение которых приведено в Годовом отчете на веб-сайте IFC;
- представление Отчетности в соответствии с «Политикой IFC в отношении доступа к информации», которая размещена на веб-сайте IFC¹, а также с принципами релевантности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами².

НАША НЕЗАВИСИМОСТЬ И КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА

Мы соблюдаем требования относительно независимости и другие этические требования Кодекса профессиональной бухгалтерской этики, принятого Советом по международным стандартам бухгалтерской этики и исходящего из основополагающих принципов честности, объективности, профессиональной компетентности и добросовестности, конфиденциальности и профессионального поведения.

Мы применяем Международный стандарт контроля качества и, соответственно, придерживаемся всеобъемлющей системы контроля качества, в том числе документально установленных политики и процедур в отношении соблюдения этических требований, профессиональных стандартов и применимых законов и норм.

1. <https://disclosures.ifc.org>

2. Стандарт МСЗОО 3000 МФБ, Глобальная инициатива по отчетности (GRI) или стандарт подотчетности AA1000.

НАША ОБЯЗАННОСТЬ

Наша обязанность заключается в составлении заключения с ограниченной уверенностью о Показателях и Отчетности на основании осуществленных нами процедур и полученных нами сведений. Задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью выполнялось нами в соответствии с требованиями международного стандарта подтверждения достоверности информации МСЗОУ 3000³ («МСЗОУ 3000»), выпущенного Советом по международным стандартам аудита и заданий, обеспечивающих уверенность. Согласно этому Стандарту, мы обязаны планировать и выполнять это задание таким образом, чтобы получить ограниченную уверенность в том, что Показатели и Отчетность не содержат существенных искажений. В том, что касается как процедур оценки рисков, включая изучение системы внутреннего контроля, так и процедур, осуществляемых в отношении оцененных рисков, Задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью по степени охвата значительно меньше, нежели Задание по выражению разумной уверенности.

ХАРАКТЕР И МАСШТАБЫ ЗАДАНИЯ ПО ПОДТВЕРЖДЕНИЮ ИНФОРМАЦИИ С ОГРАНИЧЕННОЙ УВЕРЕННОСТЬЮ

Мы осуществили следующие процедуры:

- Мы оценили Критерии составления отчетов, директивы и принципы с точки зрения их релевантности, полноты, нейтральности и надежности.
- Мы рассмотрели содержание Годового отчета на предмет определения ключевой отчетности в отношении устойчивости и областей развития, перечисленных выше.
- На корпоративном уровне мы провели собеседования более чем с двадцатью лицами, ответственными за представление отчетов, в целях оценки степени, в которой применялись Критерии составления отчетов или определения обоснованности Отчетности.
- На корпоративном уровне мы осуществили процедуры аналитической проверки и на выборочной основе провели выверку расчетов и консолидированных Показателей.
- Мы собрали документы, подтверждающие указанные Показатели и Отчетность, в частности, доклады, подготовленные для Совета директоров и других совещаний, кредитные соглашения, внутренние и внешние презентации и доклады, результаты обследований.
- Мы проанализировали Отчетность и Показатели, представленные в Годовом отчете, и связанные с ними методологические примечания.

ПРЕДЕЛЫ ПРИМЕНЕНИЯ НАШИХ ПРОЦЕДУР

Наше задание по подтверждению информации с ограниченной уверенностью ограничивалось Отчетностью и Показателями, приведенными в помещенной выше таблице, и не касалось иной информации, содержащейся в Годовом отчете.

Проводившиеся нами проверки ограничивались анализом документов и собеседованиями с сотрудниками штаб-квартиры. В ходе работы в рамках подготовки настоящего заключения нами не проводились встречи с внешними заинтересованными сторонами или клиентами и выполнялись только ограниченные проверки, направленные на подтверждение достоверности информации, относящейся к отдельным проектам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ С ОГРАНИЧЕННОЙ УВЕРЕННОСТЬЮ

На основе проведенной проверки нами не были установлены какие-либо факты, которые заставили бы сделать вывод о том, что:

- показатели не были установлены в том, что касается всех существенных аспектов, в соответствии с Критериями составления отчетов;
- отчетность не была представлена во всех существенных аспектах в соответствии с «Политикой IFC в отношении раскрытия информации» и принципами актуальности, полноты, нейтральности, ясности и достоверности, установленными международными стандартами.

ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ О КРИТЕРИЯХ СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТОВ И ПРОЦЕССЕ ПОДГОТОВКИ ОТЧЕТНОСТИ

Хотелось бы сделать следующее замечание относительно Критериев составления отчетов и принципов и методов подготовки Отчетности:

Методы, используемые IFC для определения обязательств по финансированию борьбы с изменением климата, представлены в общедоступном документе «Определения и показатели для мероприятий в климатической сфере». Эти принципы согласуются с «Общими принципами отслеживания финансирования деятельности, связанной со смягчением последствий изменения климата и адаптацией к изменению климата», принятыми МБР и членами IDFC. В настоящее время МБР осуществляют пересмотр «Общих принципов», что окажет влияние на методологию отслеживания климатического финансирования и само определение понятия климатического финансирования.

Ля Дефанс, Париж, Франция, 24 сентября 2020 года

Независимая аудиторская компания
EY & Associés



Каролин Делерабль
Партнер, Департамент устойчивой деятельности
и преобразований

3. МСЗОУ 3000: «Задания, обеспечивающие уверенность, отличные от обзорной проверки данных прошедших периодов», Международная федерация бухгалтеров, Совет по международным стандартам аудита и заданий, обеспечивающих уверенность, декабрь 2003 года.

Сводка финансовых результатов

Из года в год на чистый доход IFC влияет ряд факторов, которые могут обуславливать нестабильность финансовых результатов. Общая конъюнктура рынка также оказывает существенное воздействие на финансовые результаты IFC. Для рынков акций в странах с формирующейся рыночной экономикой в 2020 ф.г. была характерна волатильность. В течение шести месяцев, закончившихся 31 декабря 2019 года, ситуация в странах с формирующимся рынком оценивалась преимущественно как положительная, однако в третьем квартале 2020 ф.г. она

существенно ухудшилась, главным образом - в связи с COVID-19; затем, в четвертом квартале 2020 ф.г., произошло частичное восстановление. В 2020 ф.г. основные валюты, в которых IFC осуществляет инвестиции, обесценивались по отношению к функциональной валюте IFC – доллару США.

К числу основных элементов чистого дохода и совокупного дохода IFC, а также факторов, влияющих из года в год на уровень и вариативность чистого дохода и совокупного дохода, относится нижеследующее:

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ

ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ

Чистый доход

Доходность активов, приносящих процентный доход	Рыночная конъюнктура, включая уровни спредов и степень конкуренции. Непроизводительные активы и взысканные проценты по займам, ранее имевшим статус непроизводительных, а также доход от сертификатов долевого участия в отдельных займах тоже включаются в доход по займам.
Доход от ликвидных активов	Реализованные и нереализованные прибыли и убытки от портфеля ликвидных активов, обусловленные внешними факторами, такими как конъюнктура процентных ставок, а также ликвидность определенных классов активов в портфеле ликвидных активов.
Доход от портфеля инвестиций в акционерный капитал	Глобальный климат для участия в капитале предприятий в странах с формирующимся рынком, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний. Общие финансовые результаты портфеля инвестиций в акционерный капитал.
Резерв на покрытие потерь по займам и гарантиям	Оценка риска заемщиков и вероятность дефолта, убытков в случае дефолта и период возникновения убытков.
Иные доходы и расходы	Уровень консультационных услуг, предоставленных IFC своим клиентам, уровень расходов на пенсионные планы сотрудников и другие льготы, а также утвержденные и фактические административные расходы и другие бюджетные средства.
Прибыль и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости	В основном – разница между изменениями рыночной стоимости заимствований без учета кредитного спреда IFC (с 2019 ф.г. информация об изменениях, обусловленных кредитным спредом IFC, приводится в разделе «Иные совокупные доходы»; до 2019 ф.г. эта информация приводилась в разделе «Чистая прибыль»), и сопутствующие производные инструменты и нереализованные прибыли или убытки, связанные с инвестиционным портфелем, включая опционы «пут», варранты и опционы на покупку акций, которые частично зависят от глобальной конъюнктуры на формирующихся рынках. Стоимость этих ценных бумаг может определяться с помощью разработанных IFC моделей или методик, в которых используются как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные.
Гранты в бюджет MAP	Уровень перечисленных MAP грантов, утвержденных Советом управляющих.

Иные совокупные доходы

Нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в долговые обязательства, учтенные как имеющиеся для продажи

Глобальная конъюнктура на формирующихся рынках, колебания на валютных и товарных рынках и показатели деятельности отдельных компаний, а также учет того, в какой мере нереализованные убытки не считаются временными. Стоимость долговых обязательств может определяться с помощью разработанных IFC моделей или методик, в которых используются как наблюдаемые, так и ненаблюдаемые данные.

Нереализованные прибыли и убытки, относимые на кредитные риски по отдельным инструментам, при заимствованиях по рыночным ценам согласно принципу их учета по рыночной стоимости

Колебания собственного кредитного спреда IFC относительно ставки предложения ЛИБОР в долларах США, обусловленные изменением рыночной стоимости кредитного риска с течением времени. При расширении кредитных спредов фиксируются нереализованные прибыли, а при сужении кредитных спредов – нереализованные убытки.

Непризнанные актуарные чистые прибыли и убытки и непризнанные отчисления в пенсионные схемы

Доходность от активов пенсионных схем и ключевые предположения, на основе которых прогнозируются пенсионные обязательства, включая процентные ставки финансовых рынков, затраты на сотрудников, управляющих фондом, прошлый опыт и наилучшую оценку руководством Корпорации будущих изменений стоимости пенсионных отчислений, а также экономических условий.

IFC объявила о том, что ее чистый убыток составил в 2020 ф.г. 1 672 млн долл. США против чистого дохода в размере 93 млн долл. США в финансовом году, закончившемся 30 июня 2019 года (2019 ф.г.) (и чистого дохода в размере 1 280 млн долл. США в финансовом году, закончившемся 30 июня 2018 года (2018 ф.г.)). Финансовые результаты IFC в течение 2020 ф.г. отличались значительной волатильностью. IFC объявила о чистом убытке в размере 168 млн долл. США в течение трех месяцев, закончившихся 30 сентября 2019 года (I квартал 2020 ф.г.) и чистом доходе в размере 447 млн долл. США в течение трех месяцев, закончившихся 31 декабря 2019 года (II квартал 2020 ф.г.), после чего сообщила о чистом убытке в размере 2 554 млн долл. США в III квартале 2020 ф.г. В IV квартале 2020 ф.г. отмечалось восстановление финансовых результатов, когда IFC заявила о чистом доходе в размере 603 млн долл. США.

Общий чистый убыток в 2020 ф.г. был обусловлен прежде всего снижением оценки инвестиций в акционерный капитал (преимущественно в III квартале 2020 ф.г.), а также увеличением резерва на покрытие потерь.

Портфель инвестиций IFC в акционерный капитал в 2020 ф.г. принес убытки в размере 1 067 млн долл. США (включая дивиденды и реализованную прибыль от продаж в размере 536 млн долл. США, а также нереализованные убытки в размере 1 603 млн долл. США).

В 2020 ф.г. IFC зафиксировала резерв на покрытие потерь в размере 638 млн долл. США, что существенно выше, чем в 2019 ф.г. (87 млн долл. США). Обесценивание долговых обязательств в 2020 ф.г. составило 130 млн долл. США и было вызвано преимущественно изменениями, связанными с конкретными проектами; при этом в 2019 ф.г. обесценивание долговых обязательств составляло 247 млн долл. США и было обусловлено главным образом существенным обесцениванием валюты, которое в I квартале 2019 ф.г. не рассматривалось как временное.

Нереализованные убытки от выдачи кредитов и инвестиций в долговые обязательства составили в 2020 ф.г. 423 млн долл. США против 203 млн долл. США в 2019 ф.г., что объясняется преимущественно увеличением спредов кредитных рисков и снижением процентных ставок по свопам, используемым для экономического хеджирования кредитов и долговых обязательств.

Доход от ликвидных активов IFC за вычетом распределенной стоимости заимствований составил в 2020 ф.г. 506 млн долл. США против 454 млн долл. США в 2019 ф.г. Результаты 2020 ф.г. были во многом обусловлены значительным падением кривой доходности государственных казначейских обязательств США в 2020 ф.г., что привело к серьезному увеличению доходности портфелей ликвидных активов.

Административные расходы IFC в 2020 ф.г. составили 1 281 млн долл. США, что на 74 млн долл. США меньше, чем в 2019 ф.г. Основной причиной снижения административных расходов стало уменьшение затрат на содержание персонала, а также сокращение операционных и иных транспортных расходов вследствие ограничений, связанных с COVID-19.

Подробная информация о финансовых результатах IFC представлена в Разделе VII «Результаты операционной деятельности».

Объявленный убыток IFC до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP составил в 2020 ф.г. 1031 млн долл. США против дохода в размере 311 млн долл. США в 2019 ф.г. Снижение в 2020 ф.г. дохода до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP на 1 342 млн долл. США по сравнению с 2019 ф.г. было главным образом обусловлено следующими факторами:

Изменение чистой прибыли в 2020 ф.г. по сравнению с 2019 ф.г. (млн долл. США)

	УВЕЛИЧЕНИЕ (СНИЖЕНИЕ) В 2020 Ф.Г. ПО СРАВНЕНИЮ С 2019 Ф.Г.
Прочие чистые прибыли и убытки	(32)
Увеличение нереализованных доходов от инвестиций в акционерный капитал и связанные с ним производные финансовые инструменты, нетто	(685)
Увеличение резерва на покрытие потерь по займам, гарантиям, начисленным процентам и другой дебиторской задолженности	(551)
Уменьшение административных расходов	74
Уменьшение дивидендного дохода от инвестиций	(80)
Уменьшение дохода от займов, гарантий и связанным с ними производным инструментам, включая реализованную прибыль и убытки по займам	(264)
Уменьшение дохода от торговли ликвидными активами	(252)
Уменьшение иного дохода	(63)
Уменьшение стоимости заимствований	394
Уменьшение убытков от обесценивания, кроме временного, инвестиций в долговые обязательства	117
Изменение убытков до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP	(1 342)

	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
(Убыток) доход до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP	(1 031)	311
Чистая нереализованная прибыль (убыток) от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости	(641)	(218)
Чистый (убыток) доход	(1 672)	93

Чистый доход (убыток) IFC по каждому из предыдущих пяти финансовых лет до 30 июня 2020 года представлен ниже (в млн долл. США):

Чистая прибыль (убытки) IFC, 2016–2020 ф.г.

Финансовый год, закончившийся 30 июня (млн долл. США)

2016	(33)
2017	1 418
2018	1 280
2019	93
2020	(1 672)

Ранее, до начала года, закончившегося 30 июня 2020 года (2020 ф.г.), руководство использовало доступный для распределения доход (показатель, не предусмотренный ОПБУ) в качестве основы для ассигнования нераспределенной выручки. Доступный для распределения доход, как правило, включал в себя чистый доход до вычета нереализованных прибылей и убытков по инвестициям в акционерный капитал и чистых нереализованных прибылей и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, дохода от консолидированных юридических лиц, кроме АМС¹, и отраженных в отчетности расходов, относимых на чистый доход, распределенный в предшествующем году.

В 2020 ф.г. IFC пересмотрела метод расчета доступного для распределения дохода вследствие перехода в 2019 ф.г. на стандарт бухгалтерского учета ASU 2016-01 «Признание и оценка финансовых активов и обязательств» (ASU 2016-01). В результате этого все нереализованные прибыли и убытки от инвестиций в акционерный капитал отражаются в рамках чистого дохода. Начиная с 2020 ф.г., IFC определяет доступный для распределения доход как «доход за вычетом нереализованных прибылей и убытков по инвестициям, займам и грантам MAP».

1. С 31 января 2020 года Компания IFC по управлению активами (АМС) была присоединена к IFC. В качестве преемника АМС к IFC перешли все активы, права, финансовые и договорные обязательства АМС. АМС теперь осуществляет свою деятельность в качестве подразделения в рамках IFC. Это изменение не оказало существенного влияния на финансовое положение, результаты операционной деятельности или финансовые потоки IFC.

Выверка объявленного чистого дохода с доходом, доступным для распределения (млн долл. США)

	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.	2018 Ф.Г.
Чистый (убыток) доход	(1 672)	93	1 280
Корректировка чистого дохода (и убытка) по доходу, доступному для распределения			
Нереализованные убытки (и прибыль) от инвестиций	2 026	1 121	(198)
Нереализованные убытки от заимствований	218	15	93
Гранты в бюджет MAP	—	—	80
Расходы на консультационные услуги за счет средств предыдущих лет, доступных для распределения	—	54	60
Корректировка для приведения в соответствие с подходом к распределению, утвержденным Советом IFC в 2017 ф.г.	—	(377)	—
Прочие чистые доходы	—	3	3
Доход, доступный для распределения	572	909	1 318

В 2020 ф.г. доступный для распределения доход (показатель, не предусмотренный ОПБУ), рассчитанный как чистый доход за вычетом нереализованных прибылей и убытков по инвестициям, займам и грантам MAP, составил 572 млн долл. США. В соответствии с новым порядком распределения дохода, утвержденным Советом директоров IFC, максимальный объем средств, доступных для распределения, составил 44 млн долл. США. 7 августа 2020 года Совет директоров принял решение об ассигновании 44 млн долл. США из нераспределенной выручки на консультативный механизм по вопросам создания рынков при соблюдении соответствующих условий, указанных выше. Ассигнований из нераспределенной выручки IFC на консультационные услуги не было. Как ожидается, эти ассигнования будут с одобрением приняты к сведению Советом управляющих и, при соблюдении указанных выше условий, исполнены в 2021 ф.г.

Выборочные финансовые данные за последние пять финансовых лет (млн долл. США)

по итогам года, заканчивающегося 30 июня	2020	2019	2018	2017	2016
Основные совокупные доходы:					
Доход от займов и гарантий, включая реализованную прибыль и убытки по займам и связанным с ними производным инструментам	1 510	1 774	1 377	1 298	1 126
Резерв на покрытие потерь по займам, гарантиям, начисленным процентам и другой дебиторской задолженности	(638)	(87)	(90)	(86)	(359)
(Убытки) доход от инвестиций в акционерный капитал и связанных с ними производных инструментов	(1 067)	(253)	853	707	518
Доход от долговых обязательств, включая реализованную прибыль и реализованные убытки по долговым обязательствам и связанным с ними производным инструментам	231	126	363	282	129
Доход от торговли ликвидными активами	1 039	1 291	771	917	504
Стоимость заимствований	(1 181)	(1 575)	(1 041)	(712)	(409)
Другой доход	559	622	578	528	501
Другие расходы	(1 628)	(1 746)	(1 662)	(1 617)	(1 464)
Прибыли и убытки от неторговых валютных операций	144	159	123	(188)	(46)
(Убытки) доход до учета чистой нереализованной прибыли и убытков от неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости, и до вычета грантов в бюджет MAP	(1 031)	311	1 272	1 129	500
Прибыли и убытки от других неторгуемых финансовых инструментов, учтенных по рыночной стоимости	(641)	(218)	88	394	(204)
(Убыток) доход до вычета грантов в бюджет MAP	(1 672)	93	1 360	1 523	296
Гранты в бюджет MAP	—	—	(80)	(101)	(330)
Чистый (убыток) доход	(1 672)	93	1 280	1 422	(34)
За вычетом: чистого убытка (чистой прибыли), отнесенного на неконтрольные доли участия	—	—	—	(4)	1
Чистый доход (убыток), относимый к IFC	(1 672)	93	1 280	1 418	(33)
по итогам года, заканчивающегося 30 июня	2020	2019	2018	2017	2016

Основные статьи консолидированного баланса:

Совокупные активы	95 800	99 257	94 272	92 254	90 434
Ликвидные активы *	40 791	39 713	38 936	39 192	41 373
Инвестиции	41 138	43 462	42 264	40 519	37 356
Непогашенные заимствования, в том числе корректировки по рыночной стоимости	55 486	54 132	53 095	54 103	55 142
Всего капитал	25 182	27 606	26 136	25 053	22 766
в том числе					
Нецелевая нераспределенная выручка	7 166	25 905	23 116	21 901	20 475
Целевая нераспределенная выручка	433	366	190	125	133
Оплаченный капитал	19 567	2 567	2 566	2 566	2 566
Накопленная прочая совокупная прибыль (убытки) (НПСР)	(1 984)	(1 232)	264	458	(431)
Неконтрольные доли участия	—	—	—	3	23

* За вычетом ценных бумаг, проданных в рамках соглашений об обратной покупке, выплат в порядке возврата полученного денежного обеспечения, а также связанных с ними производных финансовых инструментов.

Основные финансовые соотношения

	2020	2019	2018	2017	2016
Финансовые соотношения^a:					
Доходность активов по средней стоимости (на основе ОПБУ) ^b	(1,7)%	0,1%	1,4%	1,6%	0,0%
Доходность активов по средней стоимости (не на основе ОПБУ) ^c	0,6%	1,4%	1,4%	1,3%	0,5%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (на основе ОПБУ) ^d	(6,3)%	0,3%	5,0%	5,9%	(0,1)%
Доход на среднюю сумму используемого капитала (не на основе ОПБУ) ^e	2,1%	4,9%	5,1%	4,9%	1,8%
Общий коэффициент ликвидности ^f	96%	104%	100%	82%	85%
Соотношение заемных и собственных средств ^g	2,2:1	2,2:1	2,5:1	2,7:1	2,8:1
Соотношение совокупных резервов на покрытие убытков по займам к совокупному портфелю выданных займов ^h	6,3%	4,7%	5,1%	6,1%	7,4%
Измерители капитала:					
Совокупные требуемые средства (млрд долл. США) ⁱ	20,3	21,8	20,1	19,4	19,2
Совокупные свободные средства (млрд долл. США) ^j	28,2	27,8	24,7	23,6	22,5
Стратегический капитал ^k	7,9	6,0	4,6	4,2	3,3
Размещаемый стратегический капитал ^l	5,0	3,2	2,2	1,8	1,0
Размещаемый стратегический капитал по отношению к совокупным свободным средствам	17,9%	11,6%	8,7%	7,8%	4,4%

* Это соотношение невозможно сопоставить напрямую вследствие перехода на ASU 2016-01.

a. Некоторые описанные ниже финансовые соотношения рассчитываются без учета воздействия нереализованных прибылей и убытков на инвестиции и иных неторгуемых финансовых инструментов, накопленной прочей совокупной прибыли (убытков) (НПСП) и воздействия консолидированных юридических лиц с переменным долевым участием (VIE).

b. Чистый доход за финансовый год в процентах от средней суммы активов на конец данного и предыдущего финансового года.

c. Доходность активов по средней стоимости определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованной прибыли и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, по отношению к суммарным распределенным инвестициям в займы и акционерный капитал (за вычетом резервов), ликвидных активов за вычетом РЕПО и других активов, усредненных за текущий период и за предыдущий финансовый год.

d. Чистый доход за финансовый год в процентном отношении к усредненному общему капиталу (за исключением выплат на счет незавершенных подписок) на конец данного и предыдущего финансового года.

e. Доход на среднюю сумму используемого капитала определяется как чистый доход в годовом исчислении, за исключением нереализованных прибылей и убытков по инвестициям, учитываемым по рыночной стоимости, дохода от консолидированных VIE и чистой прибыли и убытков по неторгуемым финансовым инструментам, в процентном отношении к выплаченному акционерному капиталу и нераспределенной выручке (до учета определенной нереализованной прибыли и убытков и за исключением совокупных целевых средств, еще не отнесенных на расходы), усредненным за текущий период и за предыдущий финансовый год.

f. В соответствии с общей политикой в отношении ликвидности, IFC должна постоянно поддерживать минимальный уровень ликвидности плюс неиспользованные заемные обязательства от МБРР, что должно покрывать по крайней мере 45 процентов от расчетных потребностей в денежных средствах на ближайшие три года.

g. Коэффициент финансового левериджа (соотношение заемных и собственных средств) показывает отношение непогашенных заимствований плюс непогашенные гарантии к оплаченному капиталу и совокупной прибыли (за вычетом целевых средств из нераспределенной прибыли и определенной нереализованной прибыли/убытков).

h. Отношение суммарных резервов на покрытие убытков по займам к портфелю суммарных выплаченных займов определяется как процентное соотношение резерва на покрытие убытков по займам и суммарного портфеля выплаченных займов.

i. Совокупные требуемые средства (СТС) определяются как минимальный капитал, необходимый для покрытия ожидаемых и непредвиденных убытков по портфелю IFC и откалиброванный таким образом, чтобы позволить Корпорации сохранить ее кредитный рейтинг AAA. СТС являются совокупностью требований к достаточности экономического капитала, применяемых к различным активам Корпорации. Они рассчитываются на основе абсолютного размера общего портфеля обязательств и ассортимента продуктов (участие в акционерном капитале, займы, краткосрочное финансирование и активы казначейского портфеля), а также операционных и иных рисков.

j. Совокупные свободные средства (ССС) определяются как совокупный капитал Корпорации, состоящий из i) оплаченного капитала; ii) нераспределенной прибыли за вычетом ассигнований и некоторых видов нереализованной прибыли и нереализованных убытков; а также iii) суммарных резервов на покрытие убытков по займам. Рост СССР происходит за счет нераспределенной прибыли (прибыль минус ассигнования) и повышения резервов.

k. Совокупные свободные средства минус совокупные требуемые средства.

l. 90% от совокупных свободных средств минус совокупные требуемые средства.

ЗАРЕЗЕРВИРОВАННЫЕ СРЕДСТВА

В 2020 ф.г. общий объем долгосрочных финансовых обязательств (за счет собственных и привлеченных средств) составил 21 961 млн долл. США, что на 2 835 млн долл. США, что на 15 процентов выше по сравнению с 2019 ф.г. Долгосрочные финансовые обязательства IFC за счет собственных средств составили в 2020 ф.г. 11 135 млн долл. США против 8 920 млн долл. США в 2019 ф.г., а объем привлеченных средств в 2020 ф.г. составил 10 826 млн долл. США против 10 206 млн долл. США в 2019 ф.г. Это произошло преимущественно за счет увеличения привлечения средств для финансирования торговли на 1 307 млн долл. США, что было компенсировано снижением синдицированных инвестиционных обязательств на 748 млн долл. США.

В 2020 ф.г. долгосрочные финансовые обязательства IFC за счет собственных средств включали 1 510 млн долл. США, выделенных на меры по борьбе с COVID-19, преимущественно в форме займов, а в рамках привлеченных средств на борьбу с COVID-19 было выделено 565 млн долл. США.

Кроме того, краткосрочные финансовые обязательства составили в 2020 ф.г. 6 469 млн долл. США, включая 2 млрд долл. США, выделенных на борьбу с COVID, против 5 764 млн долл. США в 2019 ф.г.

ПРИВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА

Привлеченные средства – это финансирование по линии других учреждений, помимо IFC, которое стало доступно клиенту благодаря прямому участию IFC в привлечении средств.

Долгосрочные финансовые обязательства (из собственных и привлеченных средств) в 2020 ф.г. и 2019 ф.г. (млн долл. США)

	2020 Ф.Г.	2019 Ф.Г.
Всего долгосрочных финансовых обязательств (из собственных и привлеченных средств)	21 961	19 126
Всего долгосрочных финансовых обязательств из собственных средств	11 135	8 920
Всего привлеченных средств	10 826	10 206

Компания IFC по управлению активами (АМС)

Фонды, находящиеся в управлении АМС, и их деятельность в 2020 ф.г. и 2019 ф.г. (в млн долл. США, если не указано иное)

	ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2020 Г.				НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2020 ГОДА	
	ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ С НАЧАЛА ПЕРИОДА			ОБЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА **	ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ ***	ВЫПЛАТЫ, ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ
	ВСЕГО	ПО ЛИНИИ IFC	ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТОРОВ			
Инвестиционный период						
IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG))	505	150	355	178	20	7
IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА)	162	60	102	66	—	6
IFC Emerging Asia Fund, LP (Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков)	693	150	543	171	26	13
Постинвестиционный период						
IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала)	1 275	775	500	1 226	—	—
IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности)	1 725	225	1 500	1 614	—	—
IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК)	1 000	200	800	876	—	3
Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации)	182	—	182	130	—	—
IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды)	418	75	343	365	—	30
IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)*	1 430	200	1 230	929	—	—
IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков)	800	150	650	757	17	71
Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED))	115	30	85	110	—	—
China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд)	1 200	—	1 200	320	—	35
IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)****	550	250	300	82	—	—
Всего	10 055	2 265	7 790	6 824	63	165

* Включая фонд совместного инвестирования, находящийся под управлением АМС по поручению партнеров с ограниченной ответственностью.

** За исключением отозванных обязательств.

*** Исключая обязательства, отозванные в предыдущие периоды.

**** Фонд капитализации российских банков завершил выход из всех инвестиций и был ликвидирован в течение 2018 ф.г.

Компания IFC по управлению активами (АМС)

Фонды, находящиеся в управлении АМС, и их деятельность в 2020 ф.г. и 2019 ф.г. (в млн долл. США, если не указано иное)

	ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2019 Г.				НА КОНЕЦ ГОДА, ЗАКОНЧИВШЕГОСЯ 30 ИЮНЯ 2019 ГОДА	
	ВСЕГО ПРИВЛЕЧЕНО СРЕДСТВ С НАЧАЛА ПЕРИОДА			ОБЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА **	ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА, ПРИНЯТЫЕ ФОНДОМ ***	ВЫПЛАТЫ, ПРОИЗВЕДЕННЫЕ ФОНДОМ В СЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ
	ВСЕГО	ПО ЛИНИИ IFC	ПО ЛИНИИ ДРУГИХ ИНВЕСТОРОВ			
Инвестиционный период						
China-Mexico Fund, LP (Китайско-мексиканский фонд)	1 200	—	1 200	320	—	50
IFC Financial Institutions Growth Fund, LP (Фонд развития финансовых учреждений (FIG))	505	150	355	158	25	6
IFC Middle East and North Africa Fund, LP (MENA Fund) (Фонд для стран Ближнего Востока и Северной Африки – Фонд БВСА)	162	60	102	66	14	12
IFC Emerging Asia Fund, LP (Фонд IFC для формирующихся азиатских рынков)	693	150	543	145	55	45
Постинвестиционный период						
IFC Capitalization (Equity) Fund, L.P. (Фонд капитализации акционерного капитала)	1 275	775	500	1 226	—	—
IFC Capitalization (Subordinated Debt) Fund, L.P. (Фонд капитализации субординированной задолженности)	1 725	225	1 500	1 614	—	—
IFC African, Latin American and Caribbean Fund, LP (ALAC Fund) (Фонд для стран Африки, Латинской Америки и Карибского бассейна – Фонд АЛАК)	1 000	200	800	876	—	5
Africa Capitalization Fund, Ltd. (Африканский фонд капитализации)	182	—	182	130	—	—
IFC Catalyst Fund, LP (Каталитический фонд IFC), IFC Catalyst Fund (UK), LP (Каталитический фонд IFC [Соединенное Королевство]) и IFC Catalyst Fund (Japan), LP (Каталитический фонд IFC [Япония]) (в совокупности – Каталитические фонды)	418	75	343	365	5	62
IFC Global Infrastructure Fund, LP (Глобальный фонд развития инфраструктуры)*	1 430	200	1 230	931	40	55
IFC Global Emerging Markets Fund of Funds, LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков) и IFC Global Emerging Markets Fund of Funds (Japan Parallel), LP (Глобальный фонд IFC для фондов формирующихся рынков (Японский параллельный) (в совокупности – Фонды глобальных формирующихся рынков)	800	150	650	740	343	100
Women Entrepreneurs Debt Fund, LP (Фонд для кредитования женщин-предпринимателей (WED))	115	30	85	110	23	24
IFC Russian Bank Capitalization Fund, LP (Фонд капитализации российских банков)****	550	250	300	82	—	—
Всего	10 055	2 265	7 790	6 763	505	359

* Включая фонд совместного инвестирования, находящийся под управлением АМС по поручению партнеров с ограниченной ответственностью.

** За исключением отозванных обязательств.

*** Исключая обязательства, отозванные в предыдущие периоды.

**** Фонд капитализации российских банков завершил выход из всех инвестиций и был ликвидирован в течение 2018 ф.г.

ОБРАЩЕНИЕ К СОВЕТУ УПРАВЛЯЮЩИХ



Настоящий Отчет подготовлен по поручению Совета директоров IFC в соответствии с уставом Корпорации. Президент IFC и председатель Совета директоров представил настоящий Отчет вместе с прошедшими аудиторскую проверку финансовыми отчетами Совету управляющих.

Всемирная паутина и социальные сети

На веб-сайте IFC www.ifc.org представлена подробная информация обо всех аспектах нашей деятельности, включая контактные данные представительств IFC во всем мире, сообщения для печати и тематические статьи, данные об оценке достигнутых результатов, раскрываемую документацию по предполагаемым инвестициям, а также основные положения политики и руководящие принципы IFC.

На сайте размещены все материалы Годового отчета IFC за 2020 год, вошедшие в настоящую публикацию, а также их переводы (по мере поступления) в загружаемом формате PDF (см. www.ifc.org/annualreport).

ИНФОРМАЦИЯ ОБ IFC В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Веб-сайт IFC
ifc.org

Годовой отчет
ifc.org/AnnualReport

Индекс социальных сетей
ifc.org/SocialMediaIndex

Facebook
facebook.com/IFCwbq

Twitter
twitter.com/IFC_org

LinkedIn
linkedin.com/company/IFClinkedin

YouTube
youtube.com/IFCvideocasts

Instagram
instagram.com/IFC_org/

Medium
medium.com/@IFC_org

SoundCloud
soundcloud.com/IFC_org

БЛАГОДАРНОСТЬ ЗА ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Группа по подготовке годового отчета IFC:

Стивен Шалита
Руководитель отдела по
связям с общественностью
и информационно-
пропагандистской
деятельности

Джон Доннелли
Старший советник
вице-президента IFC по
вопросам партнерств,
связей с общественностью
и информационно-
пропагандистской
деятельности

Мейм Аннан-Браун
Руководитель отдела внешних
сношений IFC

Дженнин Мейер
Редактор

Роб Райт
Начальник отдела маркетинга
бренда, дизайна и
производства

Винит Тиаги
Сетевой координатор

Аарон Розенберг
Начальник отдела по связям с
общественностью

Бренна Лундстром
Отдел по связям с
общественностью

Дженнифер Бриндизи
Консультант по редакционным
вопросам

Эндрю Рейвен
Консультант по редакционным
вопросам

Дизайн:
Addison
www.addison.com

Печать:
Sandy Alexander
www.sandyinc.com

Перевод:

Группа Всемирного банка
— Департамент глобальных
корпоративных решений —
Служба письменных и устных
переводов

Редакторские услуги:

Clarity Global Strategic
Communications
<https://clarityglobal.net/>

Фотографии:

Обложка
fotograzia/Getty

Стр. 3
Грант Эллис / Всемирный банк

Стр. 5
Симона Д. Маккурти /
Всемирный банк

Стр. 9
Доминик Чавес / IFC

Стр. 11
Филипп Мишель / Getty, Дилип
Банерджи; Мэтт Гиппс/EyeEm/
Getty; Lucamanieri/Getty; Рейф
Свон / Getty; fotograzia/Getty

Стр. 13
Камерон Дэвидсон

Дэвид Хиллс
Грант Эллис / Всемирный банк

Стр. 14
Доминик Чавес / IFC

Стр. 19
Султан Махмуд Мукут / SOPA
Images / LightRocket via Getty
Images

Стр. 20-21
Николя Дуайе / IFC

Стр.s 22-23
Тён ван ден Дрис / Shutterstock

Стр. 24
Марк Штудер / Shutterstock

Стр. 25
Хасан Шабби / LightProd
Тьерри Гуньон

Стр. 26-27
Даниэль Тессема / Sifen Video
Production

Стр. 28-29
Йоно Эразмус / Shutterstock

Стр. 30-31
Шахневаз Хан / IFC

Стр. 33
Элисон Хизли / IFC, Рикки
Кэмпбелл Огден / IFC
Доминик Чавес / IFC;
С любезного разрешения
Mindtree;
Доминик Чавес / IFC;
Дмитро Деркач / Всемирный банк
Groff Creative / IFC

Стр. 35
Диего Вальдес / GCS

Стр. 50-51
Доминик Чавес / IFC

Стр. 52-53
Варикзай Гаюр / Lapis
Communications

Стр. 54-55
1mg

Стр. 56-57
Крис Стауэрс / Panos
Кирк Кенни / IFC

Стр. 58-59
Ренато Пиццутто

Стр. 60-61
Доминик Чавес / IFC

Стр. 62-63
Эндрю Бауро / IFC

Стр. 64-65
Бассиди Рафаэль Дембеле /
Carrières et Chaux du Mali (CCM)

Стр. 66-67
Фредерик Курбе / Panos

Стр. 68-69
Иссам эр-Римами / IFC

Стр. 70-71
Доминик Чавес / IFC

Стр. 72-73
Доминик Чавес / IFC

Стр. 74-75
Kikerodry/Shutterstock

Стр. 76-77
Луис Анхель / IFC

**Международная финансовая
корпорация**

2121 Pennsylvania Avenue, NW

Washington, DC 20433 USA

ifc.org



ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА

ВСЕМИРНЫЙ БАНК
МБРР • МАР

IFC

Международная
финансовая корпорация

MIGA

Многостороннее агентство по
инвестиционным гарантиям